

NEBİM

V3

Perakendeci, Toptancı ve Üretici  
Firmalar için Kurumsal Kaynak Planlama  
(ERP) Çözümü

NEBİM

# NEBİM

Nebim olarak, Türkiye'nin en köklü geçmişe sahip bağımsız yazılım üreticilerindeniz.

Perakende, toptan satış ve üretim sektörleri için optimize edilmiş ERP (Kurumsal Kaynak Planlama) ve mağazacılık yazılımları geliştiriyoruz.

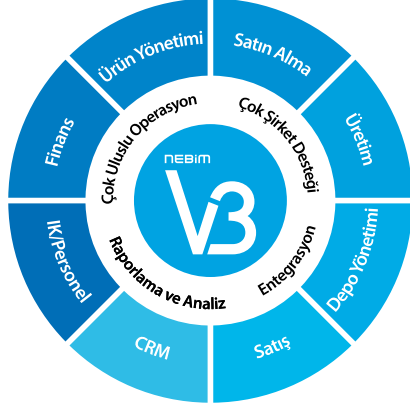
1966'dan beri süregelen deneyimimiz ile; özellikle hazır giyim, konfeksiyon, ayakkabı, büyük mağazacılık, ev tekstili, halı, mobilya, züccaciye, optik, kozmetik, aksesuar ve diğer perakende sektörlerinde uzmanlaşmış durumdayız. Geliştirdiğimiz yazılımlarımız, 40'tan fazla ülkede kullanılıyor.

Çözüm Ortaklarımız ile birlikte; bağımsız tek kullanıcıli mağazalardan, çok uluslu operasyonlar yürüten, çok şirketli firmalara kadar, her büyüklükte binlerce firmaya hizmet veriyoruz.

Geliştirdiğimiz yazılımlar sayesinde hizmet verdiğimiz firmaların kaynaklarını en etkin şekilde kullanmalarını sağlayarak iş süreçlerini verimli yönetmelerine yardımcı oluyoruz.

# Nebim V3

Perakendeci, Toptancı ve Üretici Firmalar için ERP



## Kapsamlı ve Entegre

Satın almadan üretime, finans yönetiminden satışa kadar ihtiyaç duyduğunuz tüm iş süreçlerinizi, aynı platform üzerinde, baştan sona entegre bir şekilde yönetin.

## Değişime ve Büyümeye Açık ERP

Nebim V3'ünüzü; yeni nesil ödeme kaydedici cihazlar, devletin vergide e-dönüşüm vizyonu kapsamındaki özel entegratör uygulamaları, B2C ve B2B e-ticaret sistemleri, harici müşteri sadakat ve CRM uygulamaları, harici lojistik sistemleri, iş akışı ve doküman yönetimi sistemleri ile entegre ederek ve firmanızı büyütecek iş geliştirme projelerinizi doğru veri ile besleyerek ERP'nizin firmanızın büyüme motoru olmasını sağlayın.

Büyük düşünüp küçük adımlarla başlayabileceğiniz, bununla birlikte ihtiyaç duyacağınız zaman üst sürümlerine kolaylıkla terfi edebileceğiniz ve yeni uygulamalarını lisans kapsamınıza kolaylıkla ekleyebileceğiniz modüler yapısı sayesinde Nebim V3'ünüzün firmanızdaki kullanım kapsamını firmanızın büyümesi ile birlikte kolaylıkla genişletin.



## Hızlı Uyarlanabilir ERP

Mağazalar arası algoritmik ürün rotasyonundan konsinye satış yönetimine, sezonsal ürünlere yönelik merchandise planlama uygulamalarından perakende odaklı müşteri sadakat yönetimi uygulamalarına kadar, firmanızı büyütürken ihtiyaç duyacağınız öncelikli sektörel uygulamaların zaten geliştirilmiş ve Nebim V3'e dahil edilmiş olmalarından dolayı iş geliştirme projelerinizi hızla hayata geçirin.

Nebim'in geliştirdiği hızlı ERP uyarlama yöntemleri ve proje esnasında paylaşacağı sektörel best practice yöntemleri sayesinde ERP uyarlama ve ek uygulama projelerinizde hız kazanın. Nebim'in merkezi proje yönetimi sistemine uzaktan bağlanarak uyarlama projenizin takvimini, kilometre taşlarını, kaynak kullanımının planlanan ve gerçekleşen durumunu takip edin ve proje yönetimi ile ilgili konularda karar alırken güven ile hareket edin.

### Ürün Yönetimi

- Ürün Kategori Yönetimi
- Çok Boyutlu Ürün Yönetimi
- Satış Konfigüratörü (BOM)
- Sezon / Koleksiyon Takibi
- Tahsisat, Tamamlama, Transfer
- Merchandise Planlama (Kanal, Kategori, Range Plan)
- Dijital Kanallar için Stok Yönetimi
- Optik Ürün Yönetimi ve ÜTS

### Satın Alma

- Satın Alma Süreç Yönetimi, ASN
- Satın Alma Talep Yönetimi Teklifler
- Konsinye Alımlar
- İthalat
- Masraf Yönetimi
- Malzeme/Ham Madde Yönetimi

### Finans ve Muhasebe

- Müşteri ve Tedarikçi Yönetimi
- Banka İşlemleri ve MT940 Entegrasyonu
- e-İrsaliye, e-Fatura, e-Arşiv, e-Defter, e-Beyanname,
- e-Mutabakat
- Maliyetlendirme ve Maliyet Düzenleme
- Maliyet Merkezleri Yönetimi
- Bütçe Yönetimi
- Sabit Kıymetler
- TFRS

### İK ve Personel Ücretleri

- İş Başvuruları ve Görüşmeleri
- İş Eğitimleri ve Testleri
- Norm Kadro
- Teşvik Primleri
- Personel İzin Planlama
- Personel Ücret Planlama
- Self Servis İK

### CRM

- Müşteri Adayı ve Müşteri Yönetimi
- Müşteri Veri Kalitesi
- Segmentasyon
- Sadakat Yönetimi Sistemleri ile Entegrasyon
- Toplu Mesaj Gönderimi
- Müşteri Analizleri
- KVK Desteği

### Satış

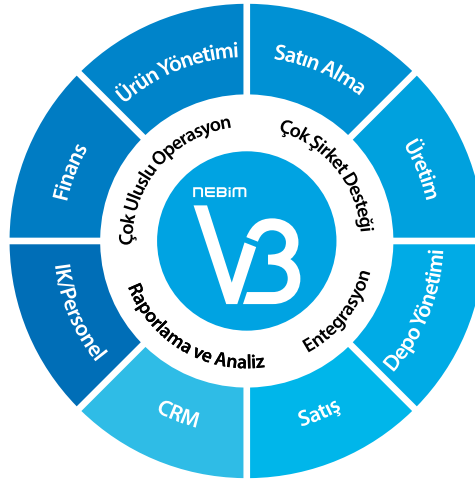
- Satış Süreç Yönetimi
- Fiyat ve İndirim Kampanyaları Yönetimi
- Toptan, Perakende, Bayi, Konsinye, İhracat, B2x Satış
- Online/Offline POS
- e-Fatura, e-Arşiv, YN ÖKC Entegrasyonu
- Taksitli Satış ve Sonradan Teslim (Sipariş)
- Optik Sipariş ve Satış
- Guided Sales
- Uzaktan Satış ve Tahsilat
- Acente Performans Yönetimi

### Üretim

- Ön Maliyet ve Reçete
- İş Emri ve Süreç Planlama
- Ham Madde Talep Yönetimi (MRP) ve Depo Yönetimi
- Ham Madde Kalite Kontrol
- Barkodlu Üretim Takibi
- Operasyonel Verimlilik
- Mamül Kalite Kontrol
- Maliyet Yönetimi

### Depo Yönetimi

- Çok Depolu Envanter Yönetimi
- Depo Süreç Yönetimi
- Depo Raf Envanter Yönetimi
- Sayım ve Sayım Fark Eşitleme
- Ürün Birleştirme ve Ayırma
- Lojistik ve Kargo Firmaları Entegrasyonu
- Depo Mobil Uygulamaları

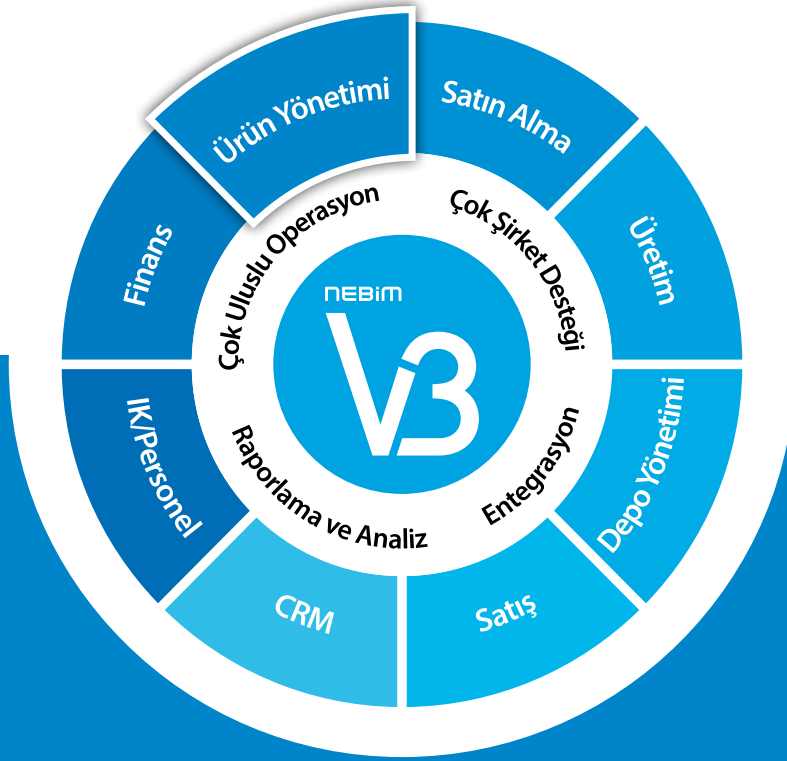


- Çok Dilli Arayüz
- Çok Dilli Veri Yönetimi
- Çoklu Para Birimi

- Konsolide Raporlama
- İş Ortağı Yönetimi

- Veri Ambarı
- İş Zekası (Dashboard'lar ve Raporlar)
- Ürün Öneri Motoru

- Başka uygulamalar ile entegrasyona açık altyapı



## ÜRÜN YÖNETİMİ

- Merchandise Planlama
- Kategori Yönetimi ve Ürün Özellikleri
- Bom Satış Konfigüratörü
- Ürün Tahsisat, Tamamlama ve Transfer
- Dijital Kanallar İçin Stok Yönetimi
- Optik Ürün Yönetimi ve ÜTS
- Ürün Analizleri

## MERCHANDISE PLANLAMA

“ Satın alımlarınızı, satışlarınızı, brüt marjlarınızı ve envanterinizi planlayarak, sezonluk bütçelerinizi ERP'niz ile entegre ederek kolaylıkla hazırlayın. ”

### HAZIRLIK

Normalizasyon ve takvim kaydırma çalışmaları ile, tüm satış kanallarını LFL, bire bir (like for like) hale getirerek, planlama yapılacak dönem için minimum sapmalı veri oluşturabilirsiniz.

Hazırlık aşaması ile;

- Planlanacak Dönemin Belirlenmesi (Ayarlar)
- Sezon Gruplarının Oluşturulması
- Veri Oluşturma
- Benzer Mağazaların Belirlenmesi
- Benzer Ürünlerin Belirlenmesi
- Veri Düzeltme
- Normalizasyon
- Forecast LFL / Forecast Diğer
- Takvim Kaydırma
- Tahmin Oluşturma

### KANAL PLANI

Farklı satış kanalları bazında (yurt içi, yurt dışı, toptan, perakende, bayi, franchise, e-ticaret) haftalık veya aylık olarak indirim planı ve satış bütçesi oluşturabilir, açılacak/kapanacak mağazalarınız için ayrı ayrı planlama yapabilirsiniz.

Kanal planından gelen gerçekleşen ciro hedefleri için sezon bazında satış ağırlıkları girebilir, bu satış ağırlıklarını kategori bazında dağıtabilirsiniz.

Kanal tipi, sezon ve kategori bazında, aylık veya haftalık olarak indirim planı oluşturabilirsiniz.

Kanal Planı ile;

- Mağaza Ciroları
- Aylık Gerçekleşen Ciroların Netleştirilmesi
- Satış Ağırlıklarının Belirlenmesi
- İndirim Oranlarının Belirlenmesi
- Aktarım

## MERCHANDISE PLANLAMA

### KATEGORİ PLANI

Ürün kategorileri bazında, her bir satış kanalınız için, haftalık veya aylık olarak satış, indirim, brüt marj, Forward Weeks Cover (FWC), Markup, GMROI gibi KPI'lar bazında planlama yapabilirsiniz. Aynı zamanda Open to Buy (OTB)" ile envanter bütçeleri oluşturabilirsiniz.

Kategori Planı ile;

- Sezon Hedeflerinin Belirlenmesi
- Aylık / Haftalık Kategori Planı süreçleri tamamlanır.

Kategori	2023 Yılı Hedefi	2023 Yılı Gerçekleşen	2023 Yılı Ortalama	2023 Yılı Maksimum	2023 Yılı Minimum	2023 Yılı Ortalama	2023 Yılı Maksimum	2023 Yılı Minimum	2023 Yılı Ortalama	2023 Yılı Maksimum	2023 Yılı Minimum	2023 Yılı Ortalama	2023 Yılı Maksimum	2023 Yılı Minimum
Yeni Kategori	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000
Kategori	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000
Kategori Planı	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000
Kategori Hedefleri	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000
Kategori Bütçesi	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000
Kategori Raporları	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000

## MERCHANDISE PLANLAMA

### RANGE PLAN

Opsiyon bazında, ürünlerin hangi fiyata satın alınacağını, hangi fiyattan ve kaç adet hangi mağazalarda hangi tarihlerde satılacağı planlamasını yapabilirsiniz.

Ürün hiyerarşisinin en alt kategorisi bazında sezon sonu devirlerini de planlayarak, hem Sell Out, hem de gerçek satın alma adet ve maliyet tutarlarını planlayabilirsiniz.

Ürün kategorileri bazında fiyat aralıkları belirleyebilirsiniz. Planlama dönemi içerisinde henüz ürün kodu açılmamış ürünler için, kategori bazında ciro (SF) ve maliyet fiyatlarını planlayabilir ve Markup değerlerini oluşturabilirsiniz.

Opsiyonların hangi satış kanallarında satışa başlayacağı, hangi tarihte satıştan kaldırılacağı, kaç hafta satışta kalacağını planını yapabilir ve Rate of Sale (ROS) değerine göre planınızı revize edebilirsiniz.

Merhandise Planlama tarafında çalışılan kategori ve devir planı değerleri olan miktar, ciro (SF) ve SMM değerleri Range Planı ekranında görebilirsiniz. Önceki yıl yapılmış opsiyon değerleri baz alınarak yeni sezon için opsiyon planlaması yapabilirsiniz. Kategori fiyatları ekranında belirlenen fiyat aralıklarına göre toplam kaç adet ürün yapılacağını planlayabilirsiniz. Nebim V3 içerisinde açılan veya açılacak opsiyonlar bu fiyat aralıklarına gelerek, opsiyon bazında adet planlaması yapabilirsiniz. Bu planlar gerçek siparişlere dönüştükçe, opsiyon bazında yapılan çalışma ile gerçekleşen siparişlerinizi kontrol edebilirsiniz.

Range Plan'ı kümülatif bir şekilde çalışarak satış kanalları bazında dağıtabileceğiniz gibi aynı zamanda satış kanalları bazında yaparak genel toplama da ulaşabilirsiniz.



The screenshot displays a complex data table within a software interface. The table has multiple columns, likely representing product identifiers, categories, and various financial or operational metrics. The interface includes a header section with filters and a main data grid. The data appears to be organized in a hierarchical or grouped manner, typical of a merchandise planning tool.



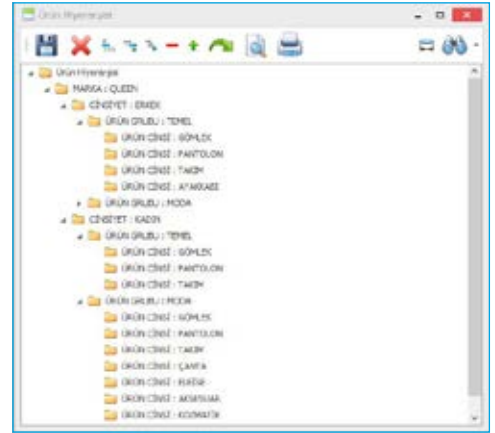
## KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

“ Ürünlerinizi; ürün hiyerarşisi, sezon, koleksiyon ve ürün özellikleri ile tasnif ederek etkin kategori yönetimi yapın. ”

### ÜRÜN HİYERARŞİSİ

Ürün hiyerarşisi ile ürünlerinizi; parametrik olarak öncelik sıralamasına sizin karar verebileceğiniz marka, cinsiyet, ürün grubu, ürün cinsi gibi ana seviyelerle kategorize edebilirsiniz. Bu sayede oluşturduğunuz ürün hiyerarşisinin her bir seviyesine göre raporlama ve analizlerinizi yapabilirsiniz. Planlama yaparken ürün hiyerarşinizin en alt seviyesine kadar inerek her bir alt kategori için planlama yapabilirsiniz.

Ayrıca ürün kodlamalarında hatayı önlemeye yönelik kodlama sistemini, yine ürün hiyerarşisi ile oluşturabilirsiniz. Ürün hiyerarşisi seviyelerini kullanarak vereceğiniz basit formüllerle otomatik ürün açma işlemlerini pratik bir şekilde yapabilir, ürünleri raporlamalarda gruplamak için kullandığınız ürün özelliklerinin hangilerinin hangi hiyerarşi seviyelerinde geçerli olacağını belirleyebilirsiniz. Bu sayede örneğin; pantolon tanımlayan kullanıcının karşısına gömlekle ilgili olan kısa kol özelliğinin çıkmasını engelleyerek yanlış seçim yapmasını engelleyebilirsiniz.



### SEZON VE KOLEKSİYON TAKİBİ

Sezon-alt sezon, koleksiyon ve öykü panosu (story board) bilgilerinden oluşan koleksiyon grupları tanımlayarak, ürünlerinizi bu koleksiyon gruplarına göre gruplandırabilir ve analiz yapabilirsiniz. Her bir ürününüzün hangi sezona ve o sezon içindeki hangi alt sezona ait olduğunu seçerek sezon takibi yapabilir ve sezon bazlı ürün performans analizleri yapabilirsiniz. Ürünlerinizin hangi koleksiyona ait olduğunu belirleyerek koleksiyon bazında ürün performanslarını ölçebilirsiniz. Aynı koleksiyona ait olan ürünlerin tüm tamamlayıcı ürün ve aksesuarlarıyla aynı mağazalara aynı anda sevk edilmesini sağlayabilirsiniz. Üretici firmaların koleksiyona konu olan hikâyeyi kodlayarak takip ettikleri öykü panosu (story board) tanımlamalarını kolaylıkla yapabilir ve hangi sezonun hangi story board konulu koleksiyona ait olduğunu, ürünlerin performans ölçümlerini ve analizlerinizi kolaylıkla yapabilirsiniz.



## KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

### ÜRÜN VARYANT SEÇENEKLERİ

Ürünlerinizi, hazır giyim, ayakkabı ve mobilya gibi farklı sektörel ihtiyaçlarınıza göre renk dışında farklı boyutlandırma seçenekleriyle takip edebilirsiniz. Örneğin; hazır giyim için renk dışında bedeni kavala, drop gibi boyutlar, ayakkabı için renk dışında numara, taban genişliği, mobilya için renk dışında en, boy, yükseklik, halı için renk dışında ebat gibi boyutlar tanımlayarak varyant takibi yapabilirsiniz.

Varyant detaylarında raporlar alabilir ve renk ve boyut bazında performans analizleri yapabilirsiniz.

### ÜRÜN TIPLERİ

Ürünlerinizi farklı ürün tipleri ile açabilir ve takip edebilirsiniz. Ürünlerinizi, ürün, Set (Takım), 2.Kalite, Numune ve Planlanan ürün gibi farklı tipler ile açabilir ve takip edebilirsiniz.

**Set (Takım) Ürün:** Kendi başına satıla bilirliliği olan farklı ürünleri bir araya getirerek farklı bir kod altında birleştirebilir ve set olarak satabilirsiniz.

**2.Kalite Ürün:** İkinci kaliteye düşen ürünlerin envanterlerini birinci kalite ürünlerden ayrı olarak takip edebilir, ikinci kalitenin hangi birinci kalite ürüne bağlı olduğunu görerek doğru bir şekilde ürün kârlılık analizleri yapabilirsiniz.

**Numune Ürün:** Üretim ya da tedarik öncesi numune ürünlerinizi kodlayabilir ve bu numune ürünlerin numune testlerine kadar tüm süreçleri ayrı takip edebilirsiniz.

**Planlanan Ürün:** Üretimine ya da tedarikine henüz karar verilmemiş, planlama aşamasında olan ürünlerinizi planlanan ürün olarak kodlayabilir ve sadece üretim ya da tedarikine karar verilen planlanan ürünlerinizi ürün olarak atayabilirsiniz.

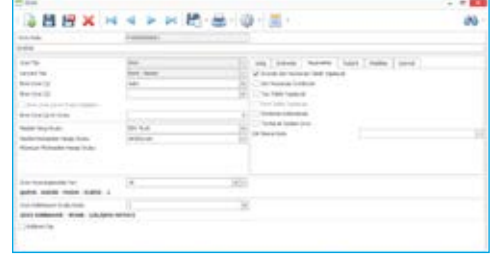
Boyut Adı	Boyut Kodu	Boyut Ölçümleri	Boyut Birimi
S	01	85	cm
M	02	90	cm
L	03	95	cm
XL	04	100	cm

Ürün Türü	Ürün Tür Kodu	Ürün Tür Adı	Ürün Tür Açıklaması
Ürün	1	Ürün	Ürün olarak satılan ürünlerdir.
Set (Takım)	2	Set (Takım)	Birbirine eşli ürünlerin bir arada satılmasıdır.
2.Kalite	3	2.Kalite	İkinci kaliteye düşen ürünlerdir.
Numune	4	Numune	Üretim öncesi numune ürünlerdir.
Planlanan	5	Planlanan	Üretimine ya da tedarikine henüz karar verilmemiş ürünlerdir.

## KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

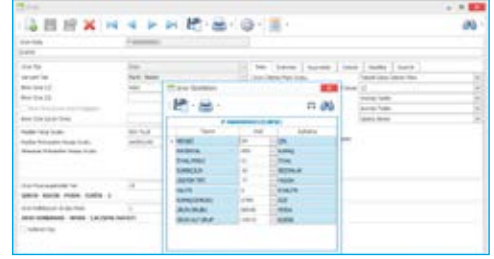
### SERİ NUMARASI TAKİBİ

Seri numarası takibi ile ürün alışlarınızda seri numarası oluşturabilirsiniz. Ürün sevkiyatlarında, toptan ve perakende satış esnasında barkod yerine seri numarası okutarak ürün çıkışlarını yapabilirsiniz.



### ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

Ürünlerinize sınırsız sayıda ürün özelliği atayabilirsiniz. Örneğin; ürün tedarikçisi, menşei, kalitesi, materyali gibi birçok bilgiyi ürün özelliği olarak tanımlayabilir, raporlamalarda bu ürün özelliklerine göre filtrelemeler ve gruplamalar yapabilirsiniz.



### ÜRÜN FOTOĞRAFLARI

Satış ekranlarında, ürün kataloglarında, e-ticaret ve raporlarda kullanmak üzere ürün fotoğrafları, renk bazında fotoğraflar, aşama bazında fotoğraflar ve değişik açılardan çekilmiş fotoğraflar ekleyebilirsiniz.



### BENZER ÜRÜN

Her bir ürününüz için benzer ürün ya da kombin ürün tanımlamaları yaparak, satış esnasında olmayan ürün için benzerini ya da kombinlerini önerebilirsiniz. Ayrıca ürün dağıtım kurallarında dağıtılacak eksik ürünü benzeriyle tamamlayarak sevk edebilirsiniz.



## KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

### YIKAMA TALİMATLARI, KUMAŞ KARIŞIMLARI VE ÖLÇÜ TABLOLARI

Ürünlerinizi farklı ürün tipleri ile açabilir ve takip edebilirsiniz: Ürünlerinizi, ürün, set (takım), 2. kalite, numune ve planlanan ürün gibi farklı tipler ile açabilir ve takip edebilirsiniz.

Set (Takım) Ürün: Kendi başına satılabilirliği olan farklı ürünleri bir araya getirerek farklı bir kod altında birleştirebilir ve set olarak satabilirsiniz.

Yıkama Talimatı Grubu	Yıkama Talimatı Kodu	Yıkama Talimatı İsmi
		Resm veri yok
Makine	Makine Yıkama , Soğuk (30C veya 60F ile 30F)	30C
Çamaşır Suyu	Çamaşır Suyu Karışımı	Çamaşır Suyu Karışımı
Kurutma	Aşırı Kurutma	Aşırı Kurutma
Süme	Süme	Süme
Ütü	Normal İfade Ütüleme	Normal İfade Ütüleme
Kuru Temizleme	Kuru Temizleme , Az Çılgılı	A

### ŞİRKET MARKASI

Çok markalı Nebim V3 senaryolarında, ürünlere eklenen şirket markası kavramı ile, ilgili ürünün hangi şirket markası olduğunu tanımlayabilirsiniz. Sevkiyat süreçlerinde, ürünün kendisinde tanımlı şirket markasından farklı bir mağazaya sevk edilmesini önleyebilirsiniz. Satış süreçlerinde, ürünün kendisinde tanımlı şirket markasından farklı bir mağazada satışını engelleyebilirsiniz.

Mağaza bazında, ürün hiyerarşisi veya ürün özellikleri ile belirlenecek ürünler için süreçlerin engellenebilmesini sağlayabilirsiniz. Ör:

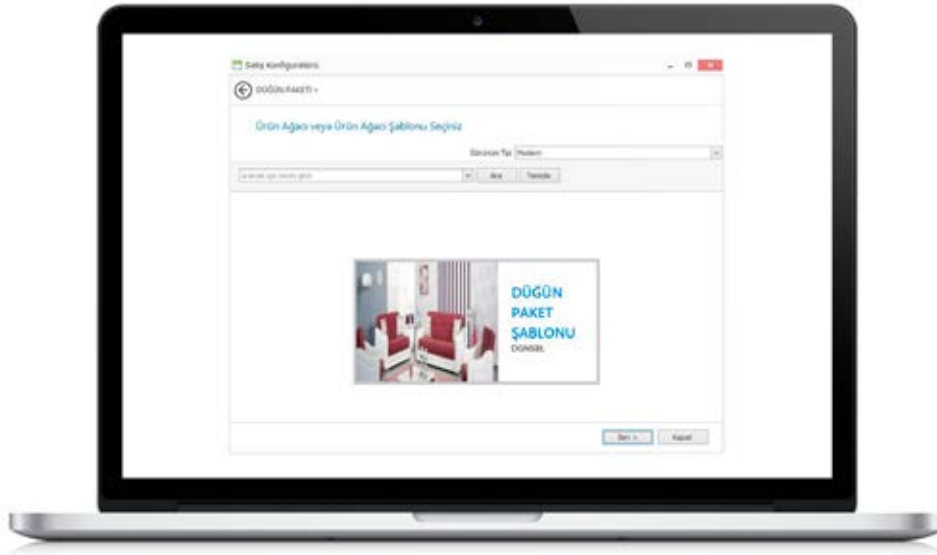
- Mağaza Merkeze Sipariş Veremez
- Merkez Mağazaya Sevkiyat Yapamaz
- Mağaza Merkeze İade Edemez
- Mağaza Mağazaya Sipariş Veremez
- Mağaza Mağazaya Sevkiyat Yapamaz
- Mağaza Müşteriden Sipariş Alamaz
- Mağaza Satış Yapamaz
- Mağaza İade Alamaz
- Mağaza Servis Formu Giremez

Marka Kodu	Marka Açıklaması
A	A MARKA
B	B MARKA
C	C MARKA

## BOM SATIŞ KONFIGÜRATÖRÜ

“ Ürünlerinizi üretmek, montajını yapmak, satmak için gerekli olan tüm ürün, malzeme ve servisleri hiyerarşik olarak takip edebilirsiniz. ”

Satış esnasında önceden belirlenmiş şablonlardan müşterinizin isteklerine göre şekillenecek ürünler tasarlayabilirsiniz. Daha önce oluşturulmuş şablon seçimi yapıp, bu şablonun içeriğinin hangi ürünlerden oluşacağını belirleyebilirsiniz. Örneğin; bir düğün paketi hazırlayacak iseniz, bu düğün paketinin hangi oturma grubu, hangi şifonyer veya hangi elektronik gurubundan oluşacağını seçerek bir BOM oluşturabilirsiniz. Oluşan yeni ürünlerin (BOM) giriş ve çıkışlarını alım, satım ve sevk süreçlerinde kontrollü bir şekilde takip edebilirsiniz.



## ÜRÜN TAHSİSAT, TAMAMLAMA VE TRANSFER

“ Nebim V3’ün sunduğu standart kuralların yanı sıra firmanıza özel ürün tahsisat, tamamlama ve otomatik transfer kuralları ile doğru ürünü doğru zamanda doğru yerde bulundurun. ”

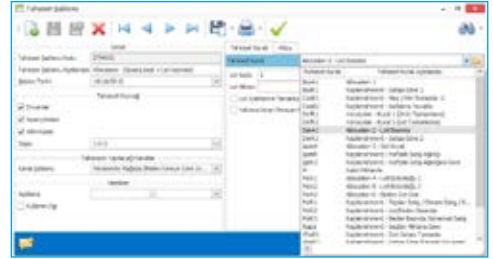
### ÜRÜN TAHSİSAT (ALLOCATION)

Nebim V3 Ürün Tahsisat (Allocation) kuralları ile ürünlerinizin doğru zamanda ve miktarda mağazalarınıza sevkiyatını yapabilirsiniz. Programda default yer alan sabit Nebim V3 Ürün Tahsisat (Allocation) kuralları dışında firmanıza göre belirlenen özel kuralların eklenebileceği esnek bir yapı mevcuttur. Bu sayede firmaya özel ürün tahsisat kuralları belirlenebilir ve bu kurallara göre otomatik dağıtımlar gerçekleştirilebilir.

Tahsisatın yapılacağı mağazaların ve bu mağazaların hangi sırada ürün alacağıyla ilgili önceliklerin belirlendiği sınırsız sayıda “Kanal Şablonu” tanımlayabilirsiniz. Bu sayede her bir tahsisat kuralınıza göre farklı önceliklerde farklı dağıtım emirleri verebilirsiniz. Ürün tahsisat işlemlerinizi hem toptan satış hem de perakende satış noktalarınız için farklı kurallar ve öncelikler belirleyerek gerçekleştirebilirsiniz.

Belirlenen kurallar ile tahsisatın hangi depodan yapılacağını, gelecek siparişler, önceden sevkiyat bildirimini (ASN) işleri, verilen sipariş kalını, alış irsaliyesi ya da faturası, seçilen dağıtım depolarındaki kullanılabilir envanter gibi hangi kaynak baz alınarak tahsisatın yapılacağını belirleyebilirsiniz.

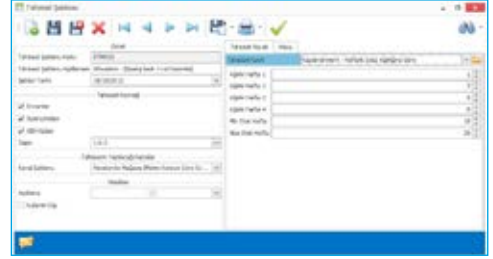
Firmaya özel tanımlanan kurallara göre oluşan tahsisat işleri onaylandıktan sonra, otomatik olarak tahsisata göre rezervasyon işleri oluşturabilirsiniz. Belirlenen tahsisat kurallarının sistem tarafından periyodik olarak çalışmasını da sağlayarak hangi ürünün hangi öncelikte, hangi mağazaya ne kadar gönderileceğini, otomatik oluşan tahsisat işleriyle hazırlayabilirsiniz.



## ÜRÜN TAHSİSAT, TAMAMLAMA VE TRANSFER

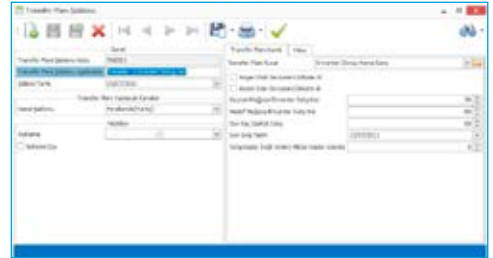
### ÜRÜN TAMAMLAMA (REPLANISHMENT)

Nebim V3 Ürün Tamamlama (Replenishment) kuralları ile ürünlerinizin doğru zamanda ve miktarda mağazalarınıza sevkiyatını yapabilir ve mağazalarınızda yeterli miktarda ürün bulundurulmasını sağlayabilirsiniz. Programda default yer alan sabit Nebim V3 Ürün Transfer (Replenishment) kuralları dışında, firmanıza göre belirlenen özel kuralların eklenebileceği esnek bir yapı mevcuttur. Bu sayede firmaya özel toptan ve perakende satış noktalarınız için farklı ürün tamamlama kuralları belirlenebilir ve bu kurallara göre otomatik ürün transferleri gerçekleştirilebilir. Ürünlerin mağazada bulunması gereken minimum, maksimum miktarlarını belirleyebilir, otomatik olarak satış tarihçesi verilerini kontrol ederek seçtiğiniz ürün tamamlama kurallarına göre ürün dağıtımını gerçekleştirebilirsiniz.



### MAĞAZALAR ARASI TRANSFER (RE-DISTRIBUTION)

Programda default yer alan sabit Nebim V3 Mağazalar Arası Transfer kuralları dışında, firmanıza göre belirlenen özel kurallara göre mağazalar arası transfer işlemlerinizi periyodik olarak gerçekleştirebilirsiniz. Mağazalar arasında ürünlerin satış performanslarına bakarak stok devir hızı düşük mağazalardan stok devir hızı yüksek mağazalara otomatik transfer işlemleri gerçekleştirebilirsiniz. Mağazalar arası transfer kurallarınızı seçilen periyotlarda otomatik olarak çalıştırarak, oluşan transfer fişlerinin onaylanmasıyla mağazalar arası transfer siparişlerinin oluşmasını sağlayabilirsiniz.

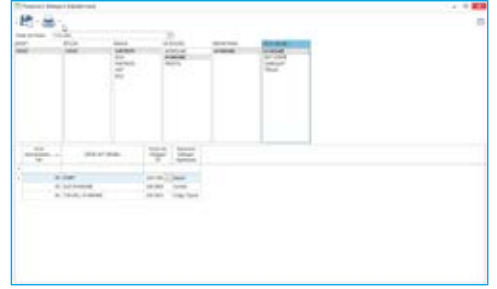


## DİJİTAL KANALLAR İÇİN STOK YÖNETİMİ

“ e-Ticaret ve pazar yerleri siteleri için ürün ve stok yönetimi yapın. N11 ve benzeri pazar yerleri ile entegre olun. ”

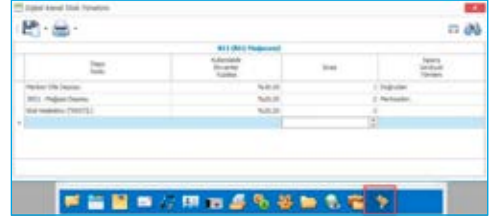
### ÜRÜN ANA VERİSİNİN YÖNETİMİ

Ürünlerin pazaryerinde ilgili kategorinin altında, pazaryerinin istediği etiket bilgileri ile görünmesi için gerekli tüm verinin tanımlanması ve tanımlı olan verilerin dönüştürülmesini sağlayabilirsiniz.



### ÜRÜNLERİN ENVANTER YÖNETİMİ

Pazaryerinde görüntülenecek stok adedinin, hangi lokasyon envanterlerinden ve hangi oranlar ile oluşturulacağını tanımlanmasını sağlayabilirsiniz.



### DİJİTAL KANALDAN SİPARİŞ VERİLEN ÜRÜNÜN SEVKİYAT YÖNETİMİ

Pazaryerinde yapılmış satış bilgisinin Nebim V3 ERP'ye alınarak lokasyon bazında farklılaştırılabilen sevkiyat yöntemleri ile ürünün perakende müşteriye sevk edilebilmesini sağlayabilirsiniz.





## OPTİK ÜRÜN YÖNETİMİ ve ÜTS

“ Nebim V3 Optik Çözümleri ile optik ürünlerinizi tüm detaylarıyla tanımlayarak ÜTS entegrasyonunu otomatik gerçekleştirin. ”

### NEBİM V3 OPTİK ÜRÜN TANIMLAMALARI

Optik sektörüne özgü güneş gözlüğü/optik çerçeve, optik cam, lens ve diğer ürün gruplarına ait ürün kartlarını Nebim V3 içerisinde spesifik optik ürün özellikleriyle birlikte tanımlayarak raporlayın.

#### Optik Çerçeve ve Güneş Gözlüğü Tanımlamaları

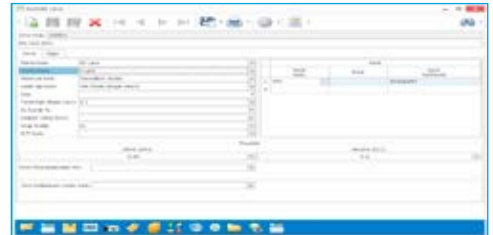
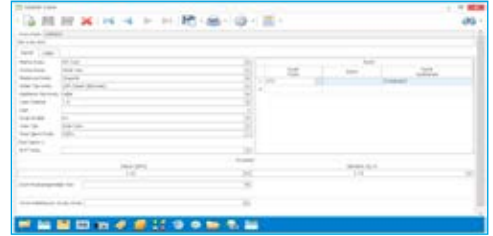
Marka, üretici kodu, materyal kodu, çerçeve tipi, çerçeve biçimi, Base Curv, SUT kodu ve özel işlem kodu gibi çerçeve ve güneş gözlüğüne ait tüm özellikleri ürün kartı içerisinde kolaylıkla tanımlayabilirsiniz.

#### Optik Cam Tanımlamaları

Marka, üretici kodu, materyal kodu, odak tipi, kaplama tipi, çap, cam indeksi, stok cam/RX cam detayı, Sferik ve silindirik değerlerine kadar optik cam ürünlerine ait özellik tanımlamaları yapılabilir ve raporlayabilirsiniz.

#### Lens Tanımlamaları

Marka, üretici kodu, materyal kodu, odak tipi, kaplama tipi, çap, su içeriği, lens değişim sıklığı, sferik ve silindirik değerlerine kadar lens ürününe ait özellik tanımlamaları yapılabilir ve raporlayabilirsiniz.



## OPTİK ÜRÜN YÖNETİMİ ve ÜTS

### NEBİM V3 ÜTS ENTEGRASYONU

Ülkemizde üretilen veya ithal edilen tüm tıbbi cihazların ve kozmetik ürünlerin üretim bandından satılıp kullanıldığı yere kadar tekil ürün takibini sağlayabilmek, son kullanıcıya kadar ürünü izleyebilmek için 2014 yılından bu yana Sağlık Bakanlığı denetiminde TÜBİTAK tarafından geliştirilen bir proje olan ÜTS, 11-09-2017 tarihinden itibaren tıbbi cihaz kapsamına giren tüm ürün hareketleri de ÜTS portalı üzerinden takip edilmeye başlamıştır.

#### ÜTS Web Servis Entegrasyonu

Tıbbi cihaz özelliği taşıyan tüm ürün kartlarına ait üretim, ithalat, verme, alma, iptal vb. bildirim işlemlerinizi ÜTS portalından tek tek manuel tanımlamak yerine, Nebim V3 ERP içerisinde yer alan ÜTS Web Servis uygulaması ile belirlenen periyotlarda otomatik olarak gerçekleştirebilirsiniz.

#### ÜTS'den Otomatik Ürün Kartı Alınması

Açık olmayan ürün kartı için otomatik ürün kartı açabilirsiniz.

#### Medikal Ürün Özellikleri

ÜTS'ye yapılacak bildirimler için gerekli olan bilgileri Nebim V3 Medikal Ürün Özellikler programı ile girebilir ve buradaki bilgileri bildirimlerde otomatik olarak kullanabilirsiniz.

#### ÜTS'ye Yapılan Bildirim Tipleri

Bugüne kadar TITUBB sisteminde sadece üretim ve ithalat bildirimleri yapılırken, ÜTS sistemine geçiş ile birlikte, ithalat ve üretim bildirimleri haricinde ayrıca ürünle ilgili tüm hareketlerin de bildirilmesi gerekmektedir. Yapılması gereken bildirimler aşağıda belirtilmiştir.

- Üretim Bildirimi
- İthalat Bildirimi
- Verme Bildirimi
- Alma Bildirimi
- ÜTS'de tanımsız yere verme bildirim
- ÜTS'de tanımsız yerden iade alma bildirim
- Tüketiciye Verme Bildirimi
- Tüketiciden İade Alma Bildirimi
- Geçici Kullanıma Verme Bildirimi
- Geçici Kullanımdan Alma Bildirimi
- İmha Bildirimi
- İmha İptal Bildirimi

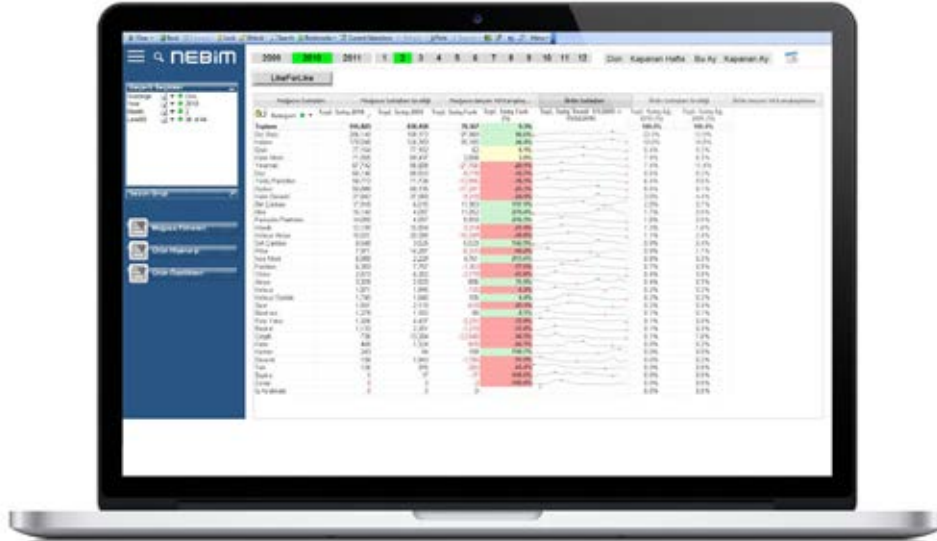


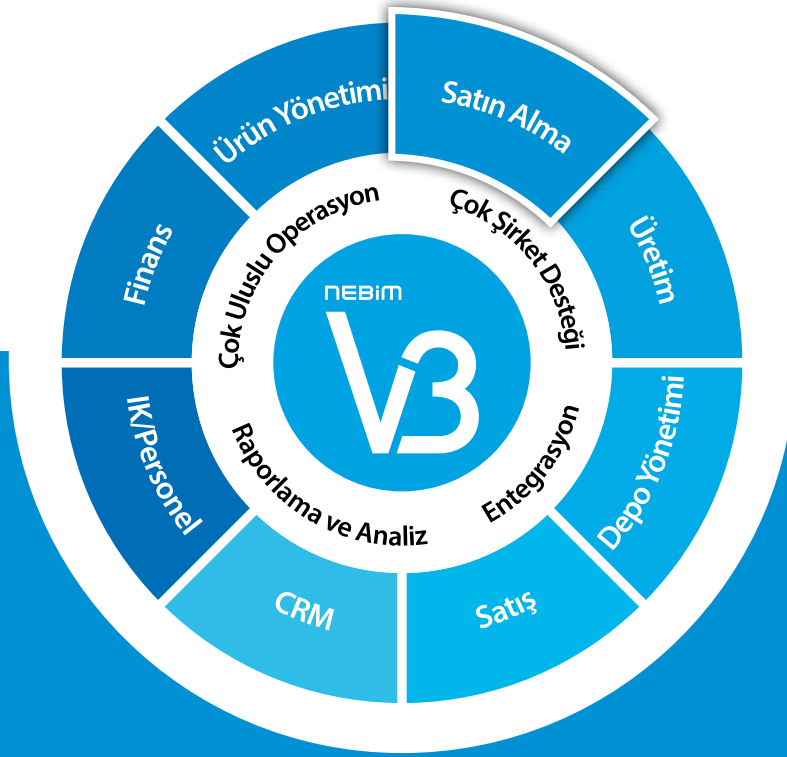
## ÜRÜN ANALİZLERİ

“ Ürünlerinizin, haftalık veya aylık olarak satış, stok, brüt marj, Markup, GMROI, stok devir hızı, ROS (Rate of Sale) trendlerini analiz ederek, performanslarını değerlendirin. Kategori bazında ürün performans analizleri yapın. ”

Dashboard'lar; ürünlerin, haftalık veya aylık satış, stok, brüt marj, Markup, GMROI, stok devir hızı, ROS (Rate of Sale) analizlerini yapabilir, ürünlerin, geçen yıl/bu yıl/ hedef değişim yüzdeleri ve en iyi/en kötü sıralama görselleri, trend grafikleri ve karşılaştırmalı bar grafikleri ile izleyebilirsiniz.

Kategori Bazında Ürün Performans Yönetimi ile, ürün satışlarını analiz ederek mağazalarınızı ürün kategorisi, ürün grubu ve tema gibi birçok farklı kategoride yorumlayabilir rpt, tahsisat, transfer veya indirim kararlarınızı hızlı ve doğru bir şekilde verebilirsiniz.





## SATIN ALMA

- Satın Alma Süreç Yönetimi, ASN
- Satın Alma Talep Yönetimi
- Teklifler
- Konsinye Alımlar
- İthalat
- Masraf Yönetimi
- Malzeme / Ham Madde Yönetimi

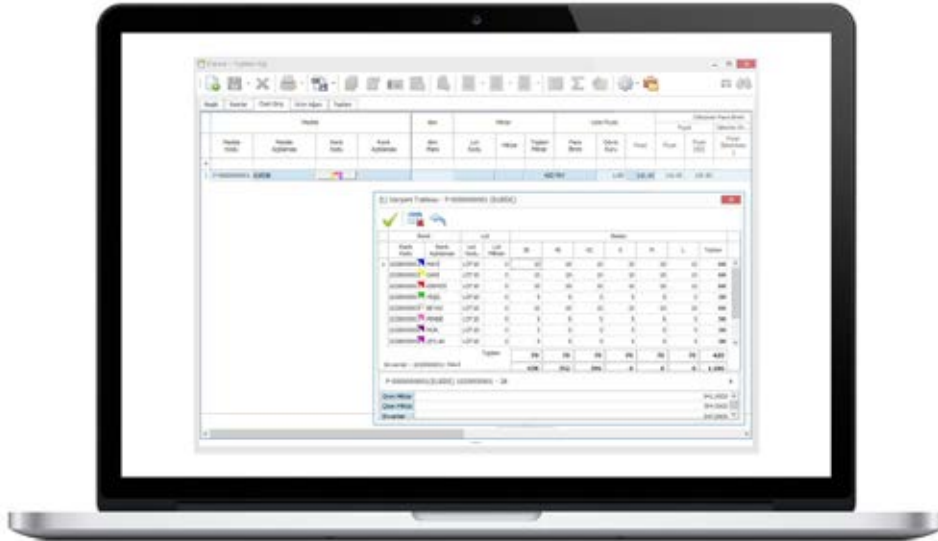
## SATIN ALMA SÜREÇ YÖNETİMİ, ASN

“ Siparişlerinize bağlı olarak ASN, irsaliye ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirin. Yoldaki ürünlerinizi takip edin. ”

Teklif, sipariş, irsaliye, fatura işlemlerinizi teklif ya da siparişe bağlı olarak otomatik ve kontrollü bir şekilde yapabilirsiniz. Örneğin; mevcut bir teklif ya da sipariş kaydının alış irsaliyesini ya da faturasını tekrar girmenize gerek kalmadan sipariştan otomatik olarak oluşturabilirsiniz.

Sipariş girişlerinde özet tablo girişlerini kullanarak renk ve boyut bazında ya da lot bazında pratik ve hızlı girişler yapabilirsiniz. Ayrıca, Microsoft Excel formatında oluşturduğunuz siparişlerinizi, programa otomatik olarak pratik bir şekilde aktarabilirsiniz. Tüm siparişlerin durum kontrollerini anlık olarak yapabilir, bu sayede verilen sipariş miktarını, gelen ve kalan sipariş adetlerini kolaylıkla izleyebilirsiniz.

Satın alma süreçlerinde sipariştan sonra Tedarikçi Ön Sevk Bildirimi (ASN) ile henüz deponuza ulaşmamış yoldaki ürünlerin takibini ve dağıtım planlamasını yapabilirsiniz. Tedarikçinize verdiğiniz siparişe istinaden yola çıkarılan ürünleri, ürün miktarı, sevkiyat yöntemi, tahmini varış tarihi, gemi ve konteynır numarası, boşaltma limanı, akreditif numarası ve ithalat dosya numarası gibi bilgilerle takip edebilirsiniz. Yoldaki ürünleri tedarikçinin taahhüt ettiği fiyat ile kontrollü bir şekilde kabul ederek tutar ve miktar farklarını yönetebilirsiniz.



## SATIN ALMA TALEP YÖNETİMİ

“ Tüm satın alma talep işlemlerinizi Nebim V3 içerisinde tanımlanan roller ve limitler doğrultusunda kontrollü bir şekilde yönetin.”

Masraf, sabit kıymet, malzeme ve ürün satın alma süreçlerinizi, onay ve limit kurallarına göre iş birimleri ile kontrollü bir şekilde dijital ortamda yönetebilirsiniz.

Nebim V3 içerisinde tanımlı olan kodlamalar dışında, satın alma talebi için ihtiyaç duyulan sarf malzemelerin talep tipleri ve özelliklerini tanımlayabilirsiniz.

İş yeri, departman veya personel detayında, satın alma talep tipleri için yıl ve ay bazında tutarsal veya miktarsal satın alma talep limitleri girebilirsiniz.

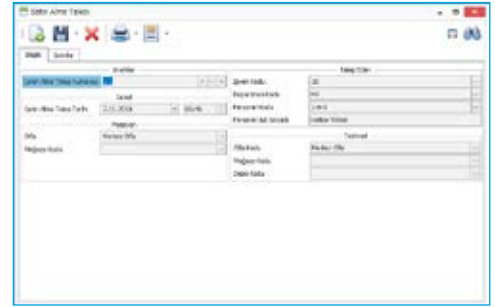
Satın alma talebi olmadan teklif, sipariş veya fatura girişinin önüne geçebilirsiniz. Satın alma talep kodlarının ilgili tedarikçiler ile eşleştirilerek, teklif, sipariş veya fatura girişlerinde sadece ilgili tedarikçiye ait taleplerin girişlerinin yapılabilmesini sağlayabilirsiniz.

Satın alma talepleri için oluşturulan tekliflerde tedarikçi ve madde kodu seçimi yapabilirsiniz.

Satın alma talep programını kullanmaya yetkili olan kullanıcıların, hem kendileri hem de diğer kişiler için, belirlenmiş satın alma talep limitleri dahilinde talep girişi yapabilmelerini sağlayabilirsiniz. Satın alma taleplerine fotoğraf ve doküman ekleyebilirsiniz.

Talep tipi, talep kodu, iş yeri, departman ve personel bazında tutarsal ve miktarsal olarak girilen taleplerin kimler tarafından hangi sıra ile onaylanacağını belirleyebilirsiniz. Talep bazlı teklif girişlerinde, girilen teklifin her satırı için ayrı onay süreçlerinin çalışmasını sağlayabilirsiniz. Aynı zamanda onay süreçlerinizi e-mail yolu ile mobil cihazlar üzerinden de gerçekleştirebilirsiniz.

Talep edilen madde envanterde var ise, bu istekleri envanterden karşılayarak ilgili satın alma talebini karşılayabilirsiniz. Envanterden karşılanamayan talepler için, tedarikçi firmalardan alınan tekliflerin, satın alma yetkilileri tarafından girilmesini sağlayabilirsiniz. Satın alma teklifi girişinde satın alma talebindeki miktar veya tutardan fazla olması durumunda kullanıcıların uyarılmasını sağlayabilirsiniz.



## TEKLİFLER

“ Satın alma teklifleri oluşturarak teklife bağlı sipariş irsaliye ve fatura süreçlerinizi takip edin. ”

Toptan, ithalat ve masraf alımlarınız için tedarikçilerinizden satın alma teklifleri alabilirsiniz. Bu tekliflerin onaylanan kısımları için otomatik verilen sipariş oluşturabilir, siparişe istinaden teslim alınan kısımlar için parçalı olarak irsaliye ve tüm irsaliyeler için toplu fatura kesme işlemlerinizi kolaylıkla yapabilirsiniz.

Satın alma tekliflerinizi istediğiniz para birimine göre kaydedebilir ve yerel para birimi cinsinden karşılığını görebilirsiniz. Satın alma teklifleriniz ile ilgili planlanan yükleme tarihi, teslim tarihi, lot, işlem tipi gibi bilgileri kolaylıkla değiştirerek güncelleyebilir ve değişimleri takip edebilirsiniz.

Item No	Item Name	Unit	Quantity	Unit Price	Total Price	Status
1	... ..	...	...	...	...	...
2	... ..	...	...	...	...	...
3	... ..	...	...	...	...	...
4	... ..	...	...	...	...	...
5	... ..	...	...	...	...	...
6	... ..	...	...	...	...	...
7	... ..	...	...	...	...	...
8	... ..	...	...	...	...	...
9	... ..	...	...	...	...	...
10	... ..	...	...	...	...	...
11	... ..	...	...	...	...	...
12	... ..	...	...	...	...	...
13	... ..	...	...	...	...	...
14	... ..	...	...	...	...	...
15	... ..	...	...	...	...	...
16	... ..	...	...	...	...	...
17	... ..	...	...	...	...	...
18	... ..	...	...	...	...	...
19	... ..	...	...	...	...	...
20	... ..	...	...	...	...	...

## KONSİNYE ALIMLAR

“ Konsinye verilen siparişlerinize bağlı olarak ASN, irsaliye ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirin. ”

Teklif, sipariş, irsaliye, fatura işlemlerinizi teklif ya da siparişe bağlı olarak otomatik ve kontrollü bir şekilde yapabilirsiniz. Örneğin; mevcut bir teklif ya da sipariş kaydının alış irsaliyesini ya da faturasını tekrar girmenize gerek kalmadan sipariştan otomatik olarak oluşturabilirsiniz.

Sipariş girişlerinde özet tablo girişlerini kullanarak renk ve boyut bazında ya da lot bazında pratik ve hızlı girişler yapabilirsiniz. Ayrıca, Microsoft Excel formatında oluşturduğunuz siparişlerinizi, programa otomatik olarak pratik bir şekilde aktarabilirsiniz. Tüm siparişlerin durum kontrollerini anlık olarak yapabilir, bu sayede verilen sipariş miktarını, gelen ve kalan sipariş adetlerini kolaylıkla izleyebilirsiniz.

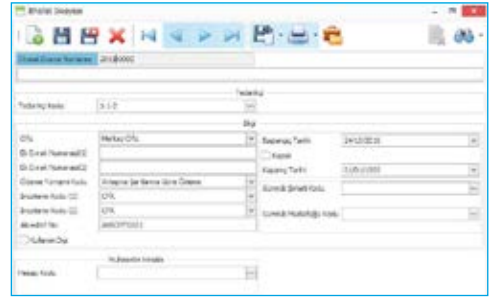
Satın alma süreçlerinde sipariştan sonra Tedarikçi Ön Sevk Bildirimi (ASN) ile henüz deponuza ulaşmamış yoldaki ürünlerin takibini ve dağıtım planlamasını yapabilirsiniz. Tedarikçinize verdiğiniz siparişe istinaden yola çıkarılan ürünleri, ürün miktarı, sevkiyat yöntemi, tahmini varış tarihi, gemi ve konteynır numarası, boşaltma limanı, akreditif numarası ve ithalat dosya numarası gibi bilgilerle takip edebilirsiniz. Yoldaki ürünleri tedarikçinin taahhüt ettiği fiyat ile kontrollü bir şekilde kabul ederek tutar ve miktar farklarını yönetebilirsiniz.

Item No	Item Name	Unit	Quantity	Unit Price	Total Price	Status
1	... ..	...	...	...	...	...
2	... ..	...	...	...	...	...
3	... ..	...	...	...	...	...
4	... ..	...	...	...	...	...
5	... ..	...	...	...	...	...
6	... ..	...	...	...	...	...
7	... ..	...	...	...	...	...
8	... ..	...	...	...	...	...
9	... ..	...	...	...	...	...
10	... ..	...	...	...	...	...
11	... ..	...	...	...	...	...
12	... ..	...	...	...	...	...
13	... ..	...	...	...	...	...
14	... ..	...	...	...	...	...
15	... ..	...	...	...	...	...
16	... ..	...	...	...	...	...
17	... ..	...	...	...	...	...
18	... ..	...	...	...	...	...
19	... ..	...	...	...	...	...
20	... ..	...	...	...	...	...

## İTHALAT

“ İthalat dosya numarası bazında siparişlerinize bağlı olarak ASN, irsaliye ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirin. İthalat masraflarınızı ilgili ithalat dosyasına otomatik dağıtın. ”

İthalat dosya numarasına bağlı olarak, tüm verilen sipariş, irsaliye ve fatura işlemleri gibi ithalat hareketlerini birbirleriyle ilişkili olarak takip edebilirsiniz. İthalat dosyasında tedarikçi, ek evrak numaraları, standardize edilmiş ödeme yöntemi kodları, incoterm kodları, akreditif numarası, sigorta bilgileri ve ithalat dosyası açılış / kapanış tarihleri gibi birçok bilgiyi tutabilirsiniz. Sipariş aşamasında fiş bazında ya da satır bazında ithalat dosya numarası seçilerek yapılan işlemin ilgili ithalat dosyasıyla bağlanmasını sağlayabilirsiniz. Bu sayede ithalat dosya numarasıyla yapacağınız sorgulamalarda, bu dosyaya bağlı tüm işlemleri kolaylıkla görebilirsiniz. İthalat dosya numarasına bağlı olarak yapılan masrafların, ithalat dosyasına otomatik yansıtılmasını ve muhasebeleştirilmesini gerçekleştirebilirsiniz.



## MASRAF YÖNETİMİ

“ Masraflarınızı maliyet merkezleriniz ile eşleştirin ve tüm masraf alım siparişlerinizi, irsaliye ve fatura işlemlerinizi takip edin. ”

### MASRAF YÖNETİMİ

Masraf alımları için satın alma teklifi oluşturabilirsiniz. Bu tekliflerden satın alması yapılacak olanları onaylayarak sipariş oluşturabilirsiniz. Böylece sadece satın alma onayı yapılmış masrafların satın almasının yapılmasını sağlayabilirsiniz. Masrafların, üretimde, mağazada kullanılıp kullanılmayacağını seçerek, masraf tanımlamalarını sadece ilgili grubun görmesini sağlayabilirsiniz.

### MASRAF MALİYET MERKEZİ

Masraflarınızı maliyet merkezleri ile eşleştirerek o masrafların hangi maliyet merkezinde kullanılabileceğini belirleyebilirsiniz. Masraflarınıza istediğiniz kadar özellik tanımlayarak gruplandırabilir ve raporlayabilirsiniz. Sabit gider ya da değişken gider olarak farklı tanımlamalar yapabilirsiniz.



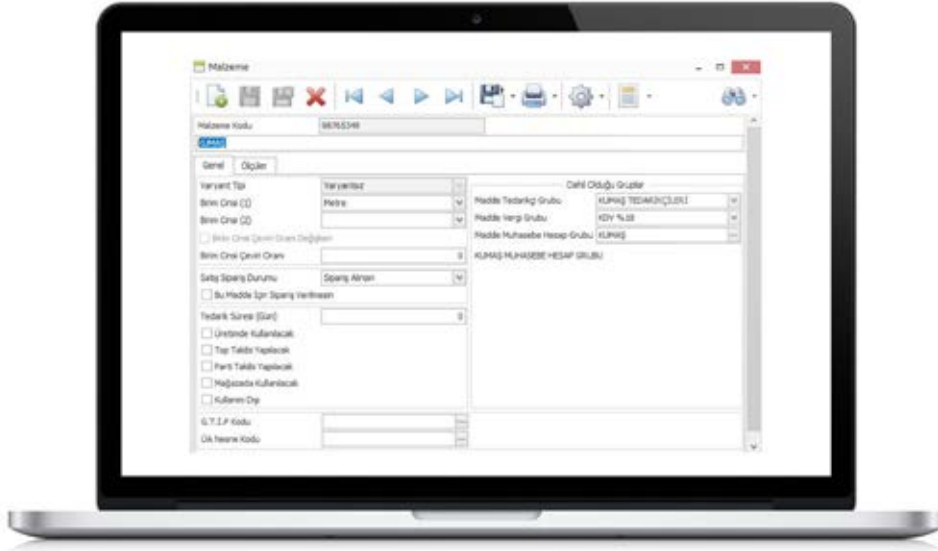


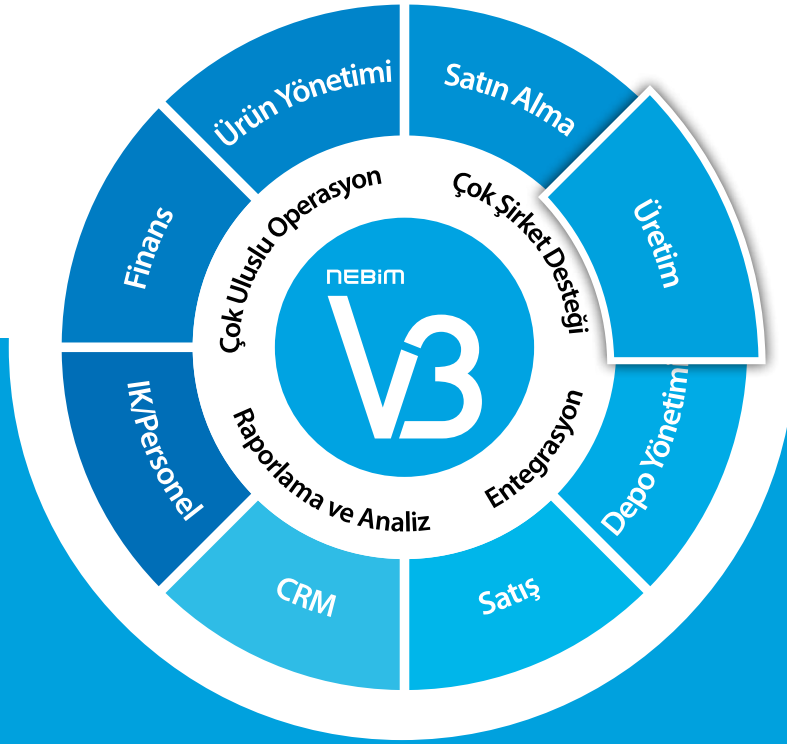


## MALZEME / HAM MADDE YÖNETİMİ

“ Malzeme ve ham maddelerinizi ürünlerden bağımsız olarak kodlayın ve yönetin. ”

Malzemeleri, ürünlerden farklı olarak tanımlayabilir ve gruplandırabilirsiniz. Böylece ürünler ile malzemeleri ayrı bölümlerde farklı işlemlerle yönetebilirsiniz. Malzeme barkodları, fotoğrafları, ölçü tablosu ve depoda bulunduğu yer gibi birçok farklı detayı, istediğiniz gibi tanımlayarak gruplayabilir ve raporlayabilirsiniz. Malzemeler için farklı satın alma fiyatları oluşturarak, satın almalarda kontrollü malzeme alımları yapabilirsiniz.





## ÜRETİM

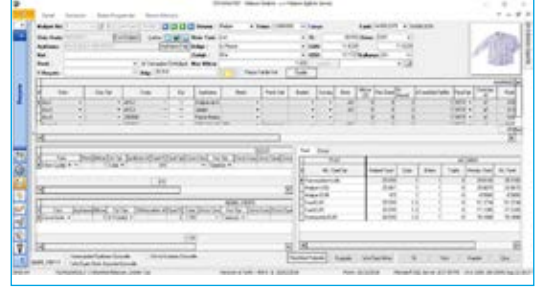
- Ön Maliyet ve Reçete
- Müşteri Sipariş Yönetimi
- Numune / Model Üretimi
- İş Emri ve Süreç Planlama
- Üretim Planlama
- Satın Alma ve Ham Madde Yönetimi
- Ham Madde Talep Yönetimi (MRP)
- Ham Madde Kalite Kontrol
- Barkodlu Üretim Takibi
- Operasyonel Verimlilik
- Mamul Kalite Kontrol
- Barkodlu Koli ve Yükleme Takibi
- Maliyet Yönetimi
- Maliyet Muhasebesi

## ÖN MALİYET VE REÇETE

**“ Ürünlerle ilgili ön maliyetlerinizi yapın ve gerçekleşen maliyetlerle karşılaştırın, istenen sayıda fiyat ve dövizli ön maliyetleri hazırlayın, reçetelerinizi ve teknik föylerinizi oluşturun.”**

Parametrik yapı sayesinde farklı ön maliyet ihtiyaçlarına göre kurgulama yapabilirsiniz. Ham madde, işçilik ve genel giderlerinizi esnek bir şekilde tanımlayabilir, günlük kurların yanı sıra sezonluk anlaşılan kurlarla maliyetler yapabilirsiniz. Esnek fiyat hesaplama seçenekleri ile istenilen sayıda fiyat hesaplaması yapabilirsiniz.

Firmanın üretim yapısına uygun birden fazla üretim ağaç yapısı tanımlayabilirsiniz. Teknik föylerle ilgili tüm ihtiyaç duyduğunuz alanları stok kartlarında ve reçete ekranlarında tanımlayabilirsiniz. Farklı ürün gruplarına göre farklı üretim rotaları belirleyebilir, teknik föylerinizi sistemden otomatik olarak alabilirsiniz. Teknik föyleri ve tüm üretim talimatlarını istenilen şekilde dizayn edebilirsiniz. Ölçü tabloları, dikim ve diğer üretim talimatları, yükleme ve paketleme talimatları, ihtiyaç listeleri gibi tüm form tasarımlarınızı için reçete bilgilerini kullanabilirsiniz.



## MÜŞTERİ SİPARİŞ YÖNETİMİ

**“ Yükleme dağılımlı siparişler ile farklı yüklemeleri tek sipariş altında takip edin. Siparişlerinizi ayrı ayrı veya birleştirerek üretim iş emirlerini hazırlayın.”**

Yükleme dağılımlı sipariş takibi ile farklı ülke yüklemelerini tek sipariş altında takip edebilir ve çeki listelerini istenilen detayda oluşturabilirsiniz. Sipariş fazlası fire oranları tanımlayarak iş emri miktarlarınızı doğru bir şekilde planlayabilirsiniz.

İş emri sipariş bağlantısı ile hangi sipariş hangi üretim iş emrinde, hangi aşamada takip edebilir ve sipariş bazlı raporlayabilirsiniz. İş emirlerini oluştururken müşteri siparişlerini birleştirebilir veya ayrı ayrı iş emirleri oluşturabilirsiniz.

Sipariş bazında iş emri ve üretim takibi yaparak sipariş bazında maliyet takibi yapabilirsiniz. Tüm raporlamaları müşteri ve sipariş bazlı alabilirsiniz.



## NUMUNE / MODEL TAKİBİ

“ Koleksiyon planlarınızı oluşturun, model ve numune üretimlerinizi gerçekleştirin. Modelhane ve ARGE çalışmalarınızı kayıt altına alın.”

Ürünler için koleksiyon, sezon ve storyboardlar ile koleksiyon grupları oluşturabilir ve ürün listelerini koleksiyon grubuna bağlayabilirsiniz. Koleksiyondaki ürün sayısı, numuneye dönen ürün sayısı ve üretilen model sayısı gibi analizlere ulaşabilirsiniz.

Modelhane süreçlerini model işlem hareketleri ile takip edebilir ve modelhanedeki iş akışını kontrol altına alabilirsiniz. Modelist ve stilistlerin iş atamalarını yapabilir, modelhanenin günlük iş akışını giren çıkan işlemleri takip edebilirsiniz.

Dikim talimatları ve iplik föylerini sistemden hazırlayabilir, iplik ihtiyaçlarını hesaplayabilirsiniz. Ürün grupları için farklı grup ve parça listeleri hazırlayabilirsiniz. Dikiş yerleri, dikiş türleri, adım sayıları, iplik kodları ve dikim ölçüleri ile iplik ihtiyaçlarını hesaplayabilirsiniz.

## İŞ EMRİ VE SÜREÇ PLANLAMA

“ İstedığınız detayda süreçler oluşturup yetkilendirin. İş emri ve üretim süreçlerinizdeki revize ve gecikmeleri etkin bir şekilde yönetin.”

Üretim süreçlerine göre farklı süreç akışları oluşturabilir, farklı imalat türlerine göre farklı süreç planları oluşturabilirsiniz. Ürün grubu, zorluk derecesi ve sipariş adeti gibi parametrelere göre otomatik süreç takvimleri oluşturabilirsiniz. Her bir süreç için alt operasyonlarda, operasyonları ve iş akışını belirleyebilirsiniz. Kullanıcı ve süreç bazında kontrol ve yetkilendirme sağlayabilir, gerekçeli süreç revizeleri ile süreç takibindeki tüm işlemlerin geçmişini takip ederek analizlerini yapabilirsiniz. Kullanıcıların yetkili oldukları süreçleri belirleyebilir, süreç revizelerinde yetkili kullanıcılarla onaylama sistemi kurabilirsiniz. Yetkilendirmeyi işlem bazında detaylı yapabilirsiniz.

Süreç raporlarını istenilen şekilde tasarlayabilir, süreç gecikme ve uyarılarını otomatik mail olarak hazırlayabilirsiniz. Tamamlanan ve devam eden iş takibini görsel olarak yapabilir, yaklaşan ve geciken işlerle ilgili otomatik e-mail hazırlayabilirsiniz. Aynı zamanda istenilen formatta süreç analizi yapabilirsiniz.

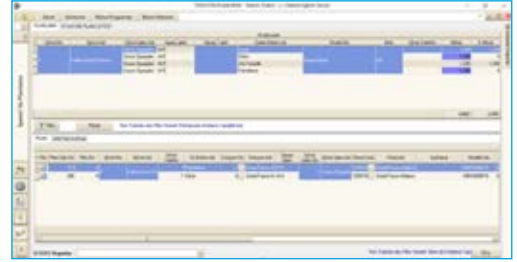
## ÜRETİM PLANLAMA

**“ Hangi ürünün hangi atölyede yapılacağını planlayıp gerçekleştirmelerini takip edin. Üretim planına bağlı fason atölye ve bant doluluklarınızı izleyerek yönetin. ”**

Bölüm ve istasyon bazında üretim planları yapabilir, fason fiyatlarını ve ödeme vadelerini planlayabilirsiniz. İş emri ve bölüm bazında planları takip edebilir, iş emirlerinin renk ve adet bazında farklı zamanlarda üretim planlarını yapabilirsiniz.

Üretim sürelerine göre kapasite takibi yapabilir ve istasyon verimliliklerini hesaplayabilirsiniz. Bölüm ve istasyon kapasitelerini günlük çalışma takvimine göre tanımlayabilir, bant doluluklarını ve kapasite kullanım raporlarını hazırlayabilirsiniz.

Planlanan ve gerçekleşen üretim adet ve sürelerinin takibini yaparak üretim planlarını kontrol altına alabilir ve gecikmelerin önüne geçebilirsiniz. Üretim bölüm ve istasyon bazında esnek bir şekilde raporlama yapabilirsiniz.

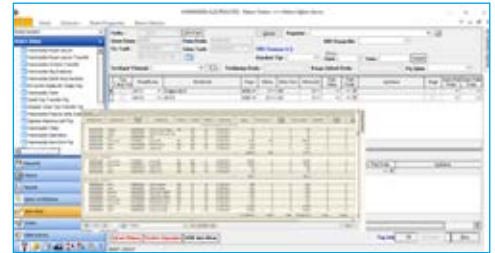


## SATIN ALMA VE HAM MADDE YÖNETİMİ

**“ Satınalma ve depolarınızı parti bazlı veya raf detayında takip edin. Mobil uygulamalar ile top bazında kumaş takibi ve parti takibini barkodlu olarak yönetin. ”**

İş emri ihtiyaçlarına göre satın almaları yönetebilir, tek reçete ile ürünlere renk bedenli olarak takip tanımlayabilir ve iş emri oluşturmadan da serbest stok ve ihtiyaç analizi yapabilirsiniz. Tek bir reçete de tüm ürün renk bedenleri, bileşenlerini ve teknik ayrıntılarını tanımlayabilirsiniz. Bölüm ve istasyon bazında ihtiyaç tespitini ve satın almasını iş emri bazında yapabilirsiniz.

Hammadde depo takiplerini depo, raf ve iş emri rezervli stok ve serbest stok olarak takip edebilirsiniz. Depo yönetimini raf bazında yapabilir, satın alma, rezervasyon, üretime transfer gibi işlemleri kolaylıkla yönetebilirsiniz. Tüm ham madde ve yardımcı malzeme durumunu tek bir raporda izleyebilirsiniz. İhtiyaç, verilen siparişler, rezervasyonlar ve üretime çıkılması gereken stokları görerek, üretim için gerekli ham maddeleri tam zamanında temin ederek atıl stok maliyetinden kurtulabilirsiniz.



## SATIN ALMA VE HAM MADDE YÖNETİMİ

Kumaş ve aksesuarlarda top bazında ve parti bazında ham madde takibi yapabilirsiniz. Kumaş stoklarını parti, lot ve kazan bazında takip edebilirsiniz. Mobil el terminalleri ile barkodlu olarak depoları anlık olarak takip edebilir, top bazında kalite kontrol ve çekme testlerini takip edebilirsiniz.

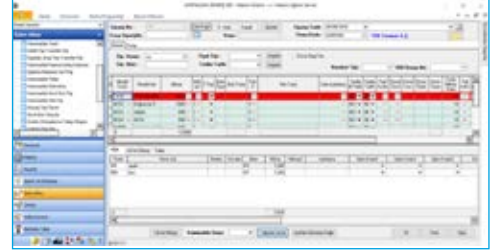
## HAM MADDE TALEP YÖNETİMİ (MRP)

**“ MRP çalıştırarak, ham maddelerinizi tam zamanında olması gerektiği kadar temin edin, atıl stok maliyetinin önüne geçin.”**

Üretim planlarına göre MRP (üretim ihtiyaçlarına göre talep oluştur) çalıştırarak doğru ham maddenin doğru zamanda doğru yerde olmasını sağlayabilirsiniz. Üretim ihtiyaçlarından satın alma talepleri oluşturabilir, serbest stok ve yoldaki mallara göre sistem minimum stok miktarını da bularak sipariş temin sürelerine göre talepler oluşturabilirsiniz.

Asgari stok miktarlarını tanımlayarak, stok temin sürelerini belirleyip zamanında sipariş oluşturulmasını sağlayabilirsiniz. Stok kartlarında temin süresi ve depo stok seviyesi miktarlarını belirleyebilirsiniz. Stoklarınızın temininde minimum sipariş miktarı ve sipariş kat sayıları tanımlayabilirsiniz ve buna göre satın almalarınızı oluşturabilirsiniz.

Otomatik oluşan satın alma taleplerinden, satın alma siparişlerini talebe bağlı olarak yapabilirsiniz. MRP sonucunda oluşan satın alma taleplerinden, satın alma siparişlerini oluşturabilirsiniz. Üretim planları ve serbest stok miktarına göre otomatik oluşan ham madde satın alma talepleri ile atıl stok maliyetinden kurtulabilirsiniz.



## HAM MADDE KALİTE KONTROL

“ Top sarma makineleri ile entegre kalite kontrol ile dört puan sistemine uygun top hata haritalarını çıkartın, kalite kontrol problemlerinin önüne geçin.”

4 puan sistemine göre kalite kontrol ve farklı ürün grupları için kontrol prosedürleri oluşturabilirsiniz. 4 puan sistemi ile kontrol sonuçlarını hesaplayarak değerlendirmelerini yapabilir, kabul ve retleri sistemden takip edebilirsiniz. Farklı kontrol grupları oluşturabilirsiniz.

Top sarma makineleri ile entegre olarak çalışıp online veri aktarımı yapabilirsiniz. 4 puan sistemine göre kumaş kalite kontrol cihazı ile entegre çalışarak, dokunmatik ekran üzerinden anlık metraj ve hata tanımı yapabilirsiniz. Ham madde grup kodlarına göre hata türleri oluşturabilirsiniz.

Görsel ve fiziksel kontroller ile kumaş ve aksesuar kontrollerini kabul ve retleri sistem üzerinden takip edebilirsiniz. İrsaliye bazlı kalite kontrol takibi yapabilir, stok kodu, tedarikçi, ham madde grubu bazında kalite kontrol sonuçlarını raporlayabilirsiniz. Top kontrol etiketleri oluşturabilirsiniz.



Düşük Görsel

## BARKODLU ÜRETİM TAKİBİ

“ Fason atölyelerinizde ve üretim bantlarınızda anlık veri toplama yaparak kayıp kaçığın önüne geçin. Üretim bölümlerinizin ihtiyacına göre barkod sisteminizi oluşturun.”

Demet, lot, yarı mamul ve iş emri barkodları gibi farklı barkod takip yöntemleri ile ölçeklenebilir bir yapı kurabilirsiniz. Demet ve yarı mamul barkodu gibi farklı barkod yapılarını birlikte ve entegre kullanabilirsiniz. Bölüm bazında farklı barkod tipi kullanarak bölümleriniz ihtiyacı doğrultusunda bir üretim kontrol sistemi oluşturabilirsiniz.

Refakat barkodları, yarı mamul barkodları gibi barkod sistemleri ile online veri toplama işlemlerini hızlı ve hatasız bir veri toplama ile yapabilirsiniz.

Platform bağımsız olarak web ara yüzle çalışabilme ve fason atölyeleri ile de online entegrasyonlar yapabilirsiniz. Web arayüz ile, el terminali veya PC üzerinden platform bağımsız çalışabilirsiniz. Online ve kontrollü veri girişi yapabilir, fason atölyelerini de sisteme dahil edebilirsiniz.





## OPERASYONEL VERİMLİLİK

“ Zaman etütlerinizi yaparak model operasyon listelerini oluşturun, verimlilik takibini kişi, bant, fabrika veya operasyon bazında yapıp kalite kontrolü ve izlenebilirliği sağlayın.”

Personel, bant, bölüm ve fabrika bazlı verimlilik analizleri yapabilirsiniz. Etüt zamanlarına göre efektif ve standart verimlilik hesaplayabilirsiniz. Kayıp zamanlar ve gerçek mesai dakikaları üzerinden verimlilik hesaplayabilirsiniz.

Etüt ve gerçekleşen verim hesaplarını istenen düzeyde takip edebilirsiniz. Standart ve standart dışı operasyonlar tanımlayabilirsiniz. Operasyonların alt fazları bazında farklı süre analizleri yapabilirsiniz.

Pdks sistemleri ile entegre çalışarak, personel giriş çıkışlarından gerçekleşen adam saat çalışmalarını otomatik olarak hesaplayabilirsiniz. Personel devam takip sisteminden veri alarak çalışma zamanları hesabı yapabilirsiniz. İşletme için farklı vardiya ve posta tanımları yapabilirsiniz.

KİŞİ BAZINDA GÜNLÜK VERİM TAKİP RAPORU									
ALT SINIR KONTROL									
Bant No/Şifre/Bo. Adı	Sayı	Mesai	İş Süresi	Çalışan	İstisna	%	Standart	Toplam	Kayıp
			Toplam	Net Zaman			Değişiklik	Mesai	Zaman %
00004 07 41702 0007	242	330	435	70			330	540	33
00040 081 00000 00000	360	330	540	90			0	540	0
00050 081 00000 00000	247	360	480	75			0	540	33
<b>ALT SINIR GÖRÜLÜR</b>	<b>849</b>	<b>1,020</b>	<b>1,455</b>	<b>65</b>			<b>330</b>	<b>1,620</b>	<b>36</b>

HAFTALIK VERİMLİLİK RAPORU									
Rapor Periyodu: 01/01/2024 - 07/01/2024									
İşletme	Operasyon		Çalışan		İstisna		Kayıp		Mesai
	Adı	Sayı	Sayı	Süre	Sayı	Süre	Sayı	Süre	
01	00004	242	330	435	70			330	540
02	00040	360	330	540	90			0	540
03	00050	247	360	480	75			0	540
<b>TOPLAM</b>		<b>849</b>	<b>1,020</b>	<b>1,455</b>	<b>65</b>			<b>330</b>	<b>1,620</b>

## MAMUL KALİTE KONTROL

“ Web üzerinden inspection randevularınızı takip edip kalite kontrol sonuçlarınızı girerek anlık olarak kontrollerinizi yapın. Tedarikçi performanslarını ölçün.”

Web tabanlı kalite kontrol (inspection) uygulamaları ile online işlem yapılabilir ve anlık olarak kontrol fotoğrafları çekerek kontrol raporuna yükleyebilirsiniz. Web üzerinden online kontrol randevuları açarak kontrol yapabilirsiniz. Kalite kontrol işlemlerini AQL standartlarına göre kontrol edebilir, ürün grupları bazında kontrol listeleri oluşturabilirsiniz. Kontrol işlemlerinizde anlık olarak fotoğraf çekerek sisteme yükleyebilirsiniz.

Kalite kontrol randevularını ve sonuçlarını istenilen formatta raporlayabilirsiniz. Kontrol sonuçlarından grafik raporlar hazırlayabilirsiniz.

AQL 2.5 standart sistemlerine göre kontrol edilecek ürün miktarları, minör, major hata tanımlarını takip edebilirsiniz. Ürün grubu bazında farklı kontrol listeleri hazırlayabilirsiniz.

Appointment No.	Date	Time	Status
1001	2024-01-01	08:00	Completed
1002	2024-01-02	09:00	Pending
1003	2024-01-03	10:00	Completed
1004	2024-01-04	11:00	Pending
1005	2024-01-05	12:00	Completed

## BARKODLU KOLİ VE YÜKLEME TAKİBİ

“ İhracat yüklemeleriniz için koli takibini barkodlu yaparak birinci ve ikinci kalite yükleme, bunların inspection sonuçlarını ve çeki listelerini oluşturun, ihracatlarınızı hatasız yapın.”

Özellikle sipariş bazlı üretim yapan firmalarda ihracat ve iç piyasa sevkiyatlar için kolileri barkodlu olarak hazırlayabilir ve bunların kalite türlerini tanımlayabilirsiniz. Sipariş ve yükleme detayında koli hazırlayabilir, 1.kalite ve 2.kalite yükleme ayrıntılarını takip edebilirsiniz.

Koliler için inspection kontrol sonuçlarını girebilir ve sevk onaylarını verebilirsiniz. Uygulamayı fason atölyelerine de açarak, paket atölyelerinizin sistemden koli etiketlerini hazırlamasını sağlayabilirsiniz. Hazırlanan kolilerin onaylanmasından sonra sevk onaylarını verebilir ve bu kolileri depolar arasında takip edebilirsiniz.

Çeki listelerini oluşturabilir, irsaliye, fatura ve ihracat süreçlerini hatasız bir şekilde tamamlayabilirsiniz. Çeki listelerini yükleme dağılımlı olarak oluşturabilir ve bunların tek fatura ile ihracat ve iç piyasa sevkiyatlarını yapabilirsiniz. Çeki listesi formalarını hazırlayabilir ve bu fişlerden irsaliye ve fatura süreçlerini oluşturabilirsiniz.



## MALİYET YÖNETİMİ

“ Ön maliyet ve gerçekleşen maliyet analizleriniz yapın, safha bazında maliyetlendirme ile kârlılığınızı kontrol altına alın ve yanlış fiyat vermenin önüne geçin.”

Üretim bölümlerinde safha bazlı maliyet takibi yapabilirsiniz. Bölüm, istasyon, model, sipariş bazlı maliyet takibi yapabilirsiniz. Ham madde, fason işçilik, genel gider dağıtımını gibi maliyetleri safha bazlı izleyebilirsiniz.

Ham madde, fason işçilik, direk işçilik, genel gider paylarını hesaplayarak ürün maliyetlerinden satılan malın maliyeti hesaplarını takip edebilirsiniz. Maliyetleri dönem içinde istenilen zamanda hesaplayabilirsiniz. Maliyet ve yarı mamul raporlarını karşılaştırmalı olarak alabilirsiniz.

## MALİYET YÖNETİMİ

Planlanan ve gerçekleşen maliyet karşılaştırması yapabilirsiniz. Detaylı ve özet karşılaştırmalar ile maliyet kayıplarını raporlayabilirsiniz. Ön maliyet ile gerçekleşen maliyetleri karşılaştırabilirsiniz.

## MALİYET MUHASEBESİ

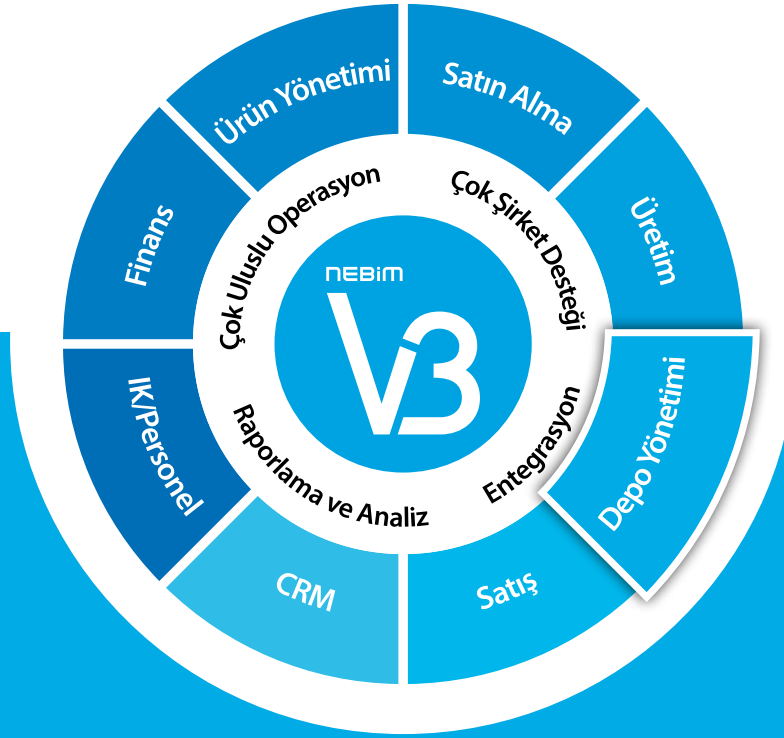
**“ Üretim gerçekleşen maliyetlerinizi muhasebeye entegre ederek, gerçek maliyetlerinizi ve kârlılığınızı mali tablolarınıza otomatik olarak yansıtın. ”**

Ürün ve ham madde muhasebe bağlantı hesaplarını tanımlayabilirsiniz. Ürün, ham madde ve fason madde tipleri için entegrasyon hesaplarını tanımlayabilirsiniz. Alım satım hesaplarınızı tanımlayabilirsiniz.

Üretim maliyet muhasebesi entegrasyonlarını yapabilirsiniz. Dönem sonu maliyet muhasebesi fişlerini otomatik olarak entegre edebilirsiniz.

Hesaplanan maliyetlerle satılan malın maliyeti hesaplanması ve muhasebeleşmesini otomatik olarak yapabilirsiniz. Malzeme ve ürün maliyetlerini ve satılan malın maliyetini hesaplayabilirsiniz. Satılan malın muhasebeye entegrasyonunu yapabilirsiniz.





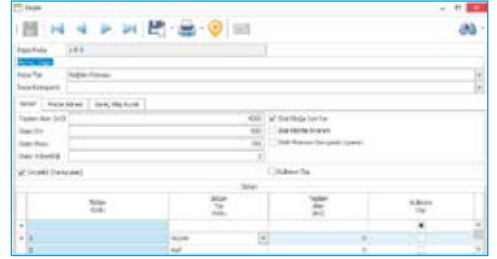
## DEPO YÖNETİMİ

- Çok Depolu Envanter Yönetimi
- Depo Süreç Yönetimi
- Depo Raf Envanter Yönetimi
- Sayım ve Sayım Fark Eşitleme
- Ürün Birleştirme (Set-Takım) ve Ayırma
- Lojistik Firmaları ile Entegrasyon
- Kargo Firmaları ile Entegrasyon
- Depo Mobil Uygulamaları

## ÇOK DEPOLU ENVANTER YÖNETİMİ

“ Çok sayıda depoyu aynı anda farklı parametreler ve dağıtım deposu, inceleme deposu gibi farklı depo tipleri ile yönetin. ”

Depo bazında belirlenebilen stok seviyeleri ve depo kapasiteleri sayesinde, mal kabul ve sevkiyat işlemlerini kontrollü bir şekilde gerçekleştirebilir ve depolarda doğru adetlerde ürün bulundurulmasını sağlayabilirsiniz. Depolar arasında hızlı ve pratik bir şekilde transfer işlemleri yapabilirsiniz. Yanlış işlemler sonucunda gerçek envanter adetleri bozulan stoklar için, ürünler arasında ya da aynı ürünün varyantları arasında envanter aktarımı yaparak düzenleme yapabilirsiniz. Ürünler arası envanter aktarım işlemlerini sihirbaz yardımıyla pratik ve hızlı bir şekilde yapabilir ve ayrıca Microsoft Excel formatında oluşturduğunuz dosyalar ile aktarım yapabilirsiniz. Ayrıca her bir deponuz için teslimat bölgesi tayin ederek teslimatçıların hangi bölge teslimatlarını, hangi depodan yapacaklarını belirleyebilirsiniz.

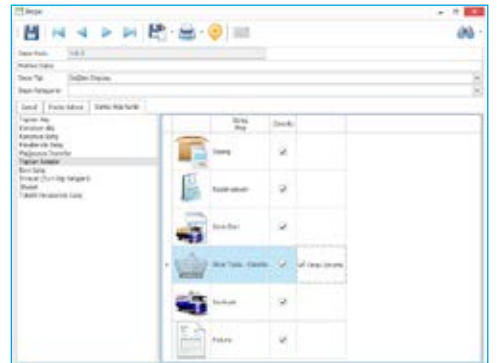


## DEPO SÜREÇ YÖNETİMİ

“ Depo bazında farklılaştırılabilen sipariş, rezervasyon, sevk emri, irsaliye ve fatura gibi iş akış süreçlerinizi yönetin. Depo bazında eksi kontrolü yapın. ”

Her depo için alınan sipariş, rezervasyon, sevk emri, ürün toplama, irsaliye oluşturma, fatura oluşturma gibi farklı iş akış kuralları belirleyerek bunları zorunlu hale getirebilirsiniz. Bu sayede iş akış süreçlerinizde hata yapmayı engelleyerek kontrol ve denetim sağlamış olursunuz.

Depo Şablonu ile, birden fazla depodan sipariş rezervasyon oluşturabilirsiniz. Depo şablonu içerisindeki farklı ofislerdeki depoların öncelik sırasını belirleyebilirsiniz. Sipariş Al Rezerv Et ve Sipariş Al Rezerv Et (gelecek ürünler dahil) programlarında ilgili depo şablonlarını kullanabilirsiniz. Sipariş ve rezervasyonlarda, depolara şablon içerisinde belirlenen öncelik sırasında bakılması ve rezervasyonun farklı depolardan yapılmasını sağlayabilirsiniz.



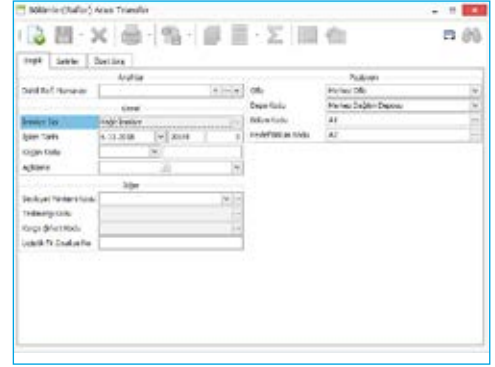
## DEPO RAF ENVANTER YÖNETİMİ

“ Ürünlerin depoya giriş ve çıkışları esnasında depoda bulunacakları bölümleri (raflar) ve çıkışın yapılacağı rafları seçerek, raf bazında envanter takibi yapın. ”

Ürünlerin depoya giriş işlemleri esnasında, giriş fişleri üzerinde ürünün deponun hangi raf/bölümüne yerleştirileceği seçimini yapabilirsiniz.

Mağazalar arası yapılan transfer işlemlerinde, ürünün hangi deponun hangi rafından çıkış yapılacağını belirleyebilirsiniz. Mağazalardan veya diğer ofislerden iade olarak gönderilen ürünlerin, iade onaylanması yapılırken, iadenin alınacağı depo ve raf seçimini yapabilirsiniz.

Depo raf bazında sayım ve eşitleme işlemleri ile raf envanter düzenlemelerini gerçekleştirebilirsiniz.



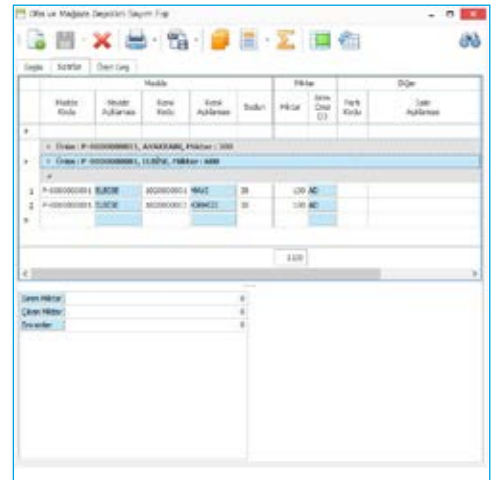
## SAYIM VE SAYIM FARK EŞİTLEME

“ Depo sayımlarınızda tespit ettiğiniz sayım farklarınızın otomatik düzenlenmesini sağlayarak envanterinizi kontrol altında tutun. ”

Numune üretimi için farklı üretim rotaları oluşturulabilmektedir. Numune reçeteleri için hazırlanan rotalar için modelhane sarf bilgileri ve modelhane talimat ve operasyon bilgileri ayrıca saklanabilmektedir.

Modelhane üretim aşamalarını hazırlarken farklı rotalar hazırlanabilmekte ve iş emri numune girişinde bu rotalara göre takip yapılabilmektedir.

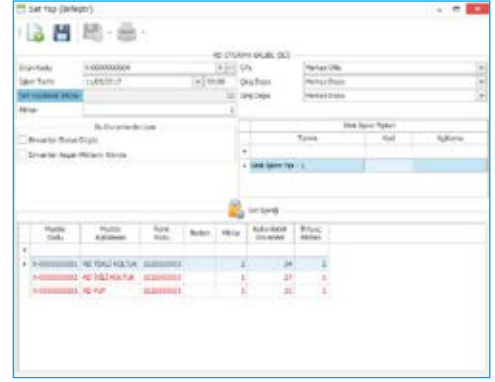
Modelhane işlemleri için model işlem menüsünden takipler yapılırken, modelist, stilist tanımları, görev ve işlem türleri tanımları ile modelhane işlemleri takip edilebilmektedir. Modelhane işlemlerini yaparken departmana giren işler ve çıkan işler tek bir ekrandan takip edilerek durumu takip edilebilmektedir.



## ÜRÜN BİRLEŞTİRME (SET-TAKIM) VE AYIRMA

“ Kendi başına satılabilirliği olan ürünlerinizi bir araya getirerek farklı tek bir ürün kodu altında birim maliyetleri bozmadan Set ürün olarak takip edin. ”

Kendi başına da satılabilen ve envanteri olan ürünleri birleştirerek yeni bir Set (Takım) ürün oluşturabilir ve satabilirsiniz. Örneğin; tekli koltuk, ikili koltuk, puf gibi farklı ürünleri bir araya getirerek bir oturma grubu tanımlayabilirsiniz. Her bir birleştirilmiş ürünün içeriğini Set (Takım) özellikleri olan içerik ürün kodu, renk kodu ve lot koduna göre oluşturabilir ve Set (Takım) ürünün hangi ürünlerden, hangi renkteki ürünlerden ve ya hangi lotlardan oluştuğunu görebilirsiniz. Set (Takım) olarak birleştirilmiş ürünün içindeki ürünlerin stokta olup olmadığını kontrol ederek, sadece envanteri yeterli olan adette birleştirme gerçekleştirebilirsiniz. Set (Takım) envanterini ve reçetesindeki her bir ürünün envanterlerini ayrı ayrı takip edebilirsiniz. Ayrıca Set (Takım) ürünlere ayrı fiyat, barkod ve özellikler tanımlayabilirsiniz. İstendiğinde Set (Takım) ürünleri çözerek, içeriğindeki ürünleri ayrı ayrı satmaya devam edebilirsiniz.



## LOJİSTİK FİRMALARI İLE ENTEGRASYON

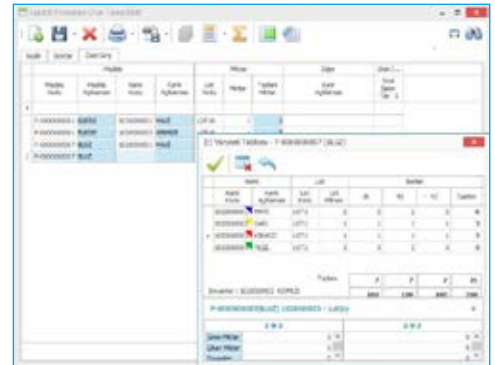
“ Lojistik ve kargo firmaları ile yapılan entegrasyonlar sayesinde, ürün sevk, ürün iade ve ürün kabul işlemlerinizi verimli bir şekilde gerçekleştirin. ”

### LOJİSTİK FİRMALARI İLE ENTEGRASYON

Yurt içi ve yurt dışı satın alımlarınız için oluşturulan siparişlere bağlı olarak Tedarikçi Ön Sevk Bildirimi (Advanced Shipping Notice - ASN) fişi oluşturabilir ve bu ASN fişini Lojistik firmasına mal kabul iş emri olarak gönderebilirsiniz.

ASN fişine bağlı bu iş emri sayesinde tedarikçilerinizden gelecek ürünlerin depoya ulaşmadan önce SKU bazında verilen siparişe entegre şekilde, deponun gelecek üründen haberdar olmasını ve iş gücü, yer ayırımı gibi süreçlerin buna göre organize edilebilmesini sağlayabilirsiniz.

Lojistik firmasına verilen iş emrine istinaden, lojistik firmasının mal kabul sonuçlarını Nebim V3'e alabilir ve irsaliye kaydınızı entegre olarak oluşturabilirsiniz. İrsaliyenin faturaya dönüştürülmesiyle birlikte satın alma sürecinizi entegre ve kontrollü bir şekilde tamamlayabilirsiniz.



## KARGO FİRMALARI İLE ENTEGRASYON

“ Kargo firmaları ile yapılan entegrasyonlar sayesinde, firmaya özel kargo entegrasyonları yapılabilir, kargo süreçleri Nebim V3 içerisinde takip edilebilir, koli barkodları ve etiketleri oluşturulabilir ve anlık sorgulamalar yapılabilir. ”

Nebim V3'ün entegre olduğu kargo firmaları ile hazır entegrasyonlar kullanılabilmesi gibi yeni kargo firmalarıyla da entegre olabilirsiniz. Sevkiyatların, desisi, koli sayısı, sevkiyat süresi ve teslimat bilgilerini raporlayabilirsiniz.

Kargo firmaları için barkod ve etiket oluşturulabilir, barkod ve etiket tasarımlarını kargo firmalarının formatında ya da firmaya özel yapılabilir.

Kargoları tek ya da toplu olarak sorgulanabilirsiniz. Toplu raporlar Windows servisleri ile güncellenen V3 tablolarından alınır, anlık sorgulamaları ise kargo firması servisleri tarafından gerçekleştirilebilir.



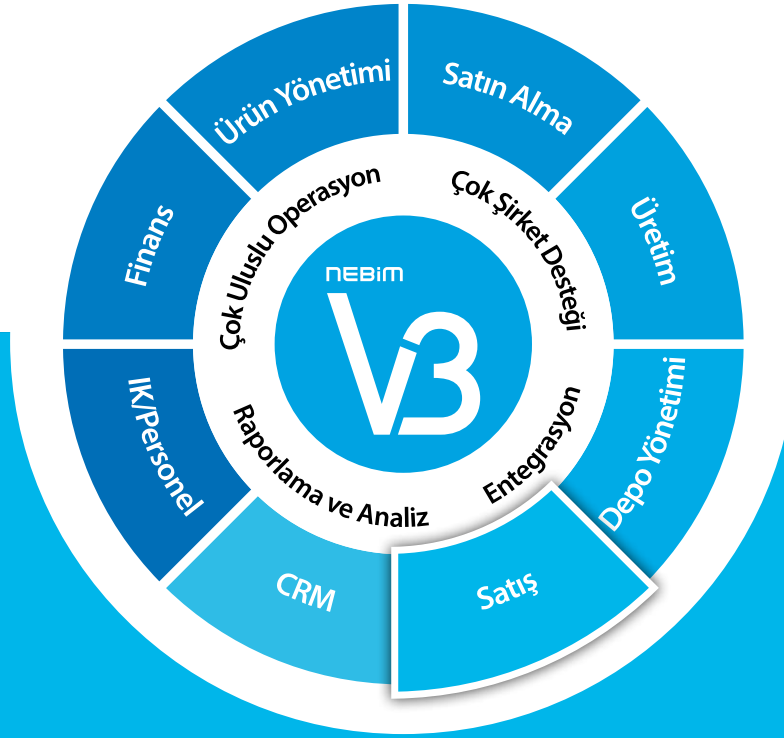
## DEPO MOBİL UYGULAMALARI

“ Mobil cihazlar üzerinde çalışan Nebim V3 Mobil uygulamaları ile depo işlemlerinizi kontrollü ve verimli bir şekilde gerçekleştirin. ”

Mobil el terminalleri üzerinde de çalışan Nebim V3 sayesinde, ürünleri oldukları yerde okutarak zamandan tasarruf edebilirsiniz. Sayımlarda hız kazanır ve bu sayede sayım dolayısıyla oluşabilecek mesai kayıplarını ortadan kaldırabilirsiniz. Tedarikçiden gelen ürünleri el terminali yardımıyla kabul ederek pratik bir şekilde envanterinize dahil edebilirsiniz. Mağazalardan yapılan ürün iadelerini el terminalleri üzerinden onaylayarak kontrollü bir şekilde kabul edebilir ve bu sayede hata yapılmasını engelleyebilirsiniz. Sevkiyat işlemlerinizi el terminalleri üzerinden hızlı ve kontrollü bir şekilde gerçekleştirerek, yanlış ürün sevkiyatlarını engelleyebilirsiniz. El terminalleri üzerinden ürün ve özelliklerini sorgulayabilir, ayrıca tüm depolardaki envanter durumlarını ayrı ayrı ve kümülatif olarak anında görebilirsiniz. Hızlı sipariş işlemleri ile sipariş aldığınız anda otomatik rezervasyon işlerinin oluşmasını sağlayabilir ve ayrılan ürünlerin başka bir işlem için depodan çıkışını engelleyebilirsiniz.







## SATIŞ

- Çok Kanallı Satış Yönetimi
- Fiyat Yönetimi
- İndirim Kampanyaları Yönetimi
- Nebim V3 POS ve Arka Ofis
- Mağaza için Mobil Arka Ofis Uygulamaları
- e-İrsaliye
- e-Fatura
- Yeni Nesil ÖKC Entegrasyon Yöntemleri
- e-Arşiv
- Acente Performans Yönetimi
- Taksitli Satış
- Optik Sipariş ve Satış
- Taksitli Satış Online Taksit Tahsilat
- Guided Sales
- Gümrüksüz Satış Mağazalarının Yönetimi
- Nebim V3 POS Müşteri Ekranı
- Nebim V3 Uzaktan Satış ve Tahsilat
- Perakende Sipariş Karşılama Yönetimi

## ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

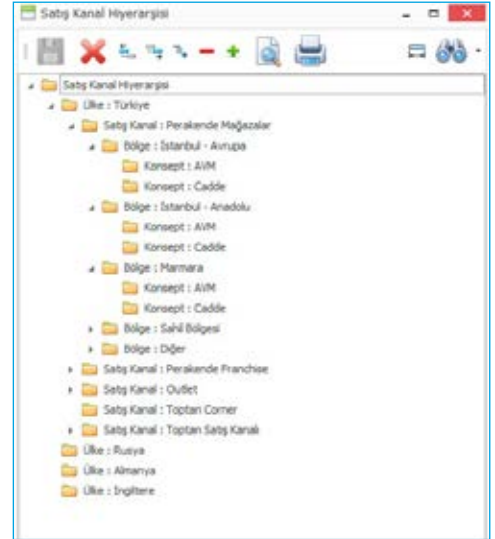
“ Toptan, Perakende, Bayi, Konsinye, ihracat, internet mağazası gibi tüm satış kanallarınızı aynı ortamda eş zamanlı olarak yönetin. Satış işlemlerinizi, sipariş, rezervasyon, sevk emri, sevkiyat, fatura gibi birbirini takip eden süreçler ile kontrollü bir şekilde yöneterek, kullanıcı hatalarının önüne geçin. ”

### ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

Yurt içi perakende ve toptan satış noktalarınızı, outlet, corner, bayi ve konsinye mağazalarınızı, yurt dışı (ihracat) satış noktalarınızı ve e-ticaret mağazanızı aynı ortamda her bir satış kanalınız için farklı fiyatlar, kampanyalar ve süreç kuralları belirleyerek entegre bir şekilde yönetebilirsiniz.

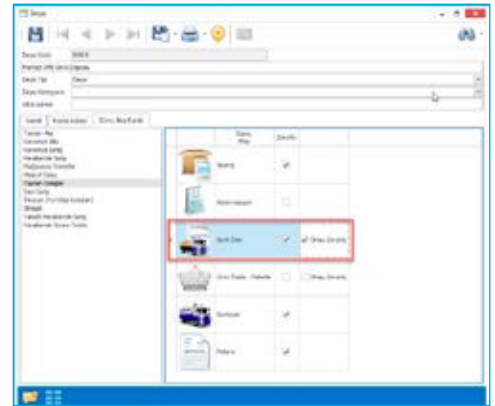
Nebim V3 Satış Kanalı Hiyerarşisi ile tüm satış kanallarınızı hiyerarşik olarak gruplandırabilir ve bir arada kolaylıkla yönetebilirsiniz.

Mağazalarınızda uyguladığınız müşteri ve ürün odaklı kampanyaları e-ticaret mağazalarınızda da entegre bir şekilde uygulayabilir, lojistik firmaları ile yaptığınız entegrasyonları bu kanallarla birlikte entegre bir şekilde yönetebilirsiniz.



### SATIŞ SÜREÇ YÖNETİMİ

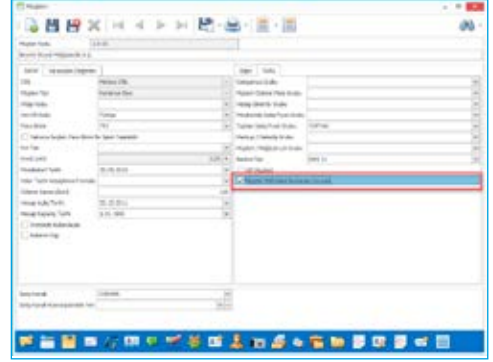
Siparişten sonraki tüm işlemleri siparişe bağlı olarak otomatik ve kontrollü bir şekilde yapabilirsiniz. Örneğin; mevcut bir sipariş kaydının sevk irsaliyesini ya da faturasını tekrar girmenize gerek kalmadan, siparişten otomatik olarak oluşturabilirsiniz. Müşterilerinizden aldığınız siparişleri özet giriş tabloları kullanarak; renk, beden, drop, kavala, en-boy-yükseklik-numara, taban genişliği gibi detaylarda hızlı ve pratik bir şekilde girebilirsiniz. Siparişlerinizi, Microsoft Excel formatında oluşturup programa otomatik olarak pratik bir şekilde aktarabilirsiniz. Daha önce girilmiş siparişlerdeki planlanan ve gerçekleşen teslimat tarihleri, teslimatın yapılacağı yer gibi bilgileri, toplu olarak kolaylıkla değiştirebilirsiniz. Siparişlerinizi tamamen ya da kısmen iptal edebilir ve iptal nedenlerini kaydedebilirsiniz. Müşterilerinizden aldığınız siparişler için ürün rezervasyonunu otomatik olarak yaparak, bu ürünlerin teslim tarihine kadar başka müşteriye satılmasını engelleyebilirsiniz.



## ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

### MAL KABUL NUMARASI İLE SEVKİYAT

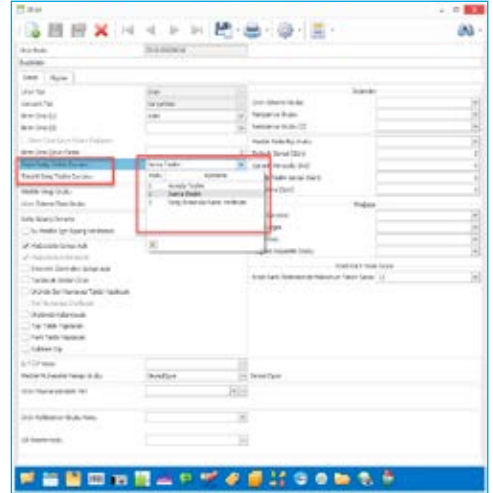
Boyer ve FLO mağazalarına toptan ürün satışı yapan firmaların, ürün sevkiyatı öncesi almak zorunda oldukları "Mal Kabul Numarası", Nebim V3 ERP tarafından takip edilerek, bu numara olmadan sevkiyat gerçekleştirilememesini sağlayabilirsiniz.



### PERAKENDE SATIŞ FATURA SONRASI SÜREÇ YÖNETİMİ

Faturası kesilerek ödemesi alınmış ancak müşteriye sonradan teslim edilecek perakende satış ürünlerinin sevkiyat süreçlerini takip edebilirsiniz.

Perakende satışlarda ürünlerin teslimat şeklini, anında teslim, sonra teslim ve satış sırasında karar verilecek opsiyonları ile belirleyebilirsiniz.



### TOPTAN SATIŞ

Toptan satış için sipariş, rezervasyon, sevk emri, irsaliye gibi iş akışları belirleyerek, siparişe bağlı olarak sonraki adımları otomatik gerçekleştirebilirsiniz.

### BAYİ SATIŞ

Bayi satış için sipariş, rezervasyon, sevk emri, irsaliye gibi iş akışları belirleyerek, siparişe bağlı olarak sonraki adımları otomatik gerçekleştirebilirsiniz.

## ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

### KONSİNYE SATIŞ

Konsinye satış için sipariş, rezervasyon, sevk emri, irsaliye gibi iş akışları belirleyerek, siparişe bağlı olarak sonraki adımları otomatik gerçekleştirebilirsiniz.

### İHRACAT DOSYA TAKİBİ VE İNTAÇ

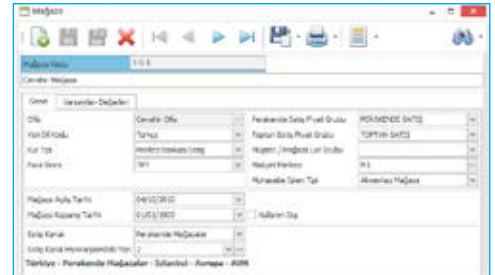
İhracat dosyası düzenleme ile başlayan; sipariş, rezervasyon, sevk emri, ürün toplama, irsaliye ve fatura ile devam eden ve intaç, dosya kapatma, muhasebe entegrasyonu ve beyanname ile sona eren, baştan sona entegre ihracat dosya takibi süreçlerini gerçekleştirebilirsiniz.

### OFFLINE SİPARİŞ ALMA

Özellikle bayi sipariş dönemlerinde ve internet bağlantısının olmadığı ortamlarda offline sipariş alabilir ve daha sonra toplanan bu siparişleri Nebim V3 ERP'ye aktarabilirsiniz.

### MAĞAZALARIN YÖNETİMİ

Fiziksel mağazalarınız, E- ticaret mağazanız, bayi ve konsinye mağazalarınız da dahil olmak üzere tüm mağazalarınızı aynı ortamda kolaylıkla yönetebilirsiniz. Her mağaza için farklı mağaza özellikleri, depo, metrekare, kira, tadilat bilgileri gibi bir çok bilgi ile takip edebilir ve tüm kanallardaki mağazalarınız birbirleriyle mukayese ederek analiz edebilirsiniz. Bu sayede raporlarda bu özelliklere göre filtreler verebilirsiniz. Mağazalarınız için depo tanımlamaları yapabilir ve bu depodaki işlemlerin nasıl ilerleyeceği ile ilgili parametreler belirleyebilirsiniz. Mağazalarınızın, iklim kuşağı, kapasitesi, kat sayısı, vitrin sayısı, giriş sayısı, kasa sayısı, çalışan sayısı, tahsis edilmiş araç sayısı, çalışma saatleri gibi birçok detayda bilgiyi tanımlayabilir ve bu bilgilere göre raporlamalar yapabilirsiniz. Her mağazada kullanılacak fiyat gruplarını farklı seçerek aynı ürün için farklı mağazalarda farklı toptan ve perakende fiyatlar satılmasını sağlayabilirsiniz. Örneğin sezon mağazalarınız ve outlet mağazalarınız ya da varsa konsinye mağazalarınız için farklı satış fiyatları atayabilirsiniz. Mağaza kira bilgilerinizi mağaza kartı üzerinde takip edebilirsiniz. Kira değişim bilgilerini tarih bazında saklayabilir ve raporlayabilirsiniz. E-ticaret için gerekli olan entegrasyon bilgilerini kolay uyarlanabilen API desteği ile gönderip alabilirsiniz. Örneğin; ürün ve ürün fiyatlarını gönderebilir, anlık olarak ürün envanter sorgulaması yapabilir ve satışı yapılan ürün için fatura bilgisini alabilirsiniz.



## ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

### MAĞAZA ANALİZLERİ (HAZIR DASHBOARD'LAR)

Mağazalar Koordinatörünüz ve mağaza müdürlerinizi ilgilendiren ve en önemli KPI'lar olan ciro, satış miktarı, brüt marj, ortalama satış tutarı gibi değerleri, geçen yıl ve bütçe değerleri ile karşılaştırabilir, ay sonu tahmini ciro analizi yapabilirsiniz.

Mağazalarınıza giriş yapan günlük ziyaretçi giriş sayılarını ve giriş sayıları ile ilişkilendirilmiş ciro/fatura sayısı/sepet derinliği gibi değerleri geçen yıl değerleri ile karşılaştırarak analiz edebilirsiniz.

Günlük, haftalık veya aylık olarak en başarılı ve en başarısız mağazalarınızı görebilir, Like for Like (LFL, bire bir) mağaza bazında gerçek büyümelerini analiz edebilirsiniz.



### MAĞAZADA SATILABİLİR ENVANTER YÖNETİMİ

Mağazaların reyon, vitrin, sayım ve transfer süreçlerine göre satılabilir envanterini yönetebilirsiniz.



### MAĞAZA ANKETİ

Mağazalarınızda çeşitli amaçlar için anketler gerçekleştirebilirsiniz. Yapacağınız anketler ile mağazalarınızı denetleyebilir ve her denetim sonrasında mağazalarınızı puanlandırabilirsiniz. Farklı zamanlarda yapacağınız anketleri birbiri ile karşılaştırabilir ve mağaza performanslarını izleyebilirsiniz. Anketleri mağaza personellerinize yaptırarak yorumlarını kayıt altında tutabilirsiniz.

## FİYAT YÖNETİMİ

“ Temel fiyatlar ve fiyat listeleri ile ürün fiyat değişimlerinizi kolaylıkla gerçekleştirerek fiyat değişim tarihçesini izleyin. ”

Lokasyon bazında fiyat farklılaştırması yapın. İleri tarihli fiyat listesi çalışmaları yaparak onayladığınız fiyatların seçilen tarihte devreye girmesini sağlayın.

Ürün kartı üzerinde maliyet, satın alma, toptan ve perakende (vergi dahil/hariç) satış fiyatlarını pratik bir şekilde girebilirsiniz. Ürünler için renk, beden ve diğer boyutlar bazında farklı fiyatlar belirleyebilirsiniz. Fiyat tarihçesi sayesinde, değişiklikleri tarih bazında takip edebilir, hangi ürünün, hangi tarihlerde, hangi fiyatlardan satışta olduğunu görebilirsiniz. Ürün kartı üzerinde fiyat belirlemenin yanı sıra fiyat listeleri oluşturarak, ürünlerinize fiyatlar belirleyebilirsiniz.

Oluşturulan fiyat listelerinin onaylanarak geçerli olmasını sağlayabilir, ürün fiyatlarının, belirlenen fiyat listelerine göre, istenen tarihte ve saatte otomatik olarak değişmesini sağlayabilirsiniz. Belirlenen bir ana fiyat listesine bağlı olarak, tüm fiyatların verilen çarpanlara göre otomatik değişmesini sağlayabilir, baz alınan fiyat listesinde yapılan her değişiklikte, bağlı diğer fiyat listelerinin otomatik olarak, verilen çarpanlar doğrultusunda değişmesini sağlayabilirsiniz.

Ürün Adı	Ürün Kodu	Ürün Grubu	Ürün Durumu	Ürün Fiyatı	Ürün Birimi	Ürün Ölçümü	Ürün Açıklaması
1. ÜRÜN ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789
2. ÜRÜN ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789
3. ÜRÜN ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789
4. ÜRÜN ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789

## İNDİRİM KAMPANYALARI YÖNETİMİ

“ Perakende satış, toptan satış, müşteri ve personel için birden çok farklı indirim kampanyalarını bir arada yönetin. İndirim çeki, para puan ve hediye kartı işlemlerinizi takip edin. ”

Nebim V3 İndirim Kampanyaları ile;

İndirim kampanyaları ile birlikte; mevcut stoklarınızı eritebilir, müşteri portföyünü arttırarak ciroya katkı sağlayabilirsiniz. Kampanyalar merkezi sistem üzerinden yönetildiği için, zaman kaybını engelleyebilirsiniz.

Kampanyalar merkez tarafından tanımlandığı için, mağaza personelinin hata yapmasının önüne geçebilirsiniz. Firma ve müşteri tarafında oluşabilecek hataların önüne geçerek, prestij kaybını engelleyebilirsiniz.

Kampanya Adı	Kampanya Kodu	Kampanya Durumu	Kampanya Başlangıcı	Kampanya Bitişi	Kampanya Açıklaması
1. KAMPANYA ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789
2. KAMPANYA ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789
3. KAMPANYA ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789
4. KAMPANYA ADI	123456789	123456789	123456789	123456789	123456789

## İNDİRİM KAMPANYALARI YÖNETİMİ

Kampanyalar merkezi sistem üzerinden tanımlandığı için, manuel indirim yapılmasını engelleyebilirsiniz. Bu sayede firmanın belirlediği fiyat, ürün, müşteri dışında indirimli satış gerçekleşmesinin önüne geçebilirsiniz.

Anında indirim, indirim çeki, para puan kazandırma ve kullandırma gibi esnek kampanyaları kolaylıkla tanımlayabilir ve uygulayabilirsiniz. Nebim V3 ile hazır gelen kampanya tanımlarının yanı sıra kendi kampanya tanımlarınızı da versiyon değişimini beklemeden script'ler ile yapabilirsiniz.

Toptan satış için kampanya düzenleyebilir ve sipariş aşamasından itibaren uygulayabilirsiniz. Personeliniz için farklı kampanyalar düzenleyebilir, personelin alışveriş limitlerine göre bu kampanyaları uygulayabilirsiniz.

İndirim kampanyalarınızı toptan, perakende, outlet, e-ticaret mağazası gibi farklı kanallar için merkezden tanımlayabilir ve istediğiniz anda tüm kanallar için tanımlanmış farklı kampanyaları yine merkezden aktif edebilirsiniz. Her kampanyanın; hangi zaman diliminde, hangi tutarlarda, hangi ürünlerde uygulanacağını istediğiniz detayda tanımlayabilirsiniz.

Örneğin;

- 3 al 2 öde, A markasından 2 adet ürün alana B markası %50 indirimli
- Aynı üründen 3 adet alana üçüncü ürüne özel fiyat
- Her 100 TL'lik alışverişe 20 TL indirim çeki, A, B, C markalarından alınan belli ürünlere özel fiyat uygula
- Her marka ve ürün grubu için farklı indirim uygula
- Ödeme şekline göre kampanyalar kapsamında nakit ödemelerde %20 veya A bankanın C kartına %5 indirim
- Menü promosyonu kapsamında; takım, gömlek ve kravat bir arada özel fiyat

gibi birçok indirim kampanyasını kolaylıkla tanımlayabilir ve aynı anda kullanabilirsiniz.

Alışveriş esnasında indirim çeki basabilir ve daha önceki alışverişlerde verdiğiniz indirim çeklerini kullanabilirsiniz. Diğer firmaların vermiş olduğu indirim çeklerini Nebim V3'e yükleyebilir, alışveriş esnasında kullanabilir ve raporlayabilirsiniz.

Satış anında müşterilere para puan kazandırabilir, kullanabilir ve raporlayabilirsiniz.

## İNDİRİM KAMPANYALARI YÖNETİMİ

Kazanılan puanların indirim olarak kullanılmasına alternatif olarak, firma tercihinine göre ödeme aracı olarak kullanılabilir ve gider başlığı altında muhasebeleştirilebilmelerini de sağlayabilirsiniz.

Seri numarası bazında hediye kartı oluşturulabilir, oluşturulan hediye kartları için tutar yükleyerek son kullanma tarihi belirleyebilirsiniz. Hediye kartlarını mağazalara sevk ederek müşteriye satabilir, satıldığı gün itibari ile geçerli olacağı gün sayısını belirleyebilirsiniz. Alışveriş esnasında ödeme aracı olarak parçalı kullanabilirsiniz. Kullanılan hediye kartlarının tekrar kullanılmasını engelleyebilirsiniz.

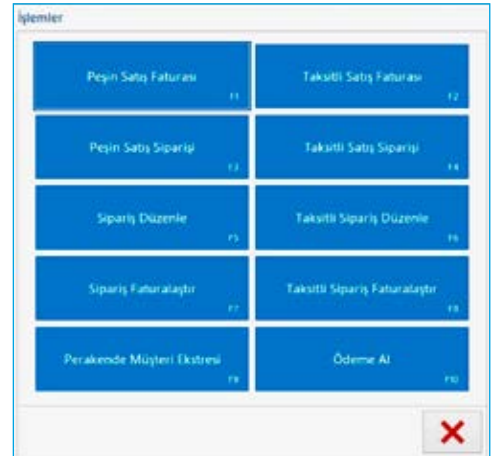
Kampanyalardan doğan iskontoların; ürün fiyatını düşür, ürüne iskonto yap veya fiş toplamına iskonto yap gibi farklı seçenekle uygulanmasını sağlayabilir, bu sayede ürün kârlılığını doğru görebilirsiniz. Kampanyaların satışa etkilerini kolaylıkla raporlayabilir ve böylece hangi kampanyanın daha başarılı olduğunu ölçebilirsiniz.

## NEBİM V3 POS VE ARKA OFİS

“ Nebim V3 POS ile tüm perakende satış, satış iade ve değişim, mağaza masrafları, satış sonrası servis ve destek gibi işlemlerinizi hızlı bir şekilde gerçekleştirin, mağaza kasalarınızda satış hızınızı artırın. ”

### MÜŞTERİ YÖNETİMİ

Seçilen müşteri ile ilgili, peşin satış, peşin satış siparişi, taksitli satış gibi süreç hareketleri ve müşteri ekstresine ulaşabilirsiniz.





## NEBİM V3 POS VE ARKA OFİS

### NEBİM V3 POS ÖN OFİS

Nebim V3 POS'un zengin fonksiyonları ile mağaza kasalarınızda satış hızınızı ve verimliliğinizi artırın.

Kullanım kolaylığı sunan dokunmatik ekran destekli pratik POS arayüzü ve kısa yol tuşlarının kullanıcıya göre kişiselleştirilebilmesi sayesinde, satış işlemlerinizi hızla gerçekleştirebilirsiniz.

Alışveriş esnasında ekranda bulunan satış fişini tamamlamadan askıya alarak bekletebilir ve kasada bekleyen diğer müşterilerin satış işlemleri için fatura kesmeye devam edebilirsiniz.

Nakit, kredi kartı, hediye kartı, kredi çeki (iade veya değişim kartı) gibi farklı ödeme şekilleriyle parçalı ödeme kabul edebilirsiniz.

Her ürün için faturayla birlikte ürün değişim kartı basabilir, ürün iade ve değişim işlemlerini satış tarihindeki fiyata sadık kalarak kasiyer müdahalesi olmadan kontrollü bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

Mağazalarınızda e-Arşiv, e-Fatura ve e-Fatura iade işlemlerinizi gerçek zamanlı ve mevzuat gereksinimlerine uygun bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz (YN ÖKC) entegrasyonu ile ödeme işlemlerini mevzuatın gerektirdiği fatura bilgi fişlerini ve yazar kasa fişini Nebim V3 POS ile entegre bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz. Bu sayede mevzuat gereksinimlerini yerine getirirken kasiyerin yanlış ödeme şekli, banka, kredi kartı seçim olasılığını ortadan kaldırarak alışverişin kontrollü bir şekilde sonlandırılmasını sağlayabilirsiniz.

Verifone EFT-POS cihazı ile entegrasyon ile YN ÖKC'ye tabi olmayan firmaların da kredi kartı ödemesi alırken, yanlış kart seçimine bağlı kullanıcı hatalarının engellenmesi ve kredi kartı bilgilerinin veri tabanına doğru bir şekilde kaydedilmesini sağlayabilirsiniz.

Türkiye'nin önde gelen tax free aracı kurumları olan DSD (Tax Free Point), Global Blue, Tax Free Zone, Planet Payment ve ayrıca Turkrefund'ın bilgileri, Nebim V3'teki "Tax Free Aracı Kurum" programında tanımlanmıştır. Tax Free Aracı Kurum programında tanımlanarak e-fatura düzenlenebilmesini sağlamaya ek olarak, Nebim V3 POS'ta düzenlenen tax free faturaları için DSD (Tax Free Point), Global Blue ve Planet Payment ile yapılan servis entegrasyonu sayesinde Tax Free faturalarınızı gerçek zamanlı olarak aracı kurumlarla entegre bir şekilde oluşturabilirsiniz.



## NEBİM V3 POS VE ARKA OFİS

Paro, Hopi ve Zubizu gibi harici müşteri sadakat yönetimi sistemleri ile anlık entegrasyonları ve Nebim V3'ün hediye kartı, para puan ve indirim kampanyası yeteneklerini kullanarak müşterilerinize kişiselleştirilmiş avantajlar sunabilirsiniz.

Elektronik Ticaret Kanunu kapsamında zorunlu olan toplu iletişim opt-in ve opt-out bilgilerini entegre bir şekilde tutabilirsiniz.

Kişisel Verilerin Korunması Kanunu gereksinimlerini yerine getirebilir, kayıt oluşturma ve saklama işlemlerinizi mevzuata uygun bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

Mobil servis sağlayıcılarıyla gerçekleştirilen iş birliği sayesinde tüm operatörlerin desteklediği anlık SMS gönderimlerini Nebim V3 POS üzerinden gerçekleştirebilirsiniz.

Satış sonrası servis ve destek işlemlerinizi Nebim V3 POS üzerinden kolaylıkla takip edebilir ve müşteri memnuniyetini artırabilirsiniz.

Kullanıcıların Nebim V3 POS ara yüzünü Türkçe'nin yanı sıra Almanca, Arapça, Azerice, Boşnakça, Çince, Dance, Gürcüce, Hırvatça, Farsça, Fransızca, İngilizce, İspanyolca, İtalyanca, Lehçe(Polonya), Makedonca, Romence ve Rusça gibi dillerde kullanmalarını sağlayarak, farklı dillerde işlem yapabilirsiniz. Mağazada olmayan ürünün, satış işlemi gerçekleştirilerek, seçilen adrese sonradan teslim yapabilirsiniz.



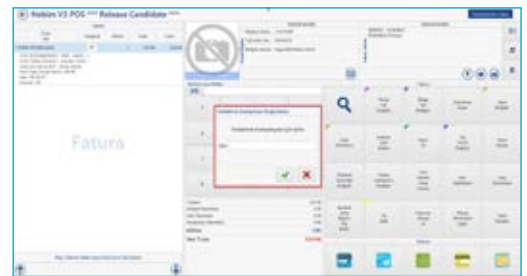
### VODAFONE AVANTAJ CEPTE ENTEGRASYONU

Vodafone ile gerçekleştirilen entegrasyon ile Vodafone ve Nebim V3 ERP'de tanımlanan kampanyanın Vodafone uygulaması üzerinde oluşturulan şifre doğrulaması ile doğrulanıp Nebim V3 POS'da uygulanmasını sağlayabilirsiniz.

Tanımlanan indirim kampanyasının kullanılabilmesi için Vodafone Avantaj CepTe servisinin çalışması gerekmektedir.

Nebim V3 POS ekranından Vodafone üyesi seçerek işlem yapabilirsiniz.

Alışveriş sırasında ilgili kampanyaya uyan bir sepet varsa ve müşteri Vodafone üyesi ise, ilgili kampanyanın uygulanabilmesi için şifre beklenmesi ve şifre doğru girildiği durumda kampanyanın uygulanmasını sağlayabilirsiniz.



## NEBİM V3 POS VE ARKA OFİS

### NEBİM V3 OFFLINE POS

Mağaza, bayi, franchise ve bağlı şirketlerinizin bulunduğu lokasyonlardaki altyapı yetersizlikleri sebebiyle online çalışmanın güç olduğu yerlerde Nebim V3 offline POS ile offline olarak çalışabilir, Nebim V3 POS Servis aracılığı ile offline çalışırken müşteri, puan, indirim çeki gibi bilgileri internet olduğu sürece anlık sorgulayabilirsiniz.

- Veritabanı mağaza lokalindedir
- Nebim V3 POS, mağaza lokalinde PC'lerdedir
- Lokal veritabanları merkezden yönetilebilir
- Ürün, fiyat, kampanya, envanter, parametreler, kodlama verileri, kullanıcılar ve POS arayüz ayarları gibi temel bilgiler mağaza lokalindeki veri tabanına Nebim V3 Veri / AI Gönder ile gönderilir.
- Mağaza lokal veritabanındaki mevcut veriler ile offline olarak satış yapılabilir
- Yeni geliştirilen Nebim V3 POS Servis ile offline satış esnasında müşteri, puan, çek ve iade, merkezden anlık sorgulanabilir. Mağaza internet bağlantısında sorun olması ve merkeze ulaşılamayan durumda bunlar olmadan lokal veritabanındaki bilgiler ile satışa devam edilir.
- e-Arşiv/e-Fatura, YN ÖKC, Tax Free, Chippin, Hopi, Zubizu entegrasyonu gibi Nebim V3 haricindeki entegrasyonlar, internet bağlantısı olduğu sürece (kendi servislerine ulaşabilmek için) çalışır.

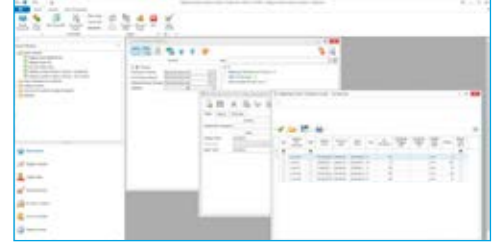


## NEBİM V3 POS VE ARKA OFİS

### NEBİM V3 POS ARKA OFİS

Mağaza arka ofis uygulamasıyla mağaza depo sayımlarını yapabilir ve farkları tespit ederek gerekçesi bulunduktan sonra eşitleme yapabilirsiniz. Merkeze gelen ürünleri onaylayabilir ve merkeze eksik ürün siparişi geçebilirsiniz. Diğer mağazadan ürün talebinde bulunabilir ve başka mağazaların ürün taleplerini onaylayarak gönderebilirsiniz. Mağazada ürün etiketi dökerek indirim zamanlarında etiketlerin daha kolay değiştirilmesini sağlayabilirsiniz. Mağaza banka işlemleri ile para yatırma, çekme gibi işlemleri yapabilir ve banka işlemlerini raporlayabilirsiniz.

Mağaza kasa işlemleri ile kasa açılış fişi ve kasa hareketleri, kasalar arası virman, personele kasa üzerinden ödeme yapılması ve merkezin banka hesabına nakit çıkışı gibi işlemler yapabilirsiniz. Merkez üzerinde olmayan alımların mağaza tarafından yapıldığı durumlar için mağazaya direkt alım işlemlerini yapabilirsiniz. Mağazalara kullanım yetkisi verilen masrafların alımlarını gerçekleştirebilir ve masraf kaydı girebilirsiniz. Taksitli satış ödenmemiş taksitlerini yeniden düzenleyebilirsiniz. Yetkiye bağlı olarak fişlerde kefil bilgilerini değiştirebilir ve düzenleyebilirsiniz. Taksitli satış sonradan teslim işlemleriyle ilgili olarak, istihbarat onaylama ve onay kaldırma işlemlerini yapabilirsiniz. Perakende müşterilerin kartlarıyla ilgili düzenleme yapabilirsiniz. Toptan satış işlemlerini siparişten sevkiyata kadar arka ofis aracılığıyla da gerçekleştirebilirsiniz. Mağaza arka ofis uygulamasıyla, ürün, envanter, satış, kampanya ve ciro bazlı birçok rapor olarak analizler yapabilirsiniz.



### REYON FİŞİ

Nebim V3 Kiosk uygulaması üzerinde, hem ürün sorgulama yapabilir hem de reyonlarda yapılan satışlar için reyon fişi oluşturabilirsiniz. Reyonlarda oluşturulan bu reyon fişlerini mağaza kasalarında kullanılan Nebim V3 POS üzerinden tek tuşla satışa dönüştürebilirsiniz.



## NEBİM V3 POS VE ARKA OFİS

### SERVİS VE DESTEK

Tamir ve tadilat işlemleri için farklı bir uygulama kullanmaya gerek kalmadan satış ekranından anında servis takip formu oluşturarak müşteriye verebilirsiniz. Ürünlerin tüm tamir tadilat safhalarını servis formu numarasıyla anında izleyebilirsiniz. Tamir edilemeyen ürünleri ikinci kaliteye ayırarak ürün değiştirme işlemlerini tamir tadilat servis formu numarasına bağlı olarak yapabilirsiniz. Servisten doğan bir bakım onarım bedeli varsa, servis faturası kesebilirsiniz. Tamamlanan servislerle ilgili olarak müşteriye anında servis durum bildirim SMS'leri gönderebilir ve işlemin tamamlandığını bildirebilirsiniz.

Servis No	Servis Adı	Miktar	Fiyat	Satır Açıklaması
00	DİREKTİVA	10000	3000	

0,0000 0,00

### MAĞAZADA MOBİL ETİKET DÖKÜMÜ

Zebra marka Android işletim sistemli mobil cihazlar ile, mağazada fiyat değişimi, fiyat indirimi, düşen ya da deforme olan ürün etiketlerini yeniden basabilirsiniz.



## MAĞAZA İÇİN MOBİL ARKA OFİS UYGULAMALARI

“ Gelen ürünü onaylama, merkeze iade, diğer mağazaya sevkiyat, online ve offline sayım, tek etiket dökümü ve ürün sorgulama gibi mağaza arka ofis işlemlerini, mobil store uygulamaları ile Android cihazlar üzerinden hızlı ve kontrollü bir şekilde yapın. ”

### GELEN ÜRÜNÜ ONAYLAMA

Mobil cihazlar üzerinden kullanıcıların, onaylaması gereken irsaliyelerin görüntülenmesi, yarım kalan onaylama işlemlerine devam edilebilmesi, irsaliye numaralarının barkod olarak okutulabilmesi ve birden çok irsaliyenin tek seferde onaylanabilmesini sağlayabilirsiniz. Ürün barkodu okutularak veya ürün arama ile mal kabul yapılabilmesi, okutulan ürün bilgilerinin ve fiş içerisindeki toplam adedinin detaylı görüntülenebilmesi işlemlerini yapabilirsiniz. Seri numaralı ve miktarlı giriş yapılabilmesi, eksik/fazla adetlerin görüntülenerek iade irsaliyesi veya eksik ürün siparişi oluşturulması işlemleri gerçekleştirebilirsiniz.



### MERKEZE İADE

Merkezden gelen ürün talep siparişlerinin sevk edilebilmesi, merkezden talep olmaksızın merkeze iade irsaliyesi düzenlenebilmesi ve irsaliye başlık bilgilerinin düzenlenebilmesini sağlayabilirsiniz. Stok işlem tiplerinin girilebilmesi, kâğıt veya e-irsaliye düzenlenebilmesi, oluşturulan irsaliyenin çıktısının mobil cihaz ile eşleştirilmiş yazıcıdan dökülebilmesi işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

### DİĞER MAĞAZAYA SEVK

Mağazadan gelen ürün talep siparişlerinin sevk edilebilmesi, mağazaya talep olmaksızın irsaliye düzenlenebilmesi ve irsaliye başlık bilgilerinin düzenlenebilmesini sağlayabilirsiniz. Stok işlem tiplerinin girilebilmesi, kâğıt veya e-irsaliye düzenlenebilmesi, oluşturulan irsaliyenin çıktısının mobil cihaz ile eşleştirilmiş yazıcıdan dökülebilmesi işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

## MAĞAZA İÇİN MOBİL ARKA OFİS UYGULAMALARI

### SAYIM (ONLINE-OFFLINE)

Online / Offline olarak sayım yapılabilir, offline sayım için ürün dosyasının merkezden alınabilmesi, offline sayım sonucu oluşan sayım dosyalarının merkeze gönderilebilmesini sağlayabilirsiniz. Fiş başlık bilgilerinin düzenlenebilmesi işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

### TEK ETİKET DÖKÜMÜ

Online / Offline olarak etiket dökülebilir, mağaza için belirlenen farklı etiket tiplerinin kullanılabilmesini sağlayabilirsiniz. Farklı mobil etiket yazıcılar ile çalışabilir, okutulan ürünün indirim ve diğer bilgilerinin görüntülenebilmesi işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

### ÜRÜN SORGULAMA

Ürünlerin, ürün kodu seçilerek, barkod okutularak veya belirlenen kategori alanlarına göre aranabilmesini ve seçilen ürünün detaylı bilgisinin görüntülenebilmesini sağlayabilirsiniz. Mağazanın ve diğer mağazaların envanterlerinin görüntülenebilmesi, diğer mağazalarda ürün talep siparişlerinin oluşturulabilmesi işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.



## e-İRSALİYE

“ Nebim V3 e-İrsaliye uygulaması ile tüm e-İrsaliye oluşturma, gönderme ve alma işlemlerini gerçekleştirin.”

### e-İRSALİYE VE ENTEGRATÖR AYARLARINI PARAMETRİK OLARAK YAPABİLME

e-İrsaliye uygulaması için hangi entegratör firma ile çalışılacağı ve hangi tarih itibari ile düzenlenecek irsaliyelerin e-İrsaliye olacağını belirleyebilirsiniz.

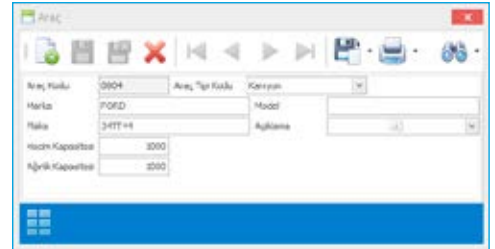
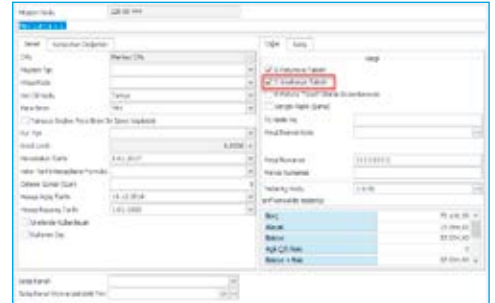
Nebim V3'ün entegre olduğu entegratör firmaları Nebim web sitesindeki Entegre Çözümler sayfasından görebilirsiniz.

### e-İRSALİYE'YE TABİ OLAN CARİ HESAPLARIN BELİRLENMESİ

e-İrsaliyeye tabi olan karşı firmaların, e-İrsaliyeye tabi olup olmama durumlarını cari hesap kartında işaretleyerek, e-İrsaliye'ye tabi olanlarla yapılacak olan işlemlerin otomatik olarak e-İrsaliye olarak gerçekleşmesini sağlayabilirsiniz.

### e-İRSALİYE'NİN ÜZERİNDE BULUNMASI GEREKEN ZORUNLU ALANLARIN TANIMLANMASI

Araç tanımlaması, sürücü tanımlaması, tanımlı araçlara tanımlı sürücülerin atanması ve irsaliye üzerinde ilgili irsaliyelerin sevkiyatını yapan araç ve sürücü bilgilerinin tanımlamasını gerçekleştirebilirsiniz.





## e-İRSALİYE

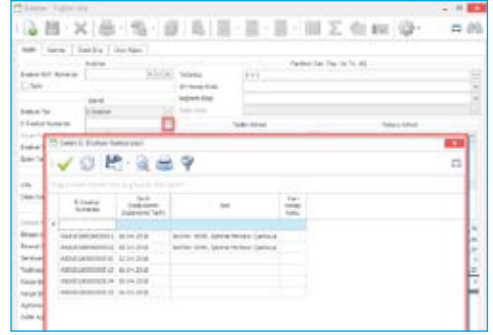
### e-İRSALİYE OLUŞTURMA VE GÖNDERME İŞLEMLERİ

e-İrsaliye olarak düzenlenmiş satış irsaliyeleri, alış iade irsaliyeleri, mağaza sevkiyat irsaliyeleri ve farklı lokasyonlarda bulunan depolar arası transfer hareketleri kontrol edilerek, Nebim V3 e-İrsaliye servisi ile entegratör firmaya gönderebilirsiniz.



### GELEN e-İRSALİYE'LERİN KABUL EDİLMESİ

e-İrsaliye uygulamasına tabi tedarikçilerden ve firmalardan gelen e-İrsaliye'ler, firmanın kendi mağazaları veya farklı lokasyonlardan gelen e-İrsaliye'ler Nebim V3 e-İrsaliye servisi ile kabul edebilirsiniz.





## e-FATURA

### NEBİM ELEKTRONİK FATURA ENTEGRASYONU / ENTEGRATÖR FİRMA

Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu programına bağlanılarak gerekli ayarlar yapılır.

Sunucu, kullanıcı adı ve parola ile login olunur.

Hangi database için işlem yapılacağı seçilir. Firmanız bünyesinde farklı tüzel kişiliklerinizin olması durumunda her bir tüzel kişilik için farklı parametreler belirleyebilirsiniz.

Hangi Özel Entegratör ile çalışıldığı seçilir.

Nebim V3'ün entegre olduğu entegratör firmaları Nebim web sitesindeki Entegre Çözümler sayfasından görebilirsiniz.

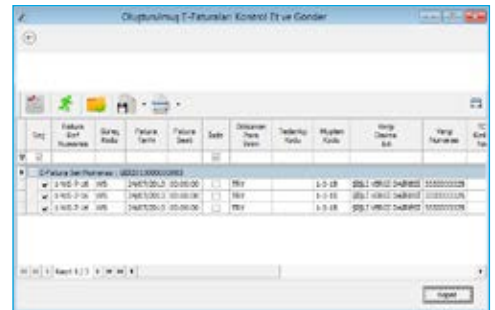
e-Fatura parametreleri seçilen firma için düzenlenir. Bu işlem bir defaya mahsus olarak program ilk kurulduğunda yapılır ve kaydedilir.

Seçmiş olduğunuz Entegratör Firma için bağlantı parametre ayarları yapılır. Bu sayede çalıştığınız Entegratör firma ile "e-Faturaya Tabi Firma" bilgilerinin güncelleme periyodu, "e-Fatura Gönderme" periyodu, "e-Fatura Alama" periyodu belirlenir ve kaydedilir.



### e-FATURA GÖNDERME İŞLEMLERİ

Nebim V3 fatura programı ile kaydedilen faturalar, "Nebim V3 - Oluşturulmuş Faturaları Kontrol Et ve Gönder" programı ile listelenir ve gönderimi yapılacak faturalar bu listeden seçilerek onaydan geçirilmiş olur. Bu işlem ile Nebim V3 programından kesilen faturalar, GİB'in belirlediği formata çevrilmek üzere hazırlanmış olur. Hazırlanan bu dosyalar "Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu" programında ilgili Entegratör firma için verilen Fatura Gönderme Periyodunda yazan zaman aralığına göre otomatik olarak GİB'e beyan edilmiş olur.



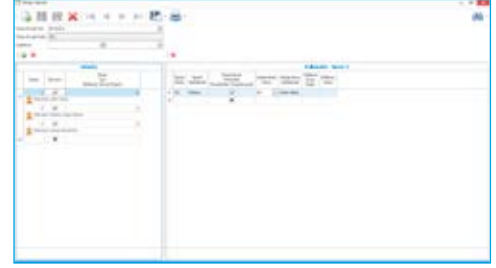
## e-FATURA

### GELEN e-FATURA ONAY SÜRECİ

Gelen e-Faturaların, ilgili e-Faturanın cari hesabına işlenmeden önce onaydan geçirilmesini sağlayabilirsiniz.

Birden fazla onay hiyerarşisi tanımlanabilen e-Fatura onay sürecinde, gelen e-Faturaların departman yöneticileri ve / veya ilgili satın alma sorumluları tarafından onay sürecine tabi olmasını sağlayabilirsiniz.

Gelen e-Faturaların onaylandıktan sonra Nebim V3 ERP' de görülebilmesini ve onaylama işlemini yapabilirsiniz.

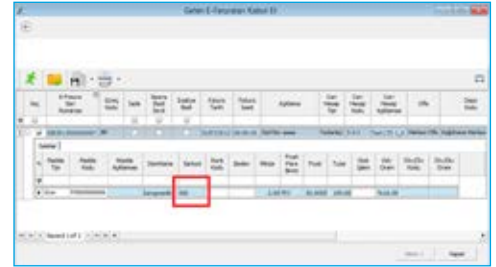


### e-FATURA ALMA İŞLEMLERİ

Gelen E-Faturalar, Entegratör firma tarafından Nebim V3 ERP'ye otomatik olarak gönderilir.

Bu gönderme işleminden önce Entegratör firmanın ara yüzünde yetki bazında gelen fatura onay ve ret işlemleri gerçekleştirilir.

Nebim V3 ERP'ye onaylanmış olarak gelen faturalar "Gelen E-Faturaları Kabul Et" programı ile sipariş, irsaliye ve ürün eşleştirmeleri yapılarak içeri kabul edilir.

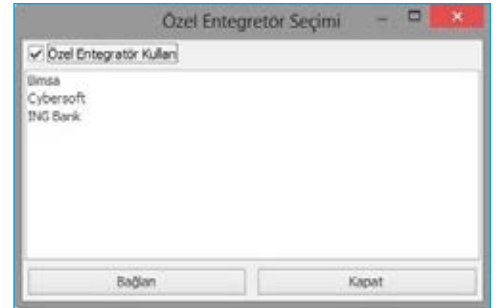


### NEBİM V3 ELEKTRONİK FATURA ENTEGRASYONU / GİB PORTAL YÖNTEMİ

Gelen E-Faturalar, Entegratör firma tarafından Nebim V3 ERP'ye otomatik olarak gönderilir.

Bu gönderme işleminden önce Entegratör firmanın ara yüzünde yetki bazında gelen fatura onay ve ret işlemleri gerçekleştirilir.

Nebim V3 ERP'ye onaylanmış olarak gelen faturalar "Gelen E-Faturaları Kabul Et" programı ile sipariş, irsaliye ve ürün eşleştirmeleri yapılarak içeri kabul edilir.



## YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

**“ Nebim V3 POS’larınızı YN ÖKC’leriniz ile entegre ederek mevzuata uygun şekilde çalışın.”**

Nebim V3 YN ÖKC’lerin kasada gerçek zamanlı entegrasyonu sayesinde; YN ÖKC mevzuatının gerektirdiği fatura bilgi fişlerini ve perakende satış yazar kasa fişlerini, kasalarınızda kullandığınız Nebim V3 POS perakende yazılımı ile entegre bir şekilde düzenleyebilirsiniz. YN ÖKC mevzuatının gereksinimlerine uymanın yanı sıra, doğru kredi kartı, kredi kartı taksit ve puan bilgilerinin kasiyer hatalarına yer vermeden satış anında ERP’ye alınmasını ve kredi kartı kullanımları ile ilgili banka geri dönüşlerinin ve banka mutabakatlarının eksiksiz ve daha verimli yapılmasını sağlayabilirsiniz.

### NEDEN NEBİM V3 POS’U YN ÖKC İLE ENTEGRE ETMELİSİNİZ?

Eğer YN ÖKC kullanıyorsanız, 483 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğinde belirtildiği şekilde, satış ve siparişlerinizin YN ÖKC’de mali değeri olan fişe dönüşmesini sağlamanız gerekmektedir.

Nebim V3 POS, entegre olduğu YN ÖKC modelleri ile, mevzuata uygun olarak GMP-3 protokolünü kullanarak, kablo üzerinden bağlantılı olarak çalıştırılabilir. Bu entegrasyon, mevzuat uyumluluğunun yanı sıra başka faydalar da sağlamaktadır.

#### YN ÖKC mevzuatı ile uyumlu çalışın

1. YN ÖKC’lerinizi Nebim V3 POS ile GMP-3 protokolünü kullanarak, kablo üzerinden bağlantılı olarak çalıştırın,
2. YN ÖKC Bilgi Fişleri Teknik Kılavuzunda belirtilen bilgi fişlerini YN ÖKC’lerden düzenleyebilmek için; müşteri bilgilerini, sipariş, avans ve fatura bilgilerini ve taksitli perakende satış yapan firmalarda ödenen taksitlere istinaden oluşturulan cari hesap ekstre numaralarını Nebim V3 POS’lardan YN ÖKC’lere gönderin,
3. YN ÖKC’lerde basılan fişlerin bilgilerini Nebim V3 POS’lara geri alın.



## YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

### Kasiyer hatalarını engelleyin

Ödeme esnasında kasiyerlerinizin Nebim V3 POS programı üzerinde doğru kredi kartını, kredi kartı taksit sayısını ve puanları seçmelerini sağlayarak kasiyer hatalarının önüne geçin.

### Bankalarla POS gelirleri mutabakatı yapın

Bankalar ile POS gelirleri mutabakatlarının, Nebim V3 POS ile entegre çalışan YN ÖKC'lerden alınan verilere dayanarak, hatasız yapılmasını sağlayın.

### İster fiş, ister fatura ile çalışın

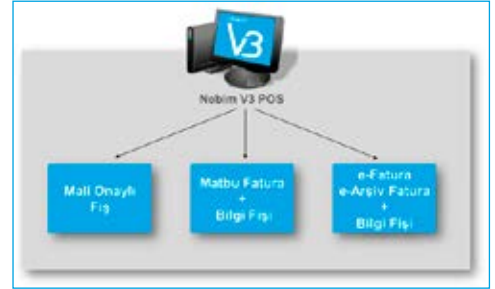
1. İsterseniz Nebim V3 POS programında satış yaparken YN ÖKC'den "banka slibini de ihtiva eden bütünleşik YN ÖKC satış fişi" basın,
2. İsterseniz Nebim V3 POS programında (matbu veya elektronik) fatura düzenleyin ve YN ÖKC'den mevzuatın gerektirdiği "bilgi fişini" basın.

### Fonksiyonel olarak en zengin POS programını kullanın

YN ÖKC kullanmaya geçerken Nebim V3'ün tüm kampanya ve CRM yeteneklerinden faydalanmaya devam edin.

## NEBİM V3 POS'TAN SATIŞ VE YN ÖKC'DEN MALİ ONAYLI FİŞ BASIMI

1. Kasiyer; ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama gibi satış işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak, YN ÖKC ile bağlantılı şekilde yapar.
2. YN ÖKC'den, mali onaylı fiş ve ödeme kredi kartı ile yapıldıysa kredi kartı slipini de içeren "bütünleşik fiş" basılır.
3. YN ÖKC fiş bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
4. Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.



## YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

### NEBİM V3 POS'TAN MATBU FATURA VE YN ÖKC'DEN BİLGİ FİŞİ BASIMI

1. Kasiyer; ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama gibi satış işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak, YN ÖKC ile bağlantılı şekilde yapar.
2. YN ÖKC'den matbu fatura bilgi fişi basılır.
3. YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
4. Aktarılan bilgilerle Nebim V3 POS'tan matbu forma fatura dökümü yapılır ve YN ÖKC'den basılan bilgi fişiyle birlikte müşteriye teslim edilir.
5. Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

### NEBİM V3 POS'TAN e-FATURA / e-ARŞİV FATURA VE YN ÖKC'DEN BİLGİ FİŞİ BASIMI

e-Fatura ve/veya e-Arşiv fatura uygulamalarına tabi iseniz, mağazalarınızda Nebim V3 POS programını kullanarak YN ÖKC ile bağlantılı şekilde e-Fatura ve/veya e-Arşiv faturası düzenleyebilir ve YN ÖKC'den mevzuatın gerektirdiği bilgi fişini basabilirsiniz.

1. Kasiyer; ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama gibi satış işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak, YN ÖKC ile bağlantılı şekilde yapar.
2. YN ÖKC'den ürün detaylı bilgi fişi basılır.
3. YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
4. Nebim V3 POS'tan özel entegratöre e-Arşiv fatura bilgileri gönderilir.
5. Özel entegratöre gönderilen e-Arşiv faturası, printer'dan düz kağıda basılır.
6. Dökümü alınan e-Arşiv faturasıyla birlikte üzerinde ürün detayı ve "İrsaliye Yerine Geçer" ibaresinin bulunduğu bilgi fişi müşteriye teslim edilir.
7. Özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanan e-Arşiv fatura Nebim V3 POS'a gönderilir.
8. Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

## YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

### NEBİM V3 POS'TAN ALINAN SİPARİŞ VEYA ÜRÜN AYIRMA İŞLEMLERİNDE ALINAN AVANS İÇİN YN ÖKC'DEN AVANS BİLGİ FİŞİ BASIMI

1. Kasiyer; peşin satış siparişi, ürün ayırma veya taksitli satış siparişi girişi yaparken, ürün okutma, müşteri seçme, fiyatlandırma, kampanya uygulama işlemlerini Nebim V3 POS programını kullanarak gerçekleştirir.
2. İlgili sipariş kaydına istinaden, Nebim V3 POS programında müşteriden herhangi bir ödeme aracıyla (nakit, kredi kartı vs.) ödeme alındığında, sipariş bilgisi Nebim V3 POS'tan YN ÖKC'ye gönderilir.
3. YN ÖKC'den avans bilgi fişi basılır.
4. YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).
5. İlgili sipariş daha sonra faturaya dönüştüğünde, fatura ile ilişkili ödemelerin hangi avans bilgi fişleri ile alındığı bilgisi, YN ÖKC teknik kılavuzlarında belirtildiği şekilde Nebim V3'te saklanır ve düzenlenen faturada yer alır.
6. Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

### NEBİM V3 POS'TAN TAKSİTLİ SATIŞLARDAN DOĞAN TAKSİT ÖDEMELERİNDE YN ÖKC'DEN CARİ HESAP BİLGİ FİŞİ BASIMI

1. Nebim V3 POS programında YN ÖKC ile bağlantılı olarak, taksitli satış siparişi veya taksitli satış faturası düzenlenir.
2. Taksitli satış siparişi veya taksitli satış faturasına istinaden oluşan taksitler, vade bilgileri ile birlikte Nebim V3'te saklanır.
3. Müşteri daha sonra mağazaya gelip taksit ödemesi yapmak istediğinde, ödeyeceği bedele karşılık gelen taksitler Nebim V3 POS programında kapatılır.
4. Nebim V3'te, YN ÖKC teknik kılavuzlarında belirtildiği şekilde YN ÖKC'ye gönderilmek üzere, ödenen taksitlere istinaden bir cari hesap ekstre numarası oluşturulur.



## YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

**5.** Müşteri bilgileri (müşterinin cari hesap kodu, adı, soyadı, ünvanı, VKN veya TCKN) ve Nebim V3 tarafından oluşturulan cari hesap ekstresinin tarihi ve numarası, Nebim V3 POS programından YN ÖKC'ye gönderilir.

**6.** YN ÖKC'den cari hesap tahsilatı bilgi fişi basılır.

**7.** YN ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, doküman tarihi, doküman numarası ve ödeme şekli).

**8.** Daha sonra merkezde, Nebim V3 POS ile entegre YN ÖKC'lerden alınan bu veriye dayanarak, bankalar ile POS gelirleri mutabakatları hatasız yapılabilir.

### NEBİM V3 POS İLE BAĞLANTILI ÇALIŞAN YN ÖKC MODELLERİ

Nebim; 483 Sıra No.lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğinde belirtildiği şekilde, satış ve siparişlerinizin YN ÖKC'de mali değeri olan fişe dönüşmesini sağlamak üzere, Nebim V3 POS programını YN ÖKC'ler ile entegre etmiştir.

Nebim V3 POS ile, GMP-3 protokolü kullanılarak, kablo üzerinden bağlantılı olarak çalışabilen YN ÖKC modelleri aşağıdakilerdir:

- Beko 300TR
- Hugin FP 300
- Hugin FT 202
- Hugin VX 675
- Ingenico iDE 280
- Ingenico iWE 280
- Olivetti Verifone MX 915
- Profilo Farex FR-8300
- Profilo S900
- Profilo VX 680
- Profilo YK-PS 300

## e-ARŞİV

“ Toptan, perakende ve e-ticaret satışlarından doğan e-Arşiv faturalarınızı Nebim V3 ile mevzuata uygun bir şekilde düzenleyin.”

### NEDEN e-ARŞİV

- Uluslararası standartlara uygunluk
- Operasyonel etkinlik, güvenlik ve tutarlılık
- Hızlı fatura oluşturma ve gönderme
- Elektronik denetime uygunluk
- İş gücü, arşivleme ve kağıt fatura basım, gönderim maliyetlerinde tasarruf



### NEDEN NEBİM V3 e-ARŞİV

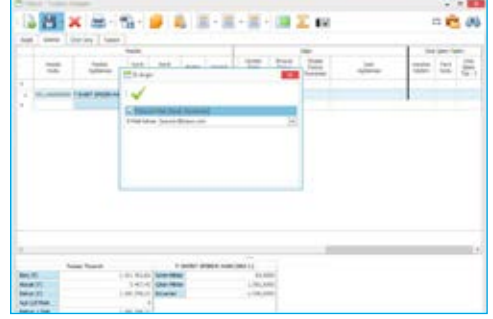
- Perakende, e-Ticaret, toptan satış, konsinye satış, bayi satış, masraf ve alış iadesi gibi, firmanızın tüm satış süreçlerinize ait e-Arşiv faturalarını aynı platform üzerinde entegre bir şekilde kolaylıkla yönetebilirsiniz.
- Perakende mağazalarınızda e-Arşiv faturası oluşturup müşteriniz mağazadan ayrılmadan e-Arşiv faturasını verebilirsiniz.
- Tüm e-Arşiv fatura oluşturma ve kabul süreçlerinizi mevzuatın gereksinimlerine uygun, hızlı ve güvenli bir şekilde yönetebilirsiniz.



## e-ARŞİV

### TOPTAN SATIŞ e-ARŞİV FATURASI

Nebim V3'te e-Fatura'ya tabi firmalara satış yapıldığında e-Fatura düzenlenirken, e-Fatura'ya tabi olmayan firmalara ve tüketicilere satış yapıldığında ise e-Arşiv faturası düzenlenir. e-Arşiv faturası düzenlendiğinde, e-Arşiv faturası bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası, özel entegratöre anlık olarak gönderilir ve e-Arşiv numarası alınarak özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanır. Özel entegratör Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve fatura "Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi" ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda e-mail olarak da gönderilebilir.



### PERAKENDE SATIŞ e-ARŞİV FATURASI

Perakende müşteriye (tüketici) fatura düzenlendiğinde e-Arşiv fatura bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası entegratör firmaya anlık olarak gönderilir ve parametreye göre e-Arşiv numarası alınarak entegratör firma tarafından mali mühür ile imzalanır. Entegratör firma anlık olarak Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve e-arşiv faturası Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda da gönderilebilir. e-Arşiv faturasının ve Yeni Nesil ÖKC bilgi fişinin eşleştirilmesi gerekmektedir. Nebim V3; hem e-Arşiv Özel Entegratörü, hem de Yeni Nesil ÖKC ile anında entegre olmakta ve mali mühürle imzalanan e-Arşiv faturası ve ÖKC bilgi fişi bilgilerini anında diğer sisteme aktarmaktadır. Nebim V3 sayesinde; Yeni Nesil ÖKC'de bilgi fişi ve kredi kartı slip'i basılırken, e-Arşiv faturası da fatura printer'ında düz kağıda basılabilmektedir.



## e-ARŞİV

### e-TİCARET SATIŞLARINDA e-ARŞİV FATURASI

e-Arşiv'e tabi olup internet üzerinden vergi mükellefi olmayanlara mal ve hizmet satışı yapanlar, yaptıkları satışlara ilişkin faturaları elektronik ortamda iletmek zorundadır. Söz konusu satışlarda kağıt çıktının sevk edilen malın yanında bulunması gerekmektedir. Ayrıca, e-Arşiv kapsamında internet üzerinden mal ve hizmet satışında düzenlenecek faturalarda yer alması gereken zorunlu bilgiler bulunmaktadır. Satış işleminin yapıldığı web adresi, ödeme şekli, ödeme aracı adı, ödeme tarihi, gönderini taşıyana ait VKN/TCKN bilgisi, satışa konu malın gönderildiği tarih, web adresi ve iade bölümünde; malı iade edenin adı soyadı, adresi, imzası, iade edilen mala ilişkin cins, miktar, birim fiyat ve tutar bilgilerinin bulunması zorunlu olup fatura üzerinde ayrıca "Bu satış internet üzerinden yapılmıştır" ifadesine yer verilecektir. İnternet üzerinden yapılan satışlar için oluşturulan faturaların serisi e-Fatura ve diğer e-Arşiv'den farklı olmak zorundadır. Ayrıca; müşteri malı iade etmek isterse elektronik ortamda kendisine iletilen faturanın kâğıt çıktısını alacak, iadeye ilişkin bölümü doldurarak mal ile birlikte malı satana geri gönderecektir. Nebim V3, e-ticaret satışlarında e-Arşiv faturası düzenlemek üzere, e-ticaret web sitesi sağlayıcılarıyla entegrasyonu sağlayan Nebim V3 Integrator'a gerekli ilaveleri yapmıştır. E-ticaret web sitesi yöneticilerinin Nebim V3 ile entegrasyonlarını Nebim V3 Integrator'a taşımaları ve kendi sistemlerinde gereken güncellemeleri yapmaları yeterli olacaktır.



### NEBİM ÖZEL ENTEGRATÖR İŞ ORTAKLIKLARI

Nebim; Nebim V3'ün Nisan 2015'te yayınladığı 15.4 versiyonu ile birlikte, fatura düzenlenen tüm uygulamalarında e-Arşiv ve e-Fatura'yı desteklemektedir. Bu uygulamalara; mağazalarda perakende satış gerçekleştiren Nebim V3 POS, toptan kanalında satış gerçekleştiren Nebim V3 ERP ve e-ticaret faturalarının düzenlenmesi için B2x e-ticaret sistemleri ile entegrasyon sağlayan uygulamalar dahildir.

Nebim V3'ün entegre olduğu entegratör firmaları Nebim web sitesindeki Entegre Çözümler sayfasından görebilirsiniz.





## ACENTE PERFORMANS YÖNETİMİ

### ACENTE REZERVASYON TANIMLAMA

Alışveriş yapacak müşteriler gelmeden önce rezervasyon kaydı oluşturabilirsiniz. Beklenen kişi sayısı, beklenen giriş saati, gelecek olan grubun uyruk bilgisi gibi değerleri tanımlayabilirsiniz.

Alışveriş gerçekleştikten sonra, beklenen sayı ile gerçekleşen sayı karşılaştırılarak rapor alabilirsiniz.

### ACENTE REZERVASYONUNA BAĞLI SATIŞ İŞLEMLERİ

Nebim V3 POS üzerinde, alışveriş öncesinde ilgili rezervasyon kodunu girebilirsiniz. Rezervasyona bağlı yapılan satışların her aşamasında, satış tamamlanmadan hak edilen prim tutarlarını görüntüleyebilir, alışveriş tamamlandığında, prim tutarlarını anlaşma üzerinde tanımlanmış oranlara göre yeniden hesaplandığını görebilirsiniz.

### ACENTE PERFORMANS/HAK EDİŞ/ZİYARET SIKLIĞI TUTARLARININ TAHAKKUKU

Alışverişler tamamlandıktan sonra, acente ve bağlantılı kişiler için, hak edilen acente performans tutarlarını yansıtabilirsiniz.



## TAKSİTLİ SATIŞ

### ÜRÜN RENK SEÇENEKLERİ VE ÖZELLİKLERİ

Ürünlerinize sınırsız sayıda renk tanımlayabilirsiniz. Tanımlanan renklerin pantone renklerini girerek, gerçek renk ile eşleştirme yapabilirsiniz. Üretici firmaların renk kodlarını tanımlayarak, bu firmalar ile iletişimde kolaylık sağlayabilirsiniz.



### ÜRÜN TIPLERİ

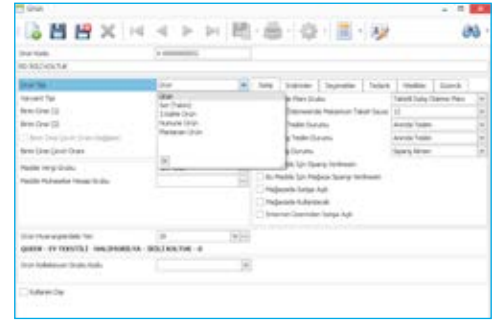
Ürünlerinizi farklı ürün tipleri ile açabilir ve takip edebilirsiniz. Ürünlerinizi, ürün, set (takım), 2. kalite, numune, planlanan ürün gibi farklı tipler ile açabilir ve takip edebilirsiniz.

**Set (Takım) Ürün:** Kendi başına satılabilirliği olan farklı ürünleri bir araya getirerek farklı bir kod altında birleştirebilir ve set olarak satabilirsiniz.

**2.Kalite Ürün:** İkinci kaliteye düşen ürünlerin envanterlerini birinci kalite ürünlerden ayrı olarak takip edebilir, ikinci kalitenin hangi birinci kalite ürüne bağlı olduğunu görerek doğru bir şekilde ürün kârlılık analizleri yapabilirsiniz.

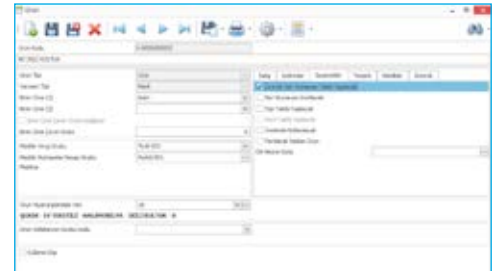
**Numune Ürün:** Üretim ya da tedarik öncesi numune ürünlerinizi kodlayabilir ve bu numune ürünlerin numune testlerine kadar tüm süreçleri takip edebilirsiniz.

**Planlanan Ürün:** Üretimine ya da tedarikine henüz karar verilmemiş, planlama aşamasında olan ürünlerinizi planlanan ürün olarak kodlayabilir ve sadece üretim ya da tedarikine karar verilen planlanan ürünlerinizi ürün olarak atayabilirsiniz.



### SERİ NUMARASI TAKİBİ

Seri numarası takibi ile ürün alışlarınızda seri numarası oluşturabilirsiniz. Ürün sevkiyatlarında, toptan ve perakende satış esnasında barkod yerine seri numarası okutarak ürün çıkışları yapabilirsiniz.









## REYON FİŞİ

“ Aynı müşteri için farklı reyonlarda oluşturulan reyon fişlerini, kasada aynı siparişe aktararak satış yapın. ”

### REYON FİŞİ

Aynı müşteri için farklı reyonlarda oluşturulan reyon fişlerini, kasada aynı siparişe aktararak satış yapabilirsiniz. Reyonlarda yapılan satışlar için reyon fişi girişleri yapabilir ve yazdırabilirsiniz. Satış anında daha önce oluşturulan reyon fişlerini faturaya aktarabilirsiniz.



## SİPARİŞ İŞLEMLERİ

“ Sonradan teslim satışlarda, taksitli satış sipariş işlemlerini tek tuşla pratik bir şekilde gerçekleştirin. ”

### SİPARİŞ İŞLEMLERİ

Sonradan teslimli satışlarda, taksitli satış sipariş işlemlerini tek tuşla pratik bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz. Satış ekranında ürünleri resimleri ile görsel olarak destekleyebilirsiniz. Barkod ile ya da ürün listesinden pratik ve hızlı ürün çağırma yapabilirsiniz. Kasaya gelen müşterilerin durumları ile ilgili kasiyere uyarı verilmesini sağlayabilirsiniz. Satış ekranında müşteri kart detaylarına hızlı erişim sağlayabilirsiniz. Asıl müşterinin eş, çocuk, anne, baba gibi yakınlık derecesinde olan kişilerin alışverişlerinin asıl müşteri kartı üzerinden takibini yapabilirsiniz. Müşterilerin TC kimlik numaralarının algoritma kontrolleri yapılarak, doğrulanmasını sağlayabilirsiniz. Girilen TC kimlik numarası üzerinden, bu kişiye bağlı kefillerin sorgulamalarını yapabilirsiniz. Daha önceden kayıt edilen müşterilerinizi, adı, soyadı, adres, telefon, kefil, TC kimlik numarası vb. kriterlerde istediğiniz detayda arayabilirsiniz. Yeni açılan müşteri kayıtlarında mağazanın bölge, il, ilçe, cadde vb. bilgileri otomatik olarak geldiğinden, müşteri adres bilgilerini kolaylıkla kayıt edebilirsiniz. Ürün bazında taksit ödeme planı oluşturabilir, girilen ödeme planını değiştirerek tekrar hesaplayabilirsiniz. Alışverişin toplam tutarına yüzdeli veya tutarlı iskonto yapabilirsiniz. Peşin ödeme yüzdesi veya tutarı girebilir, taksit sayısını değiştirebilir ve ödenecek taksit tutarlarını hesaplayabilirsiniz. Maksimum ortalama vade gün ötelemesini parametrik olarak tanımlayabilirsiniz. Nakit, kredi kartı, havale, çek, senet ve avans ödeme şekilleri ile ödeme alabilirsiniz.



## İSTİHBARAT

“ Taksitli satış siparişlerine istinaden müşteri istihbaratı yaparak, bu istihbarat sonucuna göre onaylanan siparişlerin sevkiyatını gerçekleştirin.”

### İSTİHBARAT

Taksitli satış siparişlerine istinaden müşteri istihbaratı yaparak, bu istihbarat sonucuna göre onaylanan siparişlerin sevkiyatını gerçekleştirebilirsiniz.

İstihbarat Anketi: Sonradan teslim satışlarda, ürünler mağazaya sevk edilmeden önce müşteriler için istihbarat anketi yapabilirsiniz. Mağaza ve merkezde yapılan istihbarat anketlerini karşılaştırarak, alınan bilgilerin tutarlılığını ölçebilirsiniz. Gerekli minimum istihbarat anket puanı tanımlayabilir ve bu puanın üzerinde olan siparişleri onaylayarak sevkiyata hazır hale getirebilirsiniz.

Mobil İstihbarat Anketi: Cep telefonu veya tablet üzerinden web tabanlı Nebim V3 İstihbarat uygulaması ile sahada istihbarat anketi yapabilirsiniz.

İstihbaratçı / Denetçi Tanımlamaları: İstihbarat ve denetim işlemlerini yapan kullanıcıları tanımlayabilir ve Nebim V3 kullanıcısı ile eşleştirebilirsiniz.

Bölge Yetki Türleri: Tanımlanan istihbaratçı ve denetçi kişilere yetkili oldukları bölgeleri tanımlayabilir ve atayabilirsiniz.



Müşteri Kodu	Ad-Soyadı	İl	İçerik	Mühür...
1-4-10	Onur Kılıç	İstanbul	KADIKÖY	<input type="checkbox"/>
1-4-6	BURAK KOÇER	İstanbul	BESİKTAŞ	<input type="checkbox"/>



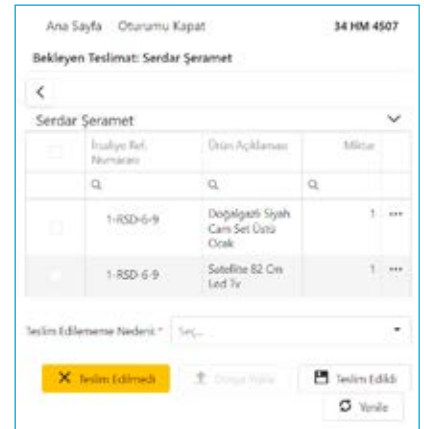
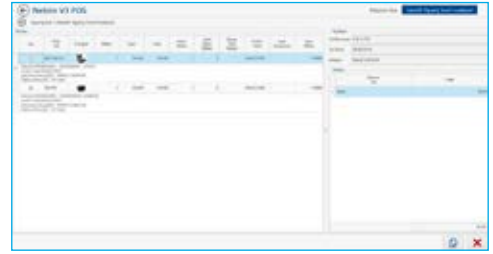
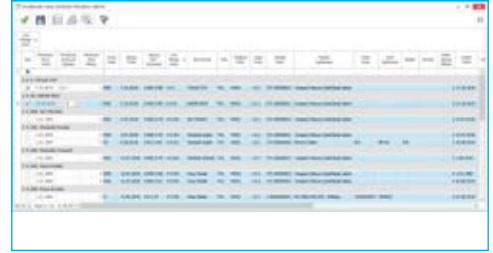
## MÜŞTERİYE SEVK VE TESLİMAT

“ Merkezden mağazaya gelen taksitli satış sonradan teslim siparişlerinize bağlı ürünleri müşteriye sevk ederek teslimat işlemlerini gerçekleştirin. ”

### MÜŞTERİYE SEVK VE TESLİMAT

Merkezden mağazaya gelen taksitli satış sonradan teslim siparişlerinize bağlı ürünleri müşteriye sevk ederek teslimat işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

- Teslimat bekleyen siparişlerin takibini yapabilir ve bu siparişlerin listesini alabilirsiniz.
- Teslim lokasyonunu değiştirerek, ürünlerin müşteriye farklı lokasyonlardan teslim edilmesini sağlayabilirsiniz.
- Müşteriden alınan siparişlerin istihbarat onayı alındıktan sonra ürünlerin müşteriye teslimatını merkez depodan yapabilirsiniz.
- Müşteriden alınan siparişlerin, istihbarat onayı alındıktan sonra mağazadan müşteriye sevk işlemi gerçekleştirebilirsiniz.
- Müşterilerden alınan siparişlerin, istihbarat onayı alındıktan sonra ürünlerin müşteriye teslimatını farklı bir mağazadan yapabilirsiniz.
- Ürünleri teslim eden kişiler için teslimatçı kaydı açabilir, teslimatçıların sorumlu oldukları bölgeleri tanımlayabilirsiniz.



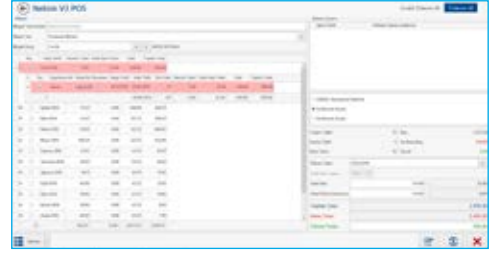
## ÖDEME -TAKSİT TAHSİLAT

“ Ödeme ve taksit tahsilatını tek tuşla hızlı bir şekilde yaparak tahsilat makbuzu verin. ”

### ÖDEME - TAKSİT TAHSİLAT

Ödeme ve taksit tahsilatını tek tuşla hızlı bir şekilde yaparak tahsilat makbuzu verebilirsiniz. Gecikmiş taksit ödemelerini, mağaza, gün, minimum ödeme tutarı belirleyerek, şüpheli alacak ve avukat takibindeki müşterilere sms gönderebilirsiniz. Böylelikle müşterilerin gecikmiş ödemeleri tahsil edilmeden normal taksitlerin tahsilatının alınmasını engelleyebilirsiniz. Gecikmiş ödemeler için önceden vade farkı yüzdesi tanımlayabilir ve bu vade farkını ödeme esnasında uygulayabilir, vade farkı faturası kesebilirsiniz. Erken ödeme iskontosunu parametrik olarak tanımlayabilir ve seçilen taksitlere istinaden erken ödeme tahsilatı gerçekleştirebilirsiniz.

Müşterilerin ödenecek tüm taksitlerini görebilir ve erken ödeme yapılacak taksitleri seçebilirsiniz. Müşterilerinizin borçlarını günlük, aylık ve fiş bazında detaylı olarak görebilirsiniz. Hem ödeme tarihi geçmiş gecikmiş ödemelerin, hem de vadesi yaklaşan taksitlerin bilgilendirme ve hatırlatma SMS'lerini gönderebilirsiniz.



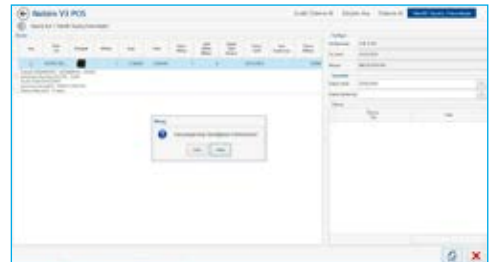
## FATURA İŞLEMLERİ

“ Müşterilerden alınan siparişlerin faturalama işlemlerini gerçekleştirin. ”

### FATURALAMA İŞLEMLERİ

Müşterilerden alınan siparişlerin faturalama işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

Takibi yapılan sözleşmenin ödemeleri tamamlanıp süresi dolduğunda, sözleşmenin otomatik olarak faturalama işlemini gerçekleştirebilirsiniz.



## ŞÜPHELİ ALACAKLAR VE AVUKAT TAKİBİ

“ Şüpheli alacaklara mektup gönderme, avukata verme ve icraya gönderme işlemlerini gerçekleştirin. ”

### ŞÜPHELİ ALACAKLAR VE AVUKAT TAKİBİ

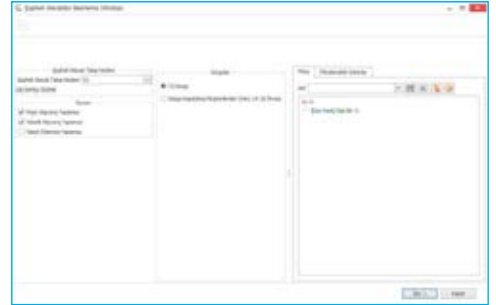
Şüpheli alacaklara mektup gönderme, avukata verme ve icraya gönderme işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

**Şüpheli Alacakların Takibi:** Yapılan alışverişlere istinaden, ödeme yapmayan müşterileri belirli kriterlere göre tespit ederek kategorize edebilirsiniz. Belirlenen müşterilere takip nedeni atayarak, mektup gönderme, avukata verme, icra takibi gibi süreçlerde kullanabilirsiniz. Ödemesini yapmayan müşterilerinizi, verilen kriterlere göre belirleyebilirsiniz. Bu müşterilerin alışveriş yapma/yapmama, taksit ödeme kriterlerini belirleyebilirsiniz. Belirlenen kriterlere göre şüpheli alacakların listesini görebilir, bu listeler üzerinde değişiklik yapabilirsiniz.

**Mektup Gönderme:** Tespit edilen şüpheli alacaklara mektup göndererek uyarıda bulunabilirsiniz. Borcunu ödemeyen müşterilere, borcunu ödemesi yönünde duyuru mektubu gönderebilirsiniz.

**Avukata Verme:** Şüpheli alacakların avukat takip süreçlerini gerçekleştirebilirsiniz. Sınırsız sayıda avukat tanımlayabilir, avukat bazında dosya takip edebilir, avukattan ne zaman ve hangi aralıklarda ödeme geldiğini ve avukat performanslarını ölçebilirsiniz. Şüpheli alacaklar için vade farkı oranı ve tazminat yüzdesi girebilirsiniz. Avukata verilecek müşterilerinizi, belirlenen kriterlere göre seçerek bu müşterilere avukat atayabilirsiniz. Şüpheli alacaklının taksit durumları ve gecikmiş ödeme gün ve vade tarihlerini görerek avukata gönderebilirsiniz. İlave avukat ve diğer masrafları girerek müşterinin borcuna yansıtabilirsiniz. Yansıtılan masrafların taksit detaylarını görebilirsiniz.

**İcra Takibi:** Şüpheli alacakların icra takibi süreçlerini gerçekleştirebilirsiniz. Şüpheli alacaklının taksit durumları ve gecikmiş ödeme gün ve vade tarihlerini görerek icraya gönderebilirsiniz. Avukat takibine gönderilen şüpheli alacaklının, icra takibine gönderilmesini sağlayabilirsiniz. İcra masraflarını taksitlendirebilirsiniz. İcra takip numarası atayarak bu müşteriler için ilave icra dosya masrafı alabilirsiniz. İcra masrafını, şüpheli alacaklı müşterinin hesabına yansıtabilirsiniz. Şüpheli alacaklıyı icra takibine gönderebilirsiniz.







## SÖZLEŞME VE SENET TAKİBİ

“ Taksitli satış sözleşme ve senetlerinizin tüm süreçlerini takip edin. ”

### SÖZLEŞME VE SENET TAKİBİ

Taksitli satış sözleşme ve senetlerinizin tüm süreçlerini takip edebilirsiniz.

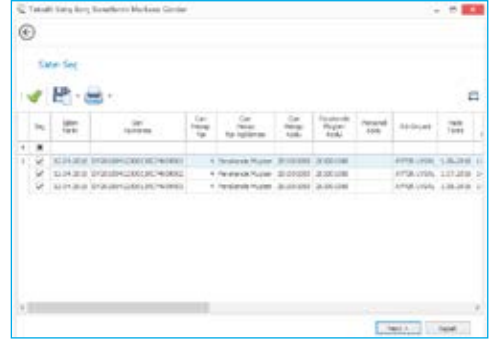
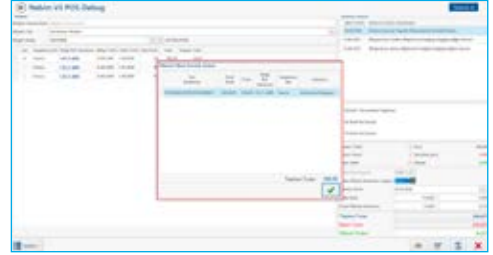
**Taksitli Satış Sözleşme ve Senet Takibi:** Senet takibi ve taksit bazında sıralı senet takibi yapabilirsiniz.

**Taksit Bazında Sıralı Senet İşlemleri:** Sipariş sonrası ilgili satış işlemi için oluşan senet\senetler, kasiyerlerin görebilmesi için listelenir ve satışın gerçekleştiği mağaza deposuna otomatik giriş kaydı atılır.

**Mağaza Borç Senetlerinin Merkeze Gönderimi:** Mağazada biriken borç senetlerinin merkeze transferini yapabilirsiniz. Verilen sınırlamalara uyan taksitli satış borç senetleri için, seçilen depoya transfer kaydı oluşturabilir; gönderilen ofiste onaylama sistemi kullanılıyor ise, Mağazadan Gelen İade Fişini Onaylama programları ile fiş bazında veya borç senedi seri numaraları okutularak onaylama yapabilirsiniz.

**Taksitli Satış Borç Senetlerinin Mağazaya Gönderimi:** Vade tarihi yaklaşan veya ödemesi tamamlanmış senetlerin merkez ofisten mağazalara transferini gerçekleştirebilirsiniz. Vade tarihi ve kalan taksit tutarı sınırlaması yapılarak mağazalara transfer irsaliyeleri oluşturabilirsiniz.

**Senedin Ödenmesi ve Müşteriye Teslim:** Ödemesini yapan müşteriye, ödeme sonrası senede ait ödemenin tamamının yapılması durumunda, senet teslimini gerçekleştirebilirsiniz.



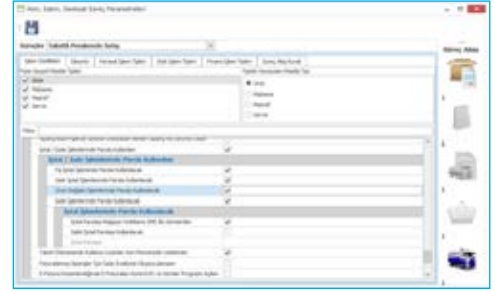
## YETKİLENDİRME

“ Nebim V3’ün esnek yetkilendirme seçenekleri sayesinde, kullanıcılarınıza yetki grupları bazında farklı yetkiler tarif ederek kontrol altına alın. ”

### YETKİLENDİRME

Nebim V3’ün esnek yetkilendirme seçenekleri sayesinde, kullanıcı yetki grupları tanımlayıp, kullanıcılarınızı bu yetki gruplarına dahil ederek, her bir yetki grubu için farklı yetkilendirmeler tarif edebilirsiniz. Tüm kodlama ve fiş giriş ekranlarında saha bazında yetkilendirme tanımlayabilirsiniz. Aynı zamanda, program erişim izinlerini de kullanıcı yetki grupları bazında tarif edebilirsiniz.

Nebim V3 Taksitli Satış uygulamasında öne çıkan; ürün iskonto yetkilendirmesi, kurallara bağlı vade farkı yetkilendirmesi, ödeme planında belirtilmiş olan taksit sayısına göre taksit arttırma ya da azaltma yetkilendirmesi, ödeme planında belirtilen taksit vade tarihine ve tutarına müdahale yetkilendirmesi, parola veya sms parolasına bağlı iade alma yetkilendirmesi ve merkez ya da mağaza tarafında müşteri kredi limiti belirleme ve kredi limitinde değiştirme yetkilendirmesi gibi yetki grupları ve kullanıcı bazında farklı yetkilendirmeler yaparak, kontrollü bir süreç akışı sağlayabilirsiniz.



## RAPORLAR

“ Nebim V3 standart raporlarının yanı sıra, Veri Ambarı'nı kullanarak kendi raporlarınızı dizayn edin. ”

### RAPORLAR

Nebim V3 standart raporlarının yanı sıra Veri Ambarı'nı kullanarak kendi raporlarınızı dizayn edebilirsiniz. Aşağıdaki şekilde örnek raporlar alabilirsiniz.

- Taksitli Satış Ciro Raporu
- Teslimatçı Dağıtım Raporu
- Vadelere Göre Alacaklar Raporu
- Vadesi Gelmiş/Gelmemiş Alacaklar Raporu
- Taksitli Satış, Ödeme ve Bakiye Raporu
- Gecikmiş Taksit Ödemeleri Raporu
- Vadelere Göre Taksit ve Ödeme Raporu
- İlk Taksiti Ödemeyen Müşteriler Raporu
- Tek Taksiti Kalan Müşteriler Raporu
- Avukat Performans Raporu
- Ürün Envanter Raporu
- Karşılaştırmalı Fiyat Listesi Raporu
- Tedarikçi ve Tedarikçiye Verilen Ödemeler Raporu
- Çek Senet Raporu
- Ürün Satış ve Maliyet Kar Analizi Raporu
- En Az En Çok Satan Raporu
- Kampanya Analiz Raporu
- Depolar ve Mağazalar Arası Transfer Raporu

The screenshot displays a complex data table within a software application. The table has numerous columns, likely representing different financial metrics, dates, and categories. The data is organized in a grid format, with some rows highlighted in blue. The interface includes various toolbars and navigation elements typical of a business reporting software.

This screenshot shows another view of a financial report, similar to the one above but with a different layout or data set. It features a table with multiple columns and rows, with some rows highlighted in blue. The interface includes various toolbars and navigation elements, consistent with the previous screenshot, indicating it's part of the same software application.

## OPTİK SİPARİŞ VE SATIŞ

“ Nebim V3 Optik Çözümleri ile perakende ve toptan optik reçete, sipariş, avans, atölye takip süreçlerinizi etkin bir şekilde yönetin. ”

### NEBİM V3 OPTİK PERAKENDE SİPARİŞ VE SATIŞ

#### Reçete Girişi

Nebim V3'ün optik reçete fonksiyonu ile;

- Protokol numarası,
- Sigorta şirketi,
- Bağlı olunan sigorta şirketine göre farklılık gösteren kurum katkı payları,
- Çerçeve tipi,
- Yakın uzak bilgileri,
- SPH değerleri

gibi tüm reçete bilgilerini girebilirsiniz. Bu sayede Nebim V3' de oluşturulan optik ürün reçetelerinin, reçete formatında çıktısını alarak merkeze bildirilebilir ve takibini sağlayabilirsiniz.

#### Medula ve e-Reçete Entegrasyonu

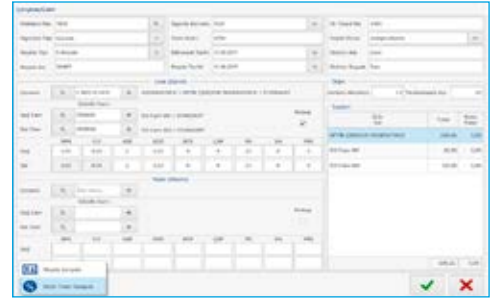
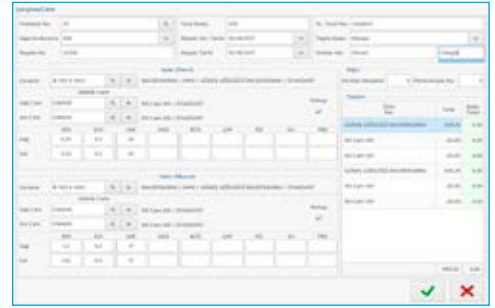
Medula sistemindeki e-Reçeteleri sorgulayarak otomatik olarak Nebim V3'e aktarabilirsiniz. Nebim V3'te girilen kağıt reçete bilgilerini, Medula'ya otomatik olarak aktarılmasını sağlayabilirsiniz.

#### Sipariş İşlemleri

Giriş işlemi yapılan reçeteler üzerinden tek bir tuş ile sipariş kaydı oluşturabilir ve bu siparişe bağlı olan kapora ödemesi alınarak sipariş giriş işlemi tamamlayabilirsiniz.

#### Siparişe Bağlı Kapora Alma İşlemi

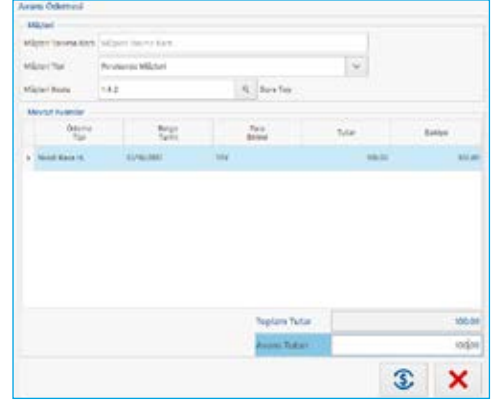
Müşterinin reçetesine bağlı olarak oluşturulan optik siparişine istinaden kapora alabilirsiniz. Bu kapora tutarını daha sonra siparişin faturaya dönüştürülmesi esnasında toplam tutardan düşerek fatura oluşturabilirsiniz.



## OPTİK SİPARİŞ VE SATIŞ

### Avans Ödemesi

Yeni nesil ÖKC'ler ile avans statüsünde sipariş oluşturmadan kapora avans alabilir ve daha sonra sipariş oluşturarak bu avansı siparişe bağlayabilirsiniz. Bu sayede mağazada ölçüm işlemleri ile yeteri kadar vakit kaybeden müşterilerin daha fazla vakit kaybetmesini engelleyebilirsiniz.



### Siparişin Atölyeye Gönderilmesi

Merkez tarafından alınan müşteri siparişleri işlem görmek üzere atölyelere sevk edilir. Ürünler atölyede işlem gördükten sonra mağazaya tekrar sevk edilerek müşteriye teslim edilir. Tüm süreçleri Nebim V3 üzerinden anlık olarak takip edebilirsiniz.



### Teslimat Ve Faturalama

Sipariş girişi yapılan ve atölyede işlemleri tamamlanan reçeteler, tek bir tuşla fatura ekranına aktarılarak teslimatı ve faturalaması gerçekleştirilebilir ve kalan ödeme tutarını tahsil edebilirsiniz.



## NEBİM V3 OPTİK TOPTAN

“ Nebim V3 optik uygulamaları ile optik ürünlerinize ilişkin ithalat, toptan alış ve toptan satış süreçlerinizi kolaylıkla yönetin. ”

### İthalat Süreçleri

İthalat dosya numarası bazında siparişlerinize bağlı olarak ASN, irsaliye ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirebilir, ithalat masraflarınızı ilgili ithalat dosyasına otomatik dağıtabilirsiniz.

- İthalat dosya takibi
- İthalat işlemlerinin ithalat dosyasına bağlı olarak takibi
- İthalat masraflarının ithalat dosyasına otomatik yansıtılması
- Gümrükten mal çekme işleminde düşümlü ithalat
- İthalat irsaliye veya fatura girişinde karekod oluşturarak giriş yapabileme

### Toptan Alış Süreçleri

Siparişlerinize bağlı olarak irsaliye ve fatura işlemlerinizi, tedarikçilerden gelen karekod barkodlarını sisteme okutarak direkt alım işlemlerini hızlı ve pratik bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

### Toptan Satış Süreçleri

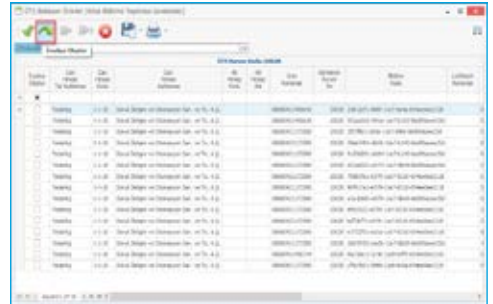
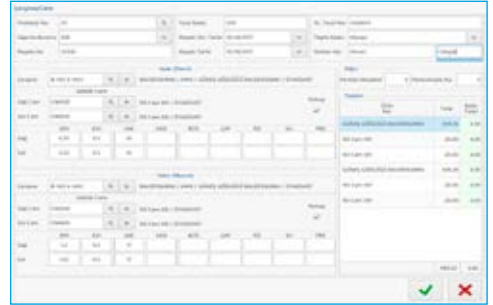
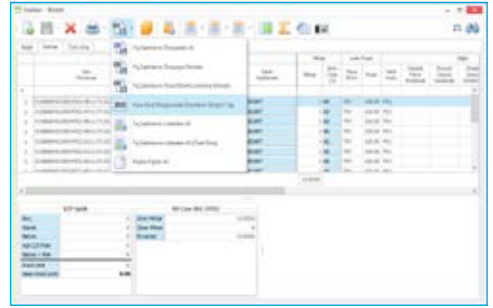
Müşterilerinizden gelen siparişlerinizi hızlı ve pratik bir şekilde Nebim V3 içerisinde girişini yaparak bu siparişlere bağlı olarak sevk ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirebilirsiniz.

### Optik Karekod Oluşturma ve Basma

Sevk veya faturaya bağlı olarak kaydedilen fişler üzerinden toplu ve hızlı bir şekilde Karebarkod etiketi oluşturabilir ve dökümünü alabilirsiniz.

### ÜTS' ye Otomatik Satın Alma Bildirimi

Sağlık Bakanlığı'nın yönettiği Ürün Takip Sistemi'nde (ÜTS) bekleyen alma bildirimlerini Nebim V3'de görüntüleyebilirsiniz. Bu bildirimlerden satın alma irsaliyesi oluşturabilirsiniz.



## TAKSİTLİ SATIŞ ONLINE TAKSİT TAHSİLAT

“ Nebim V3 Online Taksit Tahsilat ile mağazanıza gelemeyen müşterilerinizin taksit ödemelerini webden alın.”

Nebim V3 Online Taksit Tahsilat uygulamasıyla, müşterilerinizin taksit ödemelerini web siteniz üzerinden hızlı ve güvenli bir şekilde alabilirsiniz.

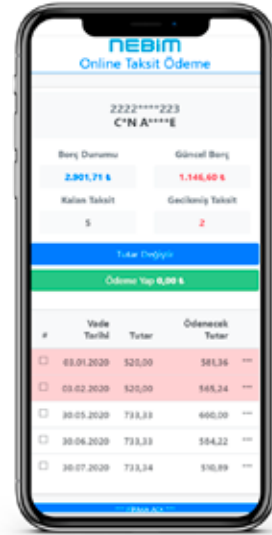
Taksit ödemesi yapmak isteyen müşterilerinizi, web sitenize yerleştireceğiniz online ödeme link'i ile Nebim V3 Online Taksit Tahsilat uygulamasına yönlendirebilirsiniz. Bu yönlendirmeye, taksit ödemesi yapmak isteyen müşterileriniz, TC Kimlik Numaralarını girerek hesaplarına ulaşabilir, firmanın isteğine bağlı olarak OTP SMS ile kimlik doğrulaması veya güvenlik kontrolü yapabilirler. Ödeme yapmak istedikleri tutarı girerek ya da taksit seçimi yaparak taksit borcunu BulutTahsilat Sanal POS altyapısıyla kredi kartı ya da havale yöntemiyle hızlı ve güvenli bir şekilde ödeyebilir ve ödeme makbuzlarını alabilirler. Ayrıca, parametrik olarak seçilebilen gecikmiş taksitlere vade farkı ödemelerini ve erken ödeme iskonto uygulamalarını gerçekleştirebilirler.

### Nebim V3 Online Taksit Tahsilat ile;

- Müşterileriniz TCKN'den borç sorgulaması yapabilirler.
- Aynı TCKN'ye kayıtlı müşteriler arasından seçim yaparak, seçilen TCKN'ye ait hesap için işlem yapılabilir.
- Parametrik olarak aktif edilebilen OTP SMS özelliği ile müşteri doğrulaması yapılabilir.
- reCAPTCHA güvenlik kontrolü yapılabilir.
- Gecikmiş ödemeler için parametrik olarak aktif edilebilen vade farklı uygulanabilir.
- Erken ödemeler için parametrik olarak aktif edilebilen erken ödeme iskontosunu uygulanabilir.
- Tutar girerek, girilen tutar kadar ödeme alınabilir.
- Bulut Tahsilat Sanal POS servisi entegrasyonu sayesinde havale ya da kredi kartından 3D güvenli ödeme alınabilir.
- Müşterilerinizin taksit ödemesi sonrası ödeme makbuzunu bilgisayarlarına indirmesi sağlanabilir.

Web tabanlı, responsive kullanıcı arayüzü sayesinde müşterilerin uygulamaya PC, Notebook, tablet, telefon gibi istedikleri cihazdan kolay erişimleri sağlanabilir.

Ayrıca, uygulama arayüzüne logo, isim, ve web sitesi gibi firma branding'i yerleştirilebilir.





## GUIDED SALES

“ Nebim V3 Guided Sales ile Mağazalarınızda Müşterilerinize Kişiselleştirilmiş Satış Fırsatları Sunun. ”

## NEBİM V3 GUIDED SALES

iPhone, iPad ve Android için geliştirilmiş olan Nebim V3 Guided Sales uygulaması sayesinde, mağazalarda çalışan perakende satış danışmanları, firma merkezindeki Nebim V3 ERP yazılımı tarafından yönetilen ürün ve müşteri bilgilerine gerçek zamanda erişerek, mağazadaki müşterilere kişiselleştirilmiş satış fırsatları ve daha iyi bir alışveriş deneyimi sunabilirler.

## Nebim V3 Guided Sales uygulaması sayesinde;

- Satış danışmanlarının ürün/stok hakkında bilgi eksikliğinden kaynaklanan satış kayıpları azaltılır,
- Birbirini tamamlayan ürünlerin çapraz satışı ve stokta olmayan ürünlerin alternatiflerinin satışı sayesinde toplam ciro artırılır,
- Kişiselleştirilmiş satış yoluyla geliştirilen mağaza/müşteri deneyimi ve müşteri memnuniyeti artırılır.

## Nebim V3 Guided Sales uygulamasının öne çıkan özellikleri:

- Ürün barkodundan kamera ile veya ürün kategorisi bazında arama yaparak lokasyon bazlı ve gerçek zamanlı envanter, varyant ve fiyat sorgulayabilirsiniz.
- Müşteri kayıtlarını, telefon veya e-posta ile sorgulayabilir, varsa müşteri kartı okutularak çağırabilir veya yeni müşteri kaydı oluşturabilirsiniz.
- Ürün ve müşteri bazlı aktif tüm indirim kampanyalarını ürün veya müşteri çağırıldığınızda görebilir ve uygulayabilirsiniz.
- Reyonda seçilen ürünlerden oluşan alışveriş sepetine eklenen her ürün için, geçerli olan indirim kampanyalarının anlık olarak uygulanması ve cihaz üzerinde gösterilmesini sağlayabilirsiniz.
- Müşteriye özel ya da ürün bazlı ürün önerilerinde bulunabilir, incelenen ürün için veya seçilerek sepete eklenen ürünler için kombin ve alternatif ürün önerileri sunabilirsiniz.
- Müşterinin istediği ve mağazada rengi ya da bedeni olmayan ürünlerin hangi mağazalarınızda stokunun olduğunu görebilir, stokunda olan mağazalarınızdan anında sipariş olarak talepte bulunabilirsiniz.
- Sepete eklediğiniz seçilen ürünlerden reyon fişi oluşturarak Nebim V3 POS sistemine gönderilmesiyle satış işlemi kasa hızla sonlandırabilirsiniz.
- Guided Sales uygulamasında Hugin VX 675 mobil EFT-POS özellikli YN ÖKC ile kredi kartı ödemesi alınarak kasaya gitmeksizin reyon satış işlemi tamamlayabilirsiniz.



## GÜMRÜKSÜZ SATIŞ MAĞAZALARININ YÖNETİMİ

“ Gümrüksüz satış mağazalarındaki satış ve iade işlemlerinizi, İGA'nın belirttiği üzere Unifree ve gümrükle entegre bir şekilde gerçekleştirin.”

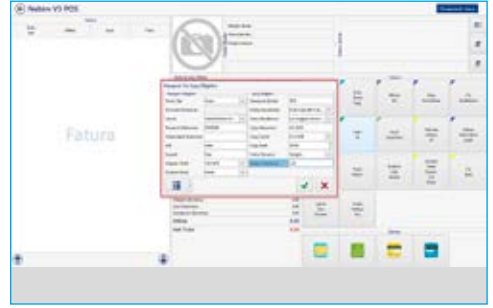
Gümrüksüz satış mağazalarına (antrepolar) yapılan sevkiyatlar için gümrük çıkış bilgisi ile birlikte ihracat dosyası oluşturabilir ve Nebim V3'te Gümrüksüz Satış Mağazaları Yönetimi menüsünden sevk irsaliyelerini faturalayabilirsiniz.

Perakende satış ve iade işlemlerini, yolcu pasaport ve uçuş bilgilerini kapsayacak şekilde Nebim V3 POS arayüzünden gerçekleştirebilirsiniz.

Unifree'nin bildirim içerisinde beklediği İGA ve Unifree komisyon grupları ve ödeme tiplerini Nebim V3'te tanımlayarak, ürünler ve ödeme tipleri ile eşleştirebilirsiniz. Satış bilgilerini, Unifree servisleri ile anlık olarak gönderebilirsiniz.

e-Arşiv, e- Fatura ve YN ÖKC entegrasyonları ile satışlarını mevzuata uygun olarak gerçekleştirebilir ve anlık olarak Unifree'ye bildirebilirsiniz.

Pasaport ve boarding kart okuyucu entegrasyonu ile müşteri kayıt işlemlerini hızlı ve hatasız bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.



## NEBİM V3 POS MÜŞTERİ EKRANI

“ Nebim V3 POS Müşteri Ekranı ile, müşterinin yaptığı alışverişlere istinaden yapılan alışveriş bilgilerini, tanımlı döviz cinslerini, ürün önerilerini, en çok satan ürün fotoğraflarını, puan bilgisini veya reklam videolarını gösterebilirsiniz.”

### Müşterinin Satın Aldığı Ürün Bilgileri

Alışveriş esnasında Nebim V3 POS satış ekranı ile eş zamanlı olarak yapılan alışverişin ürün, fiyat ve toplam tutar bilgileri müşteri ekranında gösterilir.

### Uygulanan Kampanya ve Ödeme Bilgileri

Alışveriş için uygulanan tüm kampanyalar ve ödeme şekli detayları müşteri ekranında gösterilir.

### Mağazada Geçerli Döviz Kurları

Mağaza için tanımlanmış geçerli döviz cinsleri müşteri ekranında gösterilir.

### Müşteri Puan Bilgisi

Müşterinin kullanılabilir puan bilgisi müşteri ekranında gösterilir.

### Müşteriye Özel Tamamlayıcı Ürün Önerileri

Nebim V3 Ürün Öneri Motoru sayesinde müşteri ekranında tamamlayıcı ürün önerileri gösterilir.

### Ürün ve Marka Tanıtım Görsel ve Videoları

Müşteri ekranında, ürünlerle ilgili seçilen fotoğraflar slayt şeklinde gösterilir. Aynı zamanda firma logosu ve firma / marka reklam videoları tekrarlanarak oynatılır.

Nebim V3 POS çalıştırılan bilgisayarlarınızı değiştirmeye gerek olmaksızın, Windows'un ikincil ekran olarak tanıdığı tüm monitörler desteklenir.



## NEBİM V3 UZAKTAN SATIŞ VE TAHSİLAT

“ Müşterilerinize evlerinin konforunda alışveriş deneyimi yaşatın. ”

### Nebim V3 Uzaktan Satış ve Tahsilat ile;

- Satış danışmanlarınızın, mağazalarınıza gitmeyi tercih etmeyen müşterilerinize uzaktan interaktif danışmanlık yapmasını, ürünleri tanıtmalarını ve önerilerde bulunmasını sağlayın,
- Müşterilerinize uzaktan satış yaparak, ödemeyi kredi kartı ya da havale ile alın,
- Teslimat şekli alternatifleri ve kargo takibi ile kolay ve hızlı teslimat sağlayın,
- Müşterilerinize evlerinin konforunda yaşatacağınız alışveriş deneyimi ile müşteri memnuniyetini artırın,
- Mekân bağımsız uzaktan satış hizmetiyle ciro artışı sağlayın.



### ÜRÜN SEÇİMİ

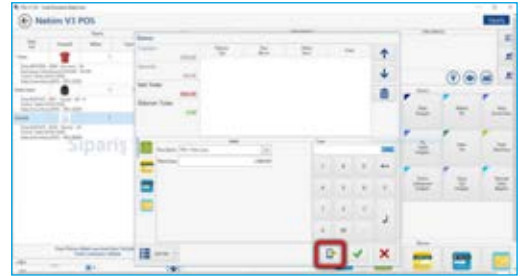
Müşterilerinize, telefon araması, WhatsApp, FaceTime, sosyal medya kanalları gibi seçeceğiniz platform üzerinden ulaşarak ürünleri tanıtabilirsiniz.

Satış danışmanınız, müşterinin beğendiği / seçtiği ürünleri Nebim V3 POS üzerinden Peşin Satış Siparişi olarak kaydedebilir.



### SİPARİŞ

Uzaktan satış işlemi Nebim V3 POS - Peşin Satış Siparişi ile başlatılır. Satış işlemleri Uzaktan satış olarak kaydedilir ve e-Arşiv görselleri ve raporlamaları yapılabilir. Tüm aktif kampanyalar ve SMS doğrulamasıyla çalışan müşteri özel iskontoları uygulanabilir. Kargo ya da mağazadan teslim gibi teslimat şekli seçilebilir. Sipariş ödeme ekranındaki Uzaktan Satış için SMS Gönder tuşu ile sipariş tutarı ve detaylar müşteriye SMS olarak gönderilir. Müşteri kendisine SMS ile gönderilen link'i tıklayarak mobil cihazından ödeme işlemlerini gerçekleştirerek satışı tamamlar.



## NEBİM V3 UZAKTAN SATIŞ VE TAHSİLAT

### SATIŞ

Müşteri kendisine SMS ile gönderilen link'i tıklayarak mobil cihazından siparişin ödemesini yapabilir. Ödeme öncesi mobil cihazdan siparişiyle ilgili sipariş bilgileri, ürün, fiyat, iskonto, uygulanan kampanya, fatura adresi, teslimat adresi gibi detayları inceleyebilir. Mesafeli satış sözleşmesini görebilir. Okunduğu onaylanan mesafeli satış sözleşmesi, sipariş detaylarıyla birlikte saklanır.



### ÖDEME

Müşteri kontrollerden sonra Ödeme Yap tuşuna basarak ödeme seçecekleri bölümüne ulaşır. Sipariş tutarını BulutTahsilat servisleri ile Sanal POS üzerinden Kredi Kartı veya Havale yöntemi ile ödeyebilir. Ödeme onaylandıktan sonra Sipariş Özeti kaydedilebilir. Ödemesi onaylanan satışın fatura ve teslimat sürecinin başlayabilmesi için teslimatın yapılacağı mağazalara e-Posta yoluyla bilgilendirme maili gönderilir.



### FATURA

Uzaktan satış işlemi tamamlanmış ve ödemesi alınmış siparişler, Nebim V3 Store üzerinden toplu ya da Nebim V3 POS üzerinden tek tek faturalandırılabilir. Faturalama işlemi teslimat lokasyonuna göre yapılabilir. Sipariş içindeki ürünler farklı zamanlarda da faturalandırılabilir. Vazgeçme sebebiyle ödemesi yapılan ya da henüz ödemesi yapılmamış siparişler iptal edilebilir. Sipariş içerisindeki ürünlere ekleme, çıkarma ya da iade ve değişim işlemleri yapılabilir.



### KARGO VE TESLİMAT

Ürün teslimi müşterinin seçimine bağlı olarak mağazadan ya da kargo ile yapılabilir. Nebim V3'ün entegre olduğu kargo firmaları dışında çalışılan farklı kargo firmalarıyla da entegre olunabilir. Kargo ile yapılacak teslimatların barkodlu etiketleri Nebim V3'te oluşturularak basılabilir. Tüm kargo süreçleri anlık olarak Nebim V3 Kargo Takip uygulaması ile tekli ya da toplu olarak takip edilebilir. Kargo takibinin müşteri tarafından da yapılabilmesi için müşteriye kargo takip bilgileri SMS ile gönderilebilir.



## PERAKENDE SİPARİŞ KARŞILAMA YÖNETİMİ

“ Nebim V3 Uzaktan Satış ve e-Ticaret siparişlerinizi en uygun mağazadan ya da deponuzdan karşılayarak optimum ürün yönetimi sağlayın ve teslimatlarınızı daha hızlı gerçekleştirin.”

Nebim V3 Perakende Sipariş Karşılama Yönetimi ile;

- e-Ticaret mağazanızdan alınan müşteri siparişlerinin,
- Mağazanıza gelen müşterilerinizin mağazada bulunmayan ürün siparişlerinin,
- Mağazaya gelmeyen ve müşterinize uzaktan servis yaparak aldığınız uzaktan satış siparişlerinin,

en uygun şekilde hangi mağazadan karşılanması, faturalanması ve sevk edilmesi gerektiğini belirleyebilirsiniz.

**Perakende Sipariş Karşılama Yönetimi Faydaları Nelerdir?**

- Müşterilere tüm firma envanterini açarak yok satmayı önleyin ve cironuzu artırın,
- Sevkiyatları en yakın mağazadan gerçekleştirerek teslimatlarınızı daha hızlı yapın ve kargo maliyetlerinizi azaltın,
- Siparişi en uygun mağazadan karşılayarak optimum ürün yönetimi sağlayın.

**Perakende Sipariş Karşılama Yönetimi Süreçleri:**

- e-Ticaret Mağazası Siparişleri
- Mağazaların envanterleri internet satışına açılır.
- Müşteri siparişi internet sitesinden alınır.
- İnternette alınan siparişin sevkiyat lokasyonu atanır.
- Aynı siparişteki ürünler birden çok lokasyondan teslim edilebilir.
- Yetkiye bağlı merkezi lokasyon değişimi yapılabilir.
- Aynı siparişin faturaları farklı lokasyonlardan kesilebilir.
- Lokasyon ataması yapılan mağazalardan müşteriye kargolama yapılır.
- Sipariş alan mağaza, fatura kesen mağaza ve kargoya veren mağaza gibi her lokasyon için süreç takibi yapılarak ayrı prim hesaplaması yapılabilir.



## PERAKENDE SİPARİŞ KARŞILAMA YÖNETİMİ

### Mağazaya Gelen Müşteri Siparişleri

- Mağazaların ve merkez deponun envanteri müşteri siparişine açılır.
- Mağazada olmayan ürün siparişi alınır.
- Mağazadan alınan siparişin sevkiyat lokasyonu mağazaya özel farklı kurallarla belirlenir.
- Aynı siparişteki ürünler birden çok lokasyondan teslim edilebilir.
- Yetkiye bağlı merkezi lokasyon değişimi yapılabilir.
- Aynı siparişin faturaları farklı lokasyonlardan kesilebilir.
- Lokasyon ataması yapılan mağazalardan müşteriye kargolama yapılır.
- Sipariş alan mağaza, fatura kesen mağaza ve kargoya veren mağaza gibi her lokasyon için süreç takibi yapılarak ayrı prim hesaplaması yapılabilir.



### Uzaktan Satış Siparişleri

- Mağazaların ve merkez deponun envanteri müşteri siparişine açılır.
- Mağazada olan ve olmayan ürün siparişi alınır.
- Mağazadan alınan siparişin sevkiyat lokasyonu mağazaya özel farklı kurallarla belirlenir.
- Aynı siparişteki ürünler birden çok lokasyondan teslim edilebilir.
- Yetkiye bağlı merkezi lokasyon değişimi yapılabilir.
- Aynı siparişin faturaları farklı lokasyonlardan kesilebilir.
- Lokasyon ataması yapılan mağazalardan müşteriye kargolama yapılır.
- Sipariş alan mağaza, fatura kesen mağaza ve kargoya veren mağaza gibi her lokasyon için süreç takibi yapılarak ayrı prim hesaplaması yapılabilir.





## CRM

- Tekilleştirme ile Müşteri Veri Kalitesi
- Müşteri Analizleri ve Segmentasyon
- Omnichannel Müşteri Sadakat Yönetimi
- İzinli Veri Tabanı Entegrasyonları
- Toplu Mesaj Gönderimi
- Harici Sadakat Yönetimi Sistemleriyle Entegrasyon (Como, Hopi, Paro, Zubizu)
- Harici Sadakat Yönetimi Sistemleriyle Entegrasyon
- Kişisel Verilerin Korunması Kanunu (KVKK) Gereksinimleri





## MÜŞTERİ ANALİZLERİ VE SEGMENTASYON

Satış miktarı, satış tutarı, satış dip iskontosu, tutar kampanya iskontosu vb. değerleri kullanarak istenilen sayıda kriter belirleyebilirsiniz.

Perakende Müşteri Segmentasyonunda, belirtilen analiz değerlerine göre Müşteri Kampanya Listesi oluşturulabilir, filtreleri kayıt edebilir ve bu filtreleri kullanarak Perakende Müşteri Segmentasyonu programının belirtilen zamanlarda bir servis olarak çalıştırılabilmesini sağlayabilirsiniz.

Oluşturulan listelerin, SMS duyurularından hedef kitle olarak kullanılabilmesi ve bu listedeki müşterilerin Nebim V3'de yönetilen indirim kampanyaları ile ilişkilendirilerek kampanya başarısının ölçülebilmesini sağlayabilirsiniz.

## OMNICHANNEL MÜŞTERİ SADAKAT YÖNETİMİ

**“ Müşterilerinizin alışveriş alışkanlıklarını ve taleplerini anlayarak iş süreçlerinizi, müşteri odaklı bir sistem kurarak yürütün. Müşterilerinize özel indirim kampanyaları düzenleyin. ”**

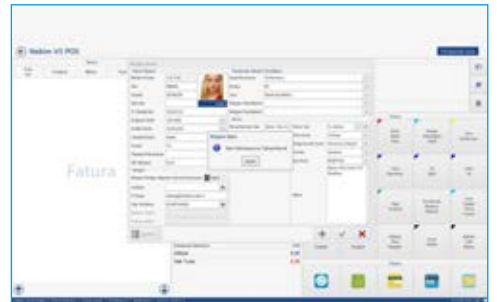
Toptan, perakende ve internet mağazalarınızdan alışveriş yapan müşterilerinizi farklı avantajlar sunarak yönetebilirsiniz.

Mağazalarınızdan alışveriş yapan müşterilerinizi internet mağazanızdan da alışveriş yaparken tanıyabilirsiniz.

Müşterilerinizin hem mağazalarınızdan hem de internet mağazanızdan alışveriş yaparken kazanmış oldukları indirimleri ve puanları kullanabilmelerini sağlayabilirsiniz.

Müşteri bilgilerinin eksiksiz doldurulup, müşteriye verilen kart ile müşteri telefon numarasının eşleştirilerek doğrulama kodunun onaylanmasını sağlayabilirsiniz.

Eşleştirilmelerin yapılması ile müşteriye verilen sadakat kartı aktivasyonunu tamamlayabilirsiniz. Böylece, Nebim V3 ile müşterilerinize sadakat kartı verebilir ve bunları farklı şekillerde aktive ederek kampanyalardan yararlanmalarını sağlayabilirsiniz.



## İZİNLİ VERİ TABANI ENTEGRASYONLARI

**“ Birden çok kanaldan işlem yapılan firmalarda (B2C, CRM, SMS, Call Center, vb.), perakende müşterilerin farklı kanallardan bırakmış oldukları KVK ve ETK izin/izin iptallerini ortak bir noktada toplayın ve bu izinleri yönetin.”**

İzinli veri tabanı (İVT) çözümleri ile perakende firmalar; Kişisel Verilerin Korunması Kanunu (KVKK) ve Elektronik Ticaretin Düzenlenmesi Hakkındaki Kanun (ETK) zorunlulukları kapsamında, markalarının Nebim V3 POS kullandıkları perakende satış noktaları, e-ticaret siteleri, kurumsal web siteleri, kullandıkları e-mail ya da SMS gibi toplu iletişim hizmet sağlayıcıları ya da call center uygulamaları örnek olmak üzere birden çok iletişim kanallarından gelen müşterilerinin iletişim ve KVKK izinlerini yönetebilmeyi hedefliyor.

İzinli Nebim V3 ile entegre servis sağlayıcılar ile çalışabilirsiniz.

“Mobildev İzinli Veri Tabanı Yönetimi”

“Turatel smartADM Veri İzin Yönetimi”

KVKK ve ETK izinli pazarlama izin ve izin iptallerini direkt Nebim V3 POS üzerinden yapabilirsiniz. Nebim V3 POS müşteri kartı açıldığında veya mevcut bir müşteri kartında bir kişisel veri veya iletişim adresi değişikliği yapıldığı durumda, Nebim V3 POS'dan çalışılan servis sağlayıcının servisleri üzerinden onay işlemleri yapabilirsiniz.

Perakende müşterilerin farklı kanallardan gerçekleştirecekleri izin ve izin iptal işlemlerini (B2C, CRM, SMS, Call Center, vb.) izinli veri tabanından perakende müşteriler için master veri tabanı olan Nebim V3 ERP veri tabanına entegre edebilirsiniz. Müşterinin izin veya izin iptalini B2C veya çağrı merkezi üzerinden yaptığı durumda işlemin öncelikle servis sağlayıcı tarafında toplanmasını ve daha sonra bu bilgilerin Nebim V3 ERP'ye iletilmesini sağlayabilirsiniz.



## TOPLU MESAJ GÖNDERİMİ

“ Müşteri gruplarınıza ister SMS ile ister toplu e-mail ile duyurular gönderin ve bunların geri dönüşlerini takip edin. ”

Toptan, perakende, e-ticaret mağazası müşterileriniz için farklı gruplar oluşturabilir ve bu müşteri gruplarına toplu olarak indirim kampanyaları, reklam ve her türlü duyuru e-mail ve SMS'leri gönderebilir, bu e-mail ve SMS'lerin geri dönüşlerini takip edebilirsiniz. Göndermek istediğiniz farklı türlerdeki duyurular için, data bağlantılı duyuru şablonları oluşturabilirsiniz. Göndermek istediğiniz SMS ve e-mailleri Nebim V3 ERP içerisinde hazırlayarak gönderebilirsiniz. SMS operatörleriyle yaptığınız anlaşmaya göre faturalı (postpaid) ya da ön ödemeli (prepaid) olarak çalışabilirsiniz.

Nebim V3'ün periyodik SMS gönderme fonksiyonu ile müşterilerinize periyodik olarak doğum günü kutlaması, evlilik yıldönümü kutlaması, taksit hatırlatma, alışveriş için teşekkür ve ödeme için teşekkür başlıklarında SMS'ler gönderebilirsiniz.

Duyuru gönderme sihirbazları yardımı ile oluşturulan şablonları periyodik olarak istediğiniz hedef kitleye gönderilmesini sağlayabilirsiniz.

İzinli pazarlama kapsamında Opt-in Opt-out SMS'leri gönderebilir ve bu bilgileri saklayabilirsiniz. Müşterilerinizden reklam duyuru onayı alabilir, bu onayların logunu tutabilirsiniz.

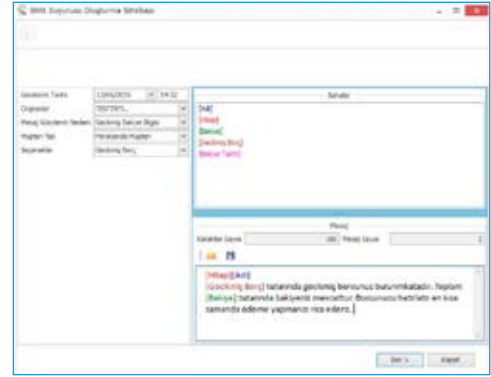
Müşterilerin onay formu doldurmasını sağlayarak, SMS veya E-mail gibi iletişim şekilleri üzerinden onay durumlarını Opt-in - Opt-Out yapabilirsiniz.

İzinli pazarlama onayı alınmış/alınmamış müşteri listelerini analiz edebilirsiniz.

Nebim V3'te toplu e-Mail gönderim servisleri ile entegrasyon sayesinde, toplu e-mail gönderilecek iletişim + bağlantıların belirlenip euro.message servisine gönderimini gerçekleştirebilirsiniz. Gönderim sonuçlarının euro.message'dan alınıp Nebim V3'e aktarılması ve Nebim V3'te kullanılabilirliği (indirim kampanyaları, analizler, gönderim listesi hazırlama vs.) sağlayabilirsiniz.

Oluşturulan SMS duyuru listelerinin Nebim V3'de yönetilen indirim kampanyaları ile ilişkilendirilmeleri, buna bağlı olarak indirim kampanyalarının ve SMS gönderimlerinin performanslarının ölçülebilmesi sağlayabilirsiniz.

SMS gönderimlerinin müşterilere iletim bilgisinin Nebim V3'de takip edilerek, ulaşmayan SMS'lerin belirlenen zamanlarda tekrar gönderilmelerini sağlayabilirsiniz.

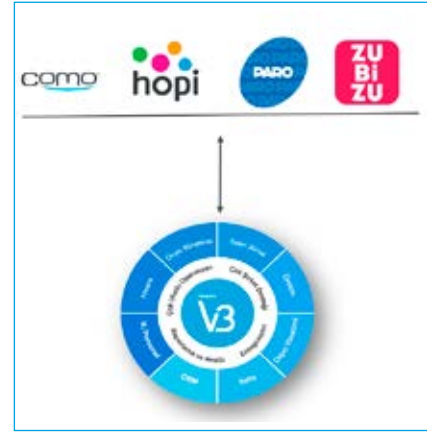


## HARİCİ SADAKAT YÖNETİMİ SİSTEMLERİYLE ENTEGRASYON

“ Sadık müşterileriniz için özel avantajlar sunan sistemler ile entegre olarak verimli çalışın.

Nebim V3 ERP'nin sunmuş olduğu indirim kampanyaları, indirim çekleri, para puan ve hediye kartı uygulamalarının yanı sıra, harici sadakat yönetimi sistemleri ile entegre olarak müşterilerinize farklı avantajlar sunabilirsiniz. Nebim V3'ün, Bonobo'nun Como Sense, Boyner grubun Hopi, Tanı pazarlamanın Paro, Doğuş grubun Zubizu Harici Sadakat Yönetimi Sistemleri gibi bir çok farklı harici sadakat yönetimi sistemi ile entegre olarak müşterilerinizi daha yakından tanıyarak farklı avantajlar sunabilir, üye tüm firmalardan kazanılan ve kullanılan puanların takibini yapabilirsiniz.

Nebim V3 POS satış ekranında müşterinin kullandığı harici sadakat yöntemi seçimi yaparak, ilgili firmanın sağlamış olduğu avantajlardan anında faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz.



### COMO SENSE

#### Como Sense Hakkında

Nebim V3 ile entegre kullanılabilen Como Sense, işletmelere perakende müşterilerini tanıma imkânı sağlayan ve bu sayede müşterinin satın alma tecrübesini kişiselleştirerek harcamayı arttırma yolları sunan, işletmelere özel mobil app, sadakat kulübü, CRM ve raporlama araçları sağlayan kişiselleştirilmiş bir sadakat yönetimi sistemidir.

Como Sense ile belirlediğiniz hedef kitlelere özel kampanyalar oluşturabilirsiniz. Damgalı kart, puan, kredi, katılım ödülü, doğum günü, yıldönümü ve diğer özel günlere yönelik özel indirimler, kulüp fırsatları, kuponlar, kazı kazan ve daha birçok işletmenize özel sadakat programları özellikleri sayesinde perakende müşterilerinizi mağazalarınızı ziyarete ve alışverişe teşvik edebilirsiniz. Ayrıca, perakende müşterilerinizin kendi akıllı telefonlarına yükleyebilecekleri, işletmenizin markasına özel mobil uygulamanız sayesinde markanızın tüm bu avantajlarını müşterilerinizin ceplerinde taşımalarını sağlayabilirsiniz.

Müşterilerinizi taleplerini görüp satışı arttırmaya yönelik SMS, e-posta, anlık bildirimler, markanıza özel mobil app için pop-up mesajları ve anket gibi araçlarla perakende müşterilerinizle çok kanallı bir iletişim sağlayabilirsiniz.



## HARİCİ SADAĞAT YÖNETİMİ SİSTEMLERİYLE ENTEGRASYON

### NEBİM V3 POS VE COMO SENSE ENTEGRASYONU

Nebim V3 POS - Como Sense entegrasyonu; perakende müşterilerinizi tanımanız, deneyimlerini kişiselleştirebilmeniz, ziyaret ve harcamalarını artırabilmeniz için uçtan uca entegre bir çözüm sunuyor. Bu entegrasyon sayesinde, merkezinizde ve mağazalarınızda Nebim V3 ve Como Sense kullanan personellerinizin hatalarını minimize ederek operasyona yük bindirecek her çabayı ortadan kaldırabilir ve ayrıca mağazalarınızda müşterilerinizle ilişkilerinizde hız kazanabilirsiniz.

#### Perakende müşteri segmentasyonu

Sadakat yönetimine dahil olan perakende müşterilerinizi, akıllı, otomatik kampanyalarla, profil, davranış ve satın alma geçmişine göre segmente edin.

#### Perakende müşteriler için kişiselleştirilmiş sadakat programları

Perakende müşterilerinizi; tercihleri ve satın alma davranışları doğrultusunda belirleyeceğiniz akıllı ve otomatik ödüller ile (indirim kuponları, damgalı kartlar gibi) geri getirin.

#### Firmanın perakende müşterilerine özel mobil uygulama

Müşterilerinizin kendi akıllı telefonlarına yükleyebilecekleri, sizin kendi markanıza özel olarak tasarlanan mobil uygulamanın sağlayacağı bildirimler ve pop-up'lar sayesinde müşterileriniz ile sürekli iletişimde olun, sadece ceplerine girmekle kalmayın ve orada kalıcı olun.

#### Firmaya özel yönetim paneli ile hızlı karar alma

Pratik ve basit yönetim paneli ile gerçek zamanlı performans verilerine ve perakende müşteri analiz raporlarına hızlı erişim sağlayın. Bu sayede perakende müşterilerinizin ne istediklerini görerek satışı artırmaya yönelik hızlı aksiyonlar alın.

## HARİCİ SADAĞAT YÖNETİMİ SİSTEMLERİYLE ENTEGRASYON

### COMO SENSE ENTEGRASYONUNUN NEBİM V3'E SAĞLADIĞI SADAĞAT YÖNETİMİ ÖZELLİKLERİ

#### İndirim Kuponu / Hediye Ürün

Belli bir müşteri segmentine (örnek: son 6 ayda 3 kere alışveriş yapmış ama son 1 aydır yapmamışlara) indirim kuponu gönderimi yapılabilir. Yine belli ürün gruplarını tüketen müşterilere yönelik olmak üzere, belli ürün gruplarında geçerli indirim kuponu gönderimi yapılabilir ve kampanya geri dönüşleri analiz edilebilir.

#### Damgalı Kart

Her 250 TL'ye 1 damga veren 3 damgalık kartı doldurana 75 TL indirim kuponu gönderimi gibi damgalı kart kurguları ile çoklu alışverişin tetiklenmesi sağlanabilir.

#### Kredi Biriktirme / Harcama

Daha sadık müşterilerin daha çok kazanmasını hedefleyen baremli para puan kazanımı ve biriken puanların harcanması, puan trafiğinin müşteriye bildirimlerle haber verilmesi sağlanabilir.

#### PointClub

Müşterinin biriken puanlarıyla Pointclub kataloğundan ürün veya indirim seçmesi ve ödülünü Nebim V3 POS kullanılan kasalarda rahatlıkla kullanması sağlanabilir.

#### Doğum Günü Ödülü ve Kazı Kazan

Doğum günü ödülü ile müşterinin mağazaya gelmesinin tetiklenmesi ve Nebim V3 POS kullanılan kasalarda kazı kazan hediye kullanımını yapılabilir.

#### Club Deal (Kulüp Kampanyaları)

Daha sofistike kampanyaların uygulanması (örnek: 2.500 TL üzerinde yeni sezon alışverişini yapan Gold üyeye 1 hafta geçerli %30 indirim) ve elde edilen ek cironun raporlanması sağlanabilir.

#### Değerlendirme Anketi

Alışverişini tamamladıktan sonra mağazadan çıkan müşteriye sıcaklığı sıcaklığına değerlendirme anketi ve akabinde ödül gönderimi ve anketlerin raporlanması sağlanabilir.

#### "Sizi daha yakından tanıyalım" Formu

Müşterilerle ilgili bilinmek istenen verilerin kendilerine bir form göndererek sorulması ve akabinde müşterilerin ödüllendirilmesi sağlanabilir.

## HARİCİ SADAĞAT YÖNETİMİ SİSTEMLERİYLE ENTEGRASYON

### HOPİ

Hopi uygulamasındaki kimlik numarasını okutarak, Hopi üyesi müşteri bilgilerine ulaşabilir ve Hopi için tanımlanan kampanyalardan faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz. Hopi hakkında detaylı bilgi almak için Hopi web sitesini ziyaret edebilirsiniz.

### PARO

Paro uygulamasındaki kart numarasını okutarak, Paro üyesi müşteri bilgilerine ulaşabilir ve Paro için tanımlanan kampanyalardan faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz. Paro hakkında detaylı bilgi almak için Paro web sitesini ziyaret edebilirsiniz.

### ZUBİZU

Zubizu uygulamasındaki üye tanıma kodunu okutarak, Zubizu üyesi müşteri bilgilerine ulaşabilir ve Zubizu için tanımlanan kampanyalardan faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz. Zubizu hakkında detaylı bilgi almak için Zubizu web sitesini ziyaret edebilirsiniz.



## KİŞİSEL VERİLERİN KORUNMASI KANUNU GEREKSİNİMLERİ

### “ Nebim V3 ile Kişisel Verilerin Korunması kanunu gereksinimlerini yerine getirin. ”

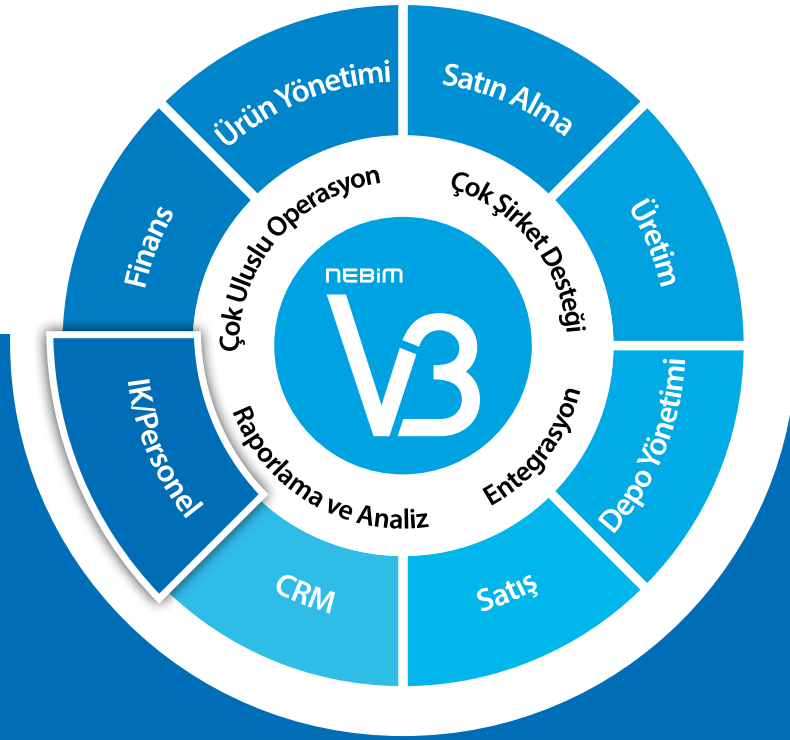
Nebim V3 ERP içerisindeki her alan müşteri bazında farklı kullanılabilirliği için firma özelinde müşteri kartlarında hangi alanların kişisel veri olarak kullanıldığı tanımlanabilir.

Nebim V3 ERP ve Nebim V3 POS uygulamalarında yeni müşteri kartı tanımlaması yapılırken veya var olan bir müşteri kartından kişisel veri olarak tanımlanmış alanlardan herhangi bir tanesi değiştirilmek istendiğinde ilgili müşteriden onay istenir. İlgili müşteri onay verdiği durumda kişisel veri alanları tanımlama programı yardımı ile tanımlanmış olan tüm alanlar aktif edilerek veri girişine müsaade edilirken, müşteri onay vermediği durumda bu alanlar pasif edilir.

Var olan bir perakende müşteri kartı çağrıldığında, perakende müşteri daha önce onay vermedi ve müşterinin kişisel veri alanlarından en az bir tanesi veri tabanında kayıtlı ise bu durumda ilgili müşteri kartında onayı olmadığına dair uyarı mesajı verilerek onay istenir.

İlgili onayın hangi yolla alınacağı belirlenebilmesi amacı ile “Onay Seçenekleri”nden Nebim V3 ERP'nin desteklediği SMS, Matbu Form ve Yazıcı çıktısı seçenekleri seçilebilir. SMS ile anlık onay ya da basılı matbu formu bulunan ve sadece form numarası girecek olan firmalarda, yazıcı çıktısı ise düz kağıda sadece form numarası ve form içeriği bastırılacağı durumlarda kullanılabilir.

Müşteri onay verdikten sonra ilgili onay için ikinci bir form onay durumu bulunur. Bu onay ile basılmış olan ve imzalanan formlar merkeze/arşiv firmasına geldiğinde son bir kontrolden geçirilerek, eğer bir sorun yok ise onaylanır. Formlarda sorun var ise ilgili onay iptal edilir. Onay iptal edildi ise ilgili müşteri tekrar geldiğinde ilgili müşterinin onayının iptal edildiğine dair uyarı verilir müşteriye tekrar onay alınması sağlanır.



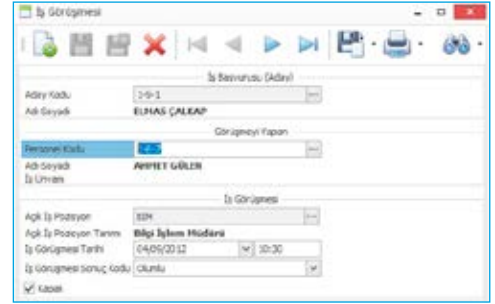
## İK/Personel

- İş Başvuruları ve Görüşmeleri
- Personel Ücret Hesaplamaları
- İş Eğitimleri ve Testleri
- Norm Kadro
- Teşvik Primleri
- Personel İzin Planlama
- Personel Ücret Planlama
- Self Servis İK

## İŞ BAŞVURULARI VE GÖRÜŞMELERİ

“ Açık iş pozisyonları belirleyerek bu pozisyonlar için başvuru ve görüşme süreçlerinizi takip edin. ”

Açık iş pozisyonları belirleyebilir ve bu pozisyonlara göre yapılan iş başvurularını değerlendirebilirsiniz. Görüşme yapılan personeller için aday kartı oluşturarak CV bilgilerini alabilir ve aynı aday ile farklı pozisyonlar için görüşmeler yapabilirsiniz. Görüşme sonuçlarını değerlendirerek uygun adayları uygun pozisyonlar için personel olarak atayabilir ve otomatik olarak adayın cep telefonuna SMS göndererek ya da e-mail adresine mail göndererek sonucu bildirebilirsiniz.



## PERSONEL ÜCRET HESAPLAMALARI

“ Personel ücret bilgilerini tarih bazında günlük, aylık, net, brüt gibi farklı şekillerde hesaplayarak, tahakkuk ve puantaj işlemlerinizi kolaylıkla gerçekleştirin. ”

Ücret hesaplamaları ile ilgili gerekli tüm ayarları pratik bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

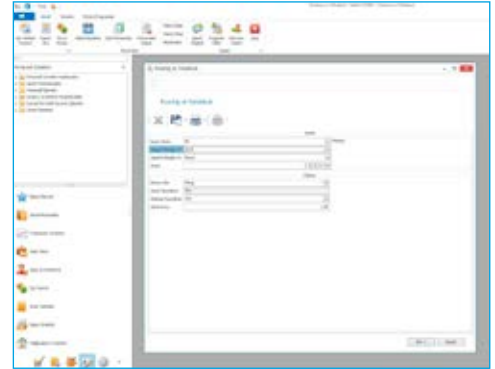
Sihirbaz yardımı ile önceki ay bilgilerini otomatik kopyalayarak pratik bir şekilde puantaj ve tahakkuk işlemleri yapabilirsiniz.

AGİ'nin bordro tahakkuku sırasında her bir hak edilen kazanç için hesaplayabilir ve ay kapatmaya gerek kalmadan düzenlene her bordroda görünmesini sağlayabilirsiniz.

Çalışmayan personellerin rapor arama işlemini pratikleştirebilmek için SGK Sağlık Ödemeleri sayfasına erişim sağlayabilirsiniz.

Bayram tatili gibi gün olarak girilen fazla mesai saatlerinin gün değerini girerek normal günlük çalışma saatine göre saat hesaplamasının sistem tarafından hesaplanmasını sağlayabilirsiniz.

Zorunlu bireysel emeklilik kesintisi yapabilir ve tanımlanan primin düzenlenmiş ücret bordrosuna yansımalarını sağlayabilirsiniz.

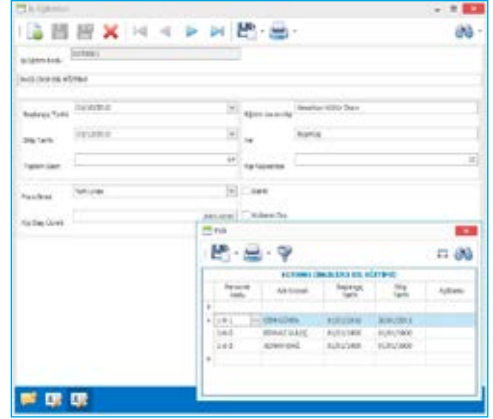


## İŞ EĞİTİMLERİ VE TESTLERİ

“ Personelinizin katılması gereken iş eğitimlerini ve bu eğitimlerin sonunda yapılacak testleri organize edin. ”

Personel eğitim planlaması yapabilir ve hangi personelin hangi tarihte hangi eğitime katılması gerektiğini planlayabilirsiniz. Planlanan ile gerçekleşen eğitim katılım durumlarını ve sonuçları analiz edebilirsiniz.

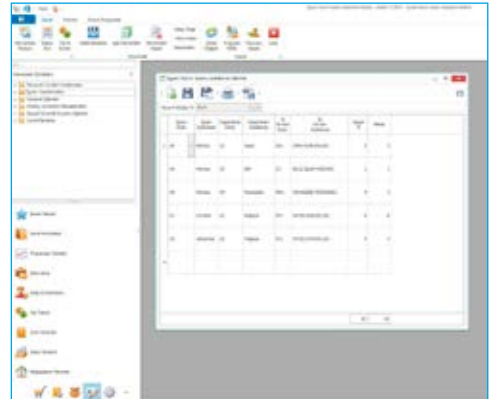
Eğitim sonrası yapılacak testlerle ilgili planlama yapabilir ve hangi personelin ne zaman hangi teste katılacağını belirleyebilirsiniz. Test sonuçlarını personel bazında takip edebilir ve skorları analiz edebilirsiniz.



## NORM KADRO

“ Yıl, departman ve unvan bazında norm kadro adetlerinizi belirleyerek eksik fazla personel adetlerinizi izleyin. ”

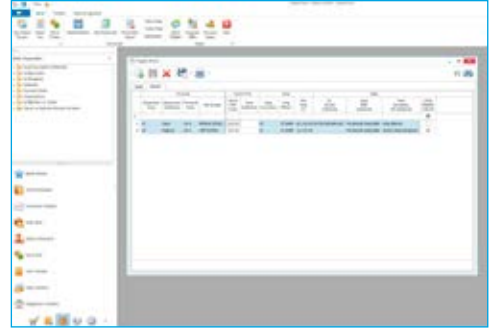
Firmanızdaki işlerin eksiksiz, zamanında ve beklenen kalitede yerine getirilebilmesi için gereken doğru sayı ve nitelikteki personel ihtiyacını belirten norm kadronuzu belirleyebilirsiniz. Yıl, departman ve unvan bazında belirlediğiniz norm kadro sayılarınızı baz alarak mevcut çalışan sayılarınızla karşılaştırabilir ve sonuca göre personel dağılım düzenlemeleri yapabilirsiniz.



## TEŞVİK PRİMLERİ

“ Mağaza ve personel hedeflerini belirleyerek gerçekleşen değerler ile karşılaştırın. Firmanıza özel kurallar ile prim hesaplamalarınızı yapın. ”

Aylık mağaza hedefleri baz alınarak belirli ağırlıklara göre personel günlük hedeflerini hesaplatıp bu hedeflere göre gerçekleşen durum analizleri yapabilirsiniz. Analiz sonuçlarına göre satış performansında teşvik primleri hesaplatabilir ve onaylanan teşvik primlerinin bordro ve muhasebe entegrasyonunu yapabilirsiniz.



## PERSONEL İZİN PLANLAMA

“ Personellerinizin işe giriş tarihi itibarıyla hak ettikleri izinleri, kullanılan izinleri ve bekleyen izinleri kolaylıkla yönetin. ”

Personel yıllık izinlerini planlayabilir ve kullanılanları planlanandan otomatik düşerek kalan izin gününe kolaylıkla ulaşabilirsiniz. Personelin yıllık izinleri dışında mazeret izinlerini de takip edebilirsiniz.

Personel izinlerini saatlik olarak girebilirsiniz. İzinlerin günlük çalışma saatine ulaştığında günlük izin olarak kabul edilmesini sağlayabilirsiniz.

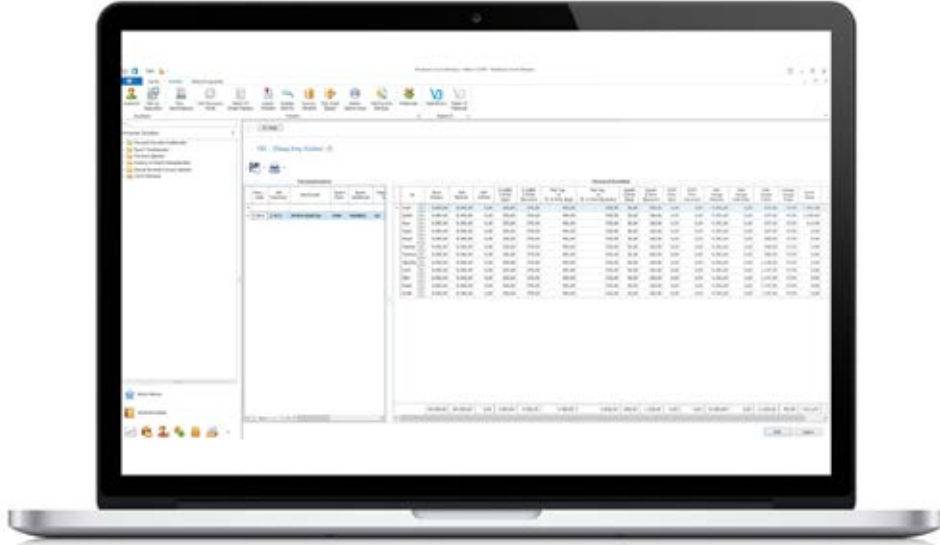
İşçi	İzin Türü	İzin Tarihi	İzin Saati	Kullanılan İzin Saati	Bekleyen İzin Saati	Toplam
1	Yıllık İzin	01/01/2020	24	0	24	24
2	Yıllık İzin	01/01/2020	24	15	9	24
3	Yıllık İzin	01/01/2020	24	10	14	24
4	Yıllık İzin	01/01/2020	24	10	14	24
5	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
6	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
7	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
8	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
9	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
10	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
11	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
12	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
13	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
14	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
15	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24
16	Yıllık İzin	01/01/2020	24	20	4	24

## PERSONEL ÜCRET PLANLAMA

“**Personel ücret artış sonuçlarını, vereceğiniz farklı artış yüzdeleri ile önceden görün ve karar verilen ücret artışını personel ücretlerine uygulayın.**”

Personel ücret bilgilerini tarih bazında günlük, aylık, net, brüt gibi farklı şekillerde hesaplayabilir, saklayabilir ve personelin tüm geçmiş ve güncel ücret bilgilerini kolaylıkla görebilirsiniz.

Personel ücret artışları için simülasyon yapabilir ve farklı artış oranları ile bütçe düzenlemesi yapabilirsiniz.



## SELF SERVİS İK

“ Çalışanlarınızın web ya da mobil cihazlar üzerinden personel işlemlerini yapmalarını sağlayın. ”

### KİŞİSEL VERİ ALANLARINI İNCELEYEBİLME VE DEĞİŞİKLİK TALEBİNDE BULUNABİLME

Personelin, kendisi için tanımlanmış, kişisel bilgiler, iletişim, posta adresi, bağlantılı kişi veya genel bilgilerini inceleyebilmesini sağlayabilirsiniz.

### ÜCRET BORDROSUNU İNCELEYEBİLME

Personelin, geçmiş aylara ait bordrolarını PDF, EXCEL, RTF veya HTML formatında download edebilmesini sağlayabilirsiniz.

### FAZLA MESAI DURUMLARINI İNCELEYEBİLME

Personelin, yıl içinde yapılmış fazla mesai sürelerini inceleyebilmesini sağlayabilirsiniz.

Ay	Fazla Mesai Saat 1	Fazla Mesai Saat 2	Fazla Mesai Saat 3	Toplam
Ocak	0	0	0	0
Şubat	0	0	0	0
Mart	0	0	0	0
Nisan	0	0	0	0
Mayıs	0	0	0	0
Haziran	0	0	0	0
Temmuz	0	0	0	0
Ağustos	0	0	0	0
Eylül	0	0	0	0
Ekim	0	0	0	0
Kasım	0	0	0	0
Aralık	0	0	0	0
Toplam	0	0	0	0

## SELF SERVİS İK

### ALIŞVERİŞ GEÇMİŞİNİ İNCELEYEBİLME

Personelin, kendilerine tanımlanmış peşin alışveriş limitini kontrol edebilmesini, verilen sınırlamaya göre yapmış oldukları perakende satışlarını listeleyebilmesini sağlayabilirsiniz.

Alışveriş Tarihi	Fatura No	İşlem No	Fatura No	Miktar	Kullanılan Miktar	Bakiye Miktarı	Miktar	Pazar	Sistem	Durum	İşlem No
11.01.2017	1011000	1011000	1011000	1000.00	1000.00	0.00	1000.00	1	1011000	1011000	1011000
12.01.2017	1011000	1011000	1011000	1000.00	1000.00	0.00	1000.00	1	1011000	1011000	1011000
13.01.2017	1011000	1011000	1011000	1000.00	1000.00	0.00	1000.00	1	1011000	1011000	1011000

### İZİN TALEBİNDE BULUNABİLME

Personelin,

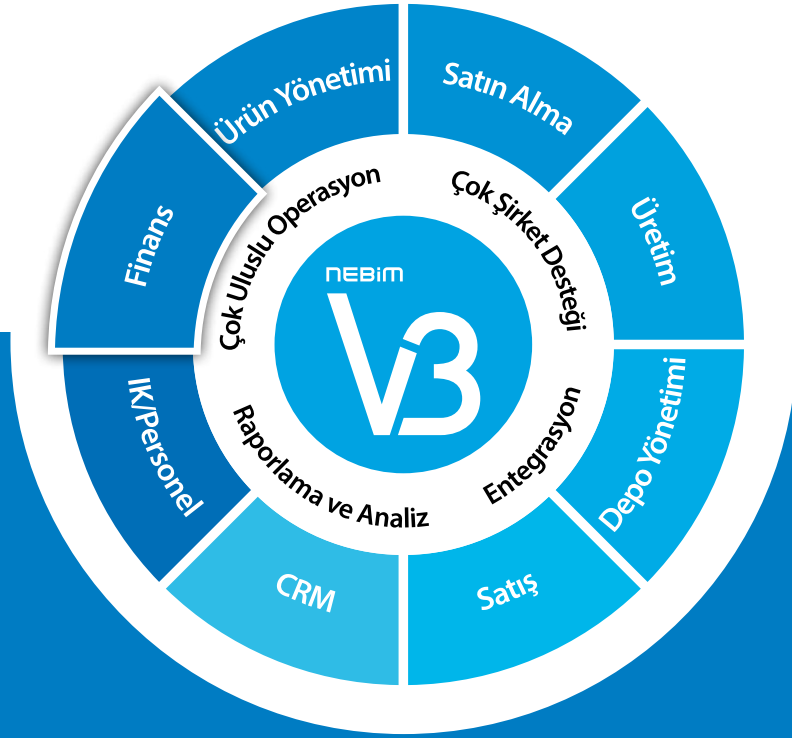
- Kalan izin sürelerini listeleyebilmesi
- Yeni izin talebinde bulunabilmesi
- İzin talebinin dökümünü alabilmesi
- Geçmiş izin taleplerini listeleyebilmesi
- Yapmış oldukları izin taleplerinin onay durumlarını izleyebilmesi
- Yeni izin talebinde bulunurken geçmiş izinlerinden kopyalama yapabilmesini sağlayabilirsiniz.

### MOBİL SELF SERVİS İK

Masa üstü web tarayıcılar aracılığı ile Self Servis İK uygulamasında gerçekleştirilebilen personellerin kişisel bilgilerini, ücret bordrolarını, alışveriş geçmişlerini görebilmesi ve izin talebinde bulunabilme gibi işlemlerin mobil web tarayıcılarında da mobile özel tasarımlarla yapılabilmesini sağlayabilirsiniz.







## FİNANS / MUHASEBE

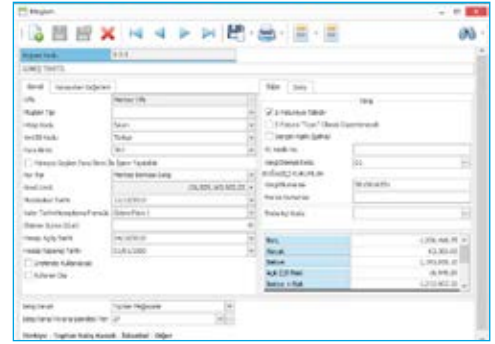
- Müşteri ve Tedarikçi Yönetimi
- e-Mutabakat
- Banka İşlemleri ve Entegrasyonları
- Nebim V3 Bulut Tahsilat Entegrasyonu
- e-İrsaliye
- e-Fatura
- e-Arşiv
- Maliyetlendirme ve Maliyet Düzenleme
- e-Beyanname ve e-Defter
- Maliyet Merkezleri Yönetimi
- Bütçe Yönetimi
- Sabit Kıymetler
- TFRS

## MÜŞTERİ VE TEDARİKÇİ YÖNETİMİ

“ Müşteri ve Tedarikçilerinizin borç, alacak, bakiye takibini yapın. Borç alacak kapama işlemleri ile bakiye yaşlandırmalarınızı görün. Dinamik kredi limitleri belirleyin ve kredi limit aşım kontrolleri koyun. ”

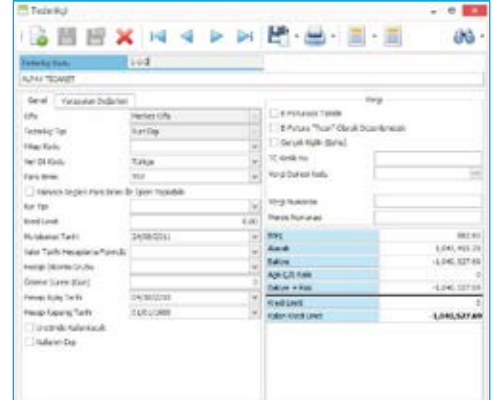
### MÜŞTERİLER

Müşterilerinizi istediğiniz detayda kodlayabilir, gruplandırabilir ve müşterilerinizle olan tüm borç ve alacak ilişkinizi anlık olarak raporlayabilirsiniz. Müşterilerinize bağlı alt müşteriler tanımlayarak cari hareketlerin ana hesaba toplanmasını sağlayabilir, işlem detaylarını da alt müşteri bazında görebilirsiniz. Müşterilerinize özel kampanyalar, iskontolar, ödeme planları ve satış fiyatları belirleyebilir, kredi limitlerinin takibini yapabilirsiniz. Müşteri borç kapama işlemlerini seçtiğiniz faturalara göre ya da FIFO yöntemine göre otomatik yapabilirsiniz.



### TEDARİKÇİLER

Tedarikçilerinizi istediğiniz detayda kodlayabilir, gruplandırabilir ve tedarikçilerinizle olan tüm borç ve alacak ilişkinizi anlık olarak raporlayabilirsiniz. Tedarikçi fiyat tekliflerini takip edebilir ve kredi limiti kontrolü yapabilirsiniz. Tedarikçi alacak kapama işlemlerini seçtiğiniz faturalara göre ya da FIFO yöntemine göre otomatik yapabilirsiniz.



## e-MUTABAKAT

“ **Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması ile firmanızın bakiye, ekstre ve BA/BS mutabakat süreçlerini; posta, telefon ya da faks yerine, elektronik ortamda e-mail üzerinden gerçekleştirerek, mutabakatlarınızı daha hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştirin. ”**

### NEDEN e-MUTABAKAT

Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması ile firmanızın bakiye, ekstre ve BA/BS mutabakat süreçlerini; posta, telefon ya da faks yerine, elektronik ortamda e-mail üzerinden gerçekleştirerek, mutabakatlarınızı daha hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştirin.

Bununla birlikte mutabakat raporlarınızı hazırlayın ve hazırlanan raporların şirket içi onay/red sürecini takip edin. Mutabakat bildirimlerinin karşı firmalara e-mail yolu ile gönderilmesini ve web üzerinden onay veya red işlemlerini gerçekleştirmelerini sağlayarak mutabakat işlemlerinizi daha etkin bir şekilde elektronik ortamda yönetin.

### Nebim V3 e-MUTABAKAT İLE;

- Müşteri ve tedarikçileriniz için bakiye, ekstre, BA/BS gibi farklı süreçler için e-Mutabakat yapın,
- Mutabakat yapılacak müşteri ve tedarikçilerinizdeki onay veya red işlemine yetkili kişileri belirleyin,
- e-Mutabakat yapılacak müşteri ve tedarikçileriniz için hangi tarihler arasında, bakiye, ekstre veya BS/BS gibi hangi süreç için e-Mutabakat yapılacağını sihirbaz yardımıyla pratik bir şekilde belirleyin,
- e-Mutabakat verisine bağlı raporların onay veya red işlemini yapın,
- Onaylanan mutabakatlar için müşteri ve tedarikçilerinize e-Mutabakat maili gönderin,
- Nebim V3 e-Mutabakat portalı aracılığı ile müşteri ve tedarikçilerinizin e-Mutabakat onay ve red işlemlerini yapmasını sağlayın,
- Müşteri ve tedarikçilerinizin portal üzerinden gerçekleştirdiği e-Mutabakat onay ve red işlemlerini raporlayın.

Nebim V3'ün Nisan 2017 versiyonunu (Ver.17.4) gerektiren ve opsiyonel olarak lisanslanan Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması hakkında daha fazla bilgi almak için müşteri temsilciniz ile iletişime geçebilirsiniz.



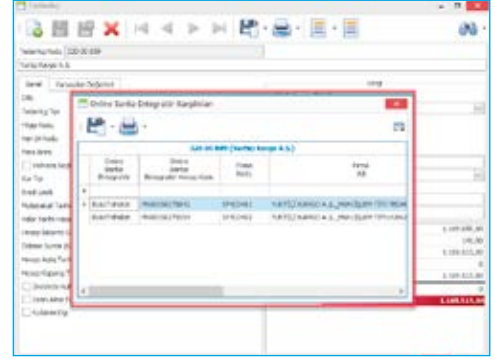


## BANKA İŞLEMLERİ VE ENTEGRASYONLARI

### BULUTTAHSILAT İLE BANKA HESAP ENTEGRASYONU

BulutTahsilat sistemine aktarılabilecek cari hesap kartları veya masraf muhasebe hesap kodlarına ait filtrelerin oluşturabilirsiniz. Oluşturulan filtrelere göre cari hesap ve masraf hesap kartlarının gönderilmesi ve BulutTahsilat tarafından verilen firma kodu cari hesap ve muhasebe hesapları üzerinden takip edilmesini sağlayabilirsiniz.

Bir dosya aktarımı olmadan, Nebim V3'ün Online Banka Servisi ile, banka hareketlerinin otomatik olarak oluşturulabilmesi ve firmanın banka hesaplarındaki bakiye bilgilerinin Nebim V3 ERP'de tek ekran üzerinde takip edilebilmesi sağlayabilirsiniz.

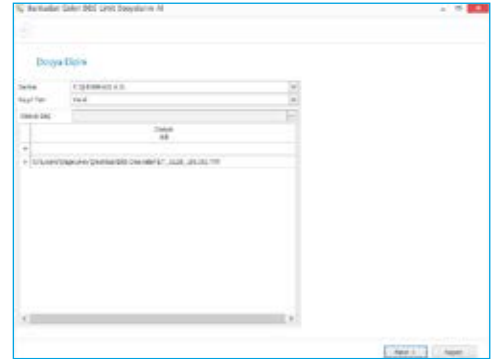


### DOĞRUDAN BORÇLANDIRMA SİSTEMİ (DBS)

Akbank, İş Bankası, Yapı ve Kredi ve Türk Ekonomi Bankası ile yapılan DBS entegrasyonu ile, entegrasyonu kullanacak firmalar için ilgili parametre işaretlenerek, müşteri kartlarına DBS hesap kodu tanımlaması yapabilirsiniz.

Bankaların müşterilerine tanımladığı DBS limitlerinin, Nebim V3 ERP'ye aktarılması ve müşteri kartı üzerinde güncelleme yapılabilmesini sağlayabilirsiniz.

DBS limit kontrolü ile sevk emri işlemi gerçekleştirilmesi ve onaylanan sevk emirlerine istinaden düzenlenen faturaların bankaya gönderilmesi işlemini gerçekleştirebilirsiniz.



## BANKA İŞLEMLERİ VE ENTEGRASYONLARI

### BANKA KREDİLERİ TAKİBİ

Bankalardan alınan kredilerinizi, iskonto/iştirat, rotatif, spot gibi farklı kredi tiplerinde teminatsız ya da çek teminatlı, senet teminatlı gibi teminat tipleriyle vade, faiz, KKDF, BSMV ve komisyon oranları bilgilerini girerek takip edebilirsiniz. Banka kredilerini onaylayarak vadesi gelen kredi taksit ödemesini yapabilir ve ana paradan düşerek takip edebilirsiniz.

Çek No	Banka	Emanet No	Banka No	Kısa Adres	Tutar	Tutar
1.1.1	İŞBANKASI	AKADAN T...	123456789	123456789	100	4.000,00
1.1.2	AKIS BANKASI	AKADAN T...	123456789	123456789	100	1.000,00
1.1.3	İŞBANKASI	AKADAN T...	123456789	123456789	100	12.000,00

### BANKA ÖDEME TALİMATLARI

Bankalara ödeme talimatlarınızı belirlenen formatta, seçilen filtrelere göre otomatik oluşturabilir ve gönderebilirsiniz. Bankaların bu ödeme talimatlarına istinaden sizin adınıza yaptıkları ödeme bilgilerini de Nebim V3'e yine aynı formatta alabilir ve ilgili hesaplara otomatik olarak işlenmesini sağlayabilirsiniz.



## e-İRSALİYE

### e-İRSALİYE'YE TABİ OLAN CARİ HESAPLARIN BELİRLENMESİ

e-İrsaliyeye tabi olan karşı firmaların, e-İrsaliyeye tabi olup olmama durumlarını cari hesap kartında işaretleyerek, e-İrsaliye'ye tabi olanlarla yapılacak olan işlemlerin otomatik olarak e-İrsaliye olarak gerçekleşmesini sağlayabilirsiniz.

### e-İRSALİYE'NİN ÜZERİNDE BULUNMASI GEREKEN ZORUNLU ALANLARIN TANIMLANMASI

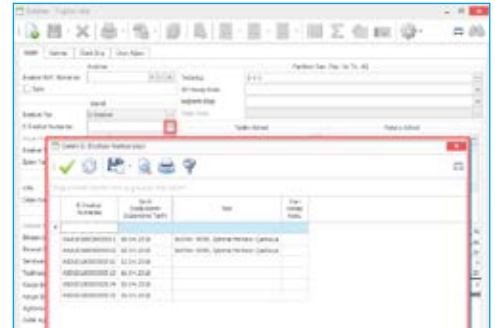
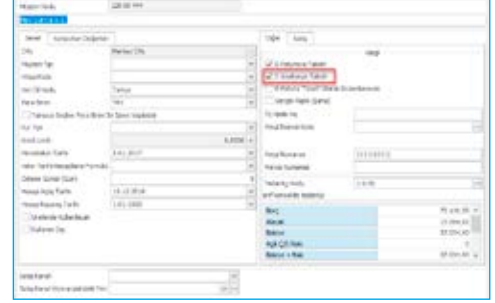
Araç tanımlaması, sürücü tanımlaması, tanımlı araçlara tanımlı sürücülerin atanması ve irsaliye üzerinde ilgili irsaliyelerin sevkiyatını yapan araç ve sürücü bilgilerinin tanımlanmasını gerçekleştirebilirsiniz.

### e-İRSALİYE OLUŞTURMA VE GÖNDERME İŞLEMLERİ

e-İrsaliye olarak düzenlenmiş satış irsaliyeleri, alış iade irsaliyeleri, mağaza sevkiyat irsaliyeleri ve farklı lokasyonlarda bulunan depolar arası transfer hareketleri kontrol edilerek, Nebim V3 e-İrsaliye servisi ile entegratör firmaya gönderebilirsiniz.

### GELEN e-İRSALİYE'LERİN KABUL EDİLMESİ

e-İrsaliye uygulamasına tabi tedarikçilerden ve firmalardan gelen e-İrsaliye'ler, firmanın kendi mağazaları veya farklı lokasyonlardan gelen e-İrsaliye'ler Nebim V3 e-İrsaliye servisi ile kabul edebilirsiniz.





## e-FATURA

“ Nebim V3 e-Fatura uygulamaları ile; perakende ve toptan e-fatura süreçlerinizi birlikte çalıştığınız özel entegratörler ile entegre yürütebileceğiniz gibi (Doğan e-Dönüşüm, (Edoksis (SABANCI DX), eFinans, FIT), alternatif olarak Nebim V3’ü GİB’in portalı ile entegre ederek de yürütün. ”

### NEBİM V3 ERP’DE e-FATURAYA TABİ MÜŞTERİLERİN BELİRLENMESİ VE ANLIK KONTROLÜ

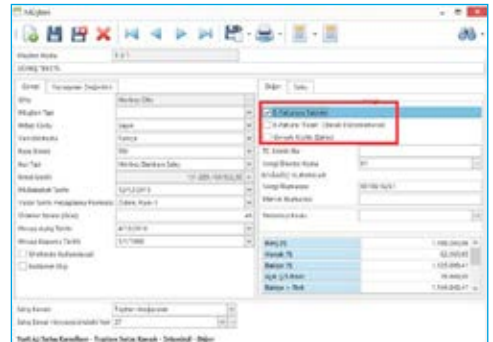
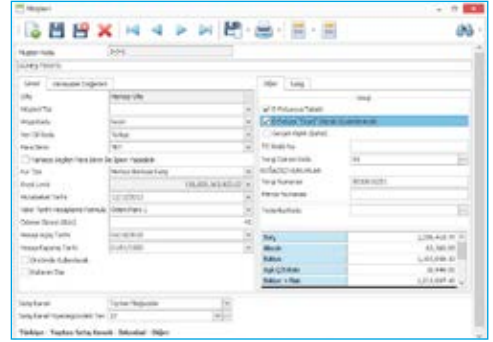
Nebim V3 ERP’de Toptan ve Perakende Müşteri Kartları üzerinde “e-Faturaya Tabidir” seçeneği işaretlenir ve Vergi Numarası bilgisinin zorunlu olarak girilmesi sağlanır. Bu sayede, fatura kesme esnasında müşteri kodu çağırıldığında bu müşterinin “e-Faturaya tabi olduğu için kağıt fatura basılmayacağı” bilgisinin kullanıcıya verilmesi sağlanır.

e-Faturaya tabi firmaların listesi Entegratör firmadan otomatik olarak istenen zaman aralıklarında alınarak Nebim V3’teki müşteri bilgileri güncellenir.

Fatura keserken yeni bir müşteri kaydetme esnasında Entegretör firmadan otomatik olarak sürekli güncellenen ‘e-Faturaya tabi müşteriler’ listesi sorgulanarak müşterinin vergi numarasından e-Faturaya tabi olup olmadığı anlık olarak kontrol edilir ve kaydedilmek istenen müşteri vergi numarası, e-Faturaya tabi firmalar listesinde ise kullanıcıya uyarı verilir.

### NEBİM V3 ERP’DE e-FATURA KESME İŞLEMLERİ

Fatura kesme esnasında seçilen müşterinin kartında “e-Faturaya Tabidir” işareti var ise kesilen fatura “e-Fatura Seri Numarası” alır. Bu seri numarası parametreye bağlı olarak fatura kesildiği anda değil gönderilmek üzere hazırlandığı esnada da toplu olarak oluşturulabilir. Bu sayede seri numarası atlama sorunları engellenmiş olur.



## e-FATURA

### NEBİM ELEKTRONİK FATURA ENTEGRASYONU / ENTEGRATÖR FİRMA

Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu programına bağlanılarak gerekli ayarlar yapılır.

Sunucu, kullanıcı adı ve parola ile login olunur.

Hangi database için işlem yapılacağı seçilir. Firmanız bünyesinde farklı tüzel kişiliklerinizin olması durumunda her bir tüzel kişilik için farklı parametreler belirleyebilirsiniz.

Hangi Özel Entegratör ile çalışıldığı seçilir.

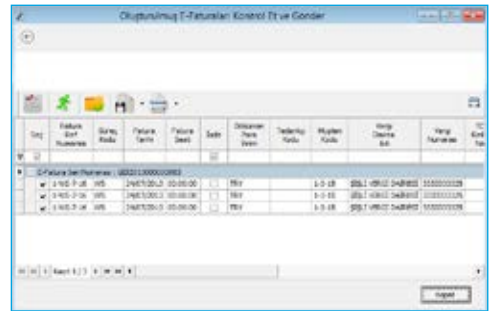
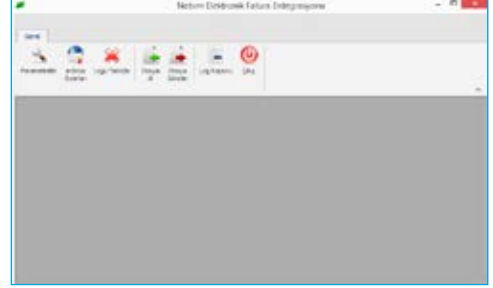
Nebim kendi müşterilerinin en çok çalıştığı Doğan e-Dönüşüm, Edoksis (SABANCI DX), eFinans ve FIT özel entegratörleri ile entegre olarak çalışmaktadır.

e-Fatura parametreleri seçilen firma için düzenlenir. Bu işlem bir defaya mahsus olarak program ilk kurulduğunda yapılır ve kaydedilir.

Seçmiş olduğunuz Entegratör Firma için bağlantı parametre ayarları yapılır. Bu sayede çalıştığınız Entegratör firma ile "e-Faturaya Tabi Firma" bilgilerinin güncelleme periyodu, "e-Fatura Gönderme" periyodu, "e-Fatura Alama" periyodu belirlenir ve kaydedilir.

### e-FATURA GÖNDERME İŞLEMLERİ

Nebim V3 fatura programı ile kaydedilen faturalar, "Nebim V3 - Oluşturulmuş Faturaları Kontrol Et ve Gönder" programı ile listelenir ve gönderimi yapılacak faturalar bu listeden seçilerek onaydan geçirilmiş olur. Bu işlem ile Nebim V3 programından kesilen faturalar, GİB'in belirlediği formata çevrilmek üzere hazırlanmış olur. Hazırlanan bu dosyalar "Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu" programında ilgili Entegratör firma için verilen Fatura Gönderme Periyodunda yazan zaman aralığına göre otomatik olarak GİB'e beyan edilmiş olur.



## e-FATURA

### e-TİCARET SATIŞLARINDA e-ARŞİV FATURASI

e-Arşiv'e tabi olup internet üzerinden vergi mükellefi olmayanlara mal ve hizmet satışı yapanlar, yaptıkları satışlara ilişkin faturaları elektronik ortamda iletmek zorundadır. Söz konusu satışlarda kağıt çıktının sevk edilen malın yanında bulunması gerekmektedir. Ayrıca, e-Arşiv kapsamında internet üzerinden mal ve hizmet satışında düzenlenecek faturalarda yer alması gereken zorunlu bilgiler bulunmaktadır. Satış işleminin yapıldığı web adresi, ödeme şekli, ödeme aracı adı, ödeme tarihi, gönderiyi taşıyana ait VKN/TCKN bilgisi, satışa konu malın gönderildiği tarih, web adresi ve iade bölümünde; malı iade edenin adı soyadı, adresi, imzası, iade edilen mala ilişkin cins, miktar, birim fiyat ve tutar bilgilerinin bulunması zorunlu olup fatura üzerinde ayrıca "Bu satış internet üzerinden yapılmıştır" ifadesine yer verilecektir. İnternet üzerinden yapılan satışlar için oluşturulan faturaların serisi e-Fatura ve diğer e-Arşiv'den farklı olmak zorundadır. Ayrıca; müşteri malı iade etmek isterse elektronik ortamda kendisine iletilen faturanın kâğıt çıktısını alacak, iadeye ilişkin bölümü doldurarak mal ile birlikte malı satana geri gönderecektir. Nebim V3, e-ticaret satışlarında e-Arşiv faturası düzenlemek üzere, e-ticaret web sitesi sağlayıcılarıyla entegrasyonu sağlayan Nebim V3 Integrator'a gerekli ilaveleri yapmıştır. E-ticaret web sitesi yöneticilerinin Nebim V3 ile entegrasyonlarını Nebim V3 Integrator'a taşımaları ve kendi sistemlerinde gereken güncellemeleri yapmaları yeterli olacaktır.



## e-ARŞİV

“ Toptan, perakende ve e-ticaret satışlarından doğan e-Arşiv faturalarınızı Nebim V3 ile mevzuata uygun bir şekilde düzenleyin.”

### NEDEN e-ARŞİV

- Uluslararası standartlara uygunluk
- Operasyonel etkinlik, güvenlik ve tutarlılık
- Hızlı fatura oluşturma ve gönderme
- Elektronik denetime uygunluk
- İş gücü, arşivleme ve kağıt fatura basım, gönderim maliyetlerinde tasarruf



### NEDEN NEBİM V3 e-ARŞİV

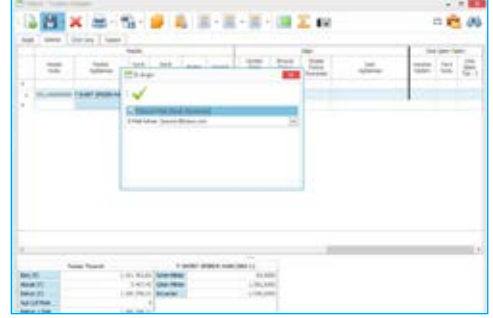
- Perakende, e-Ticaret, toptan satış, konsinye satış, bayi satış, masraf ve alış iadesi gibi, firmanızın tüm satış süreçlerinize ait e-Arşiv faturalarını aynı platform üzerinde entegre bir şekilde kolaylıkla yönetebilirsiniz.
- Perakende mağazalarınızda e-Arşiv faturası oluşturup müşteriniz mağazadan ayrılmadan e-Arşiv faturasını verebilirsiniz.
- Tüm e-Arşiv fatura oluşturma ve kabul süreçlerinizi mevzuatın gereksinimlerine uygun, hızlı ve güvenli bir şekilde yönetebilirsiniz.



## e-ARŞİV

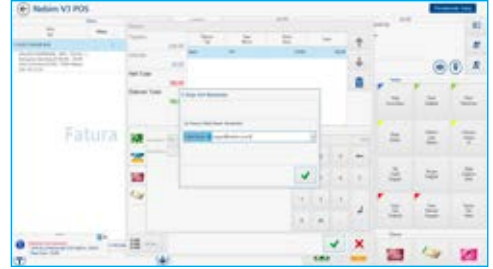
### TOPTAN SATIŞ e-ARŞİV FATURASI

Nebim V3'te e-Fatura'ya tabi firmalara satış yapıldığında e-Fatura düzenlenirken, e-Fatura'ya tabi olmayan firmalara ve tüketicilere satış yapıldığında ise e-Arşiv faturası düzenlenir. e-Arşiv faturası düzenlendiğinde, e-Arşiv faturası bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası, özel entegratöre anlık olarak gönderilir ve e-Arşiv numarası alınarak özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanır. Özel entegratör Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve fatura "Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi" ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda e-mail olarak da gönderilebilir.



### PERAKENDE SATIŞ e-ARŞİV FATURASI

Perakende müşteriye (tüketici) fatura düzenlendiğinde e-Arşiv fatura bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası entegratör firmaya anlık olarak gönderilir ve parametreye göre e-Arşiv numarası alınarak entegratör firma tarafından mali mühür ile imzalanır. Entegratör firma anlık olarak Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve e-Arşiv faturası Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda da gönderilebilir. e-Arşiv faturasının ve Yeni Nesil ÖKC bilgi fişinin eşleştirilmesi gerekmektedir. Nebim V3; hem e-Arşiv Özel Entegratörü, hem de Yeni Nesil ÖKC ile anında entegre olmakta ve mali mühürle imzalanan e-Arşiv faturası ve ÖKC bilgi fişi bilgilerini anında diğer sisteme aktarmaktadır. Nebim V3 sayesinde; Yeni Nesil ÖKC'de bilgi fişi ve kredi kartı slip'i basılırken, e-Arşiv faturası da fatura printer'ında düz kağıda basılabilmektedir.



## e-ARŞİV

### E-TİCARET SATIŞLARINDA e-ARŞİV FATURASI

e-Arşiv'e tabi olup internet üzerinden vergi mükellefi olmayanlara mal ve hizmet satışı yapanlar, yaptıkları satışlara ilişkin faturaları elektronik ortamda iletmek zorundadır. Söz konusu satışlarda kağıt çıktının sevk edilen malın yanında bulunması gerekmektedir. Ayrıca, e-Arşiv kapsamında internet üzerinden mal ve hizmet satışında düzenlenecek faturalarda yer alması gereken zorunlu bilgiler bulunmaktadır. Satış işleminin yapıldığı web adresi, ödeme şekli, ödeme aracı adı, ödeme tarihi, gönderiyi taşıyana ait VKN/TCKN bilgisi, satışa konu malın gönderildiği tarih, web adresi ve iade bölümünde; malı iade edenin adı soyadı, adresi, imzası, iade edilen mala ilişkin cins, miktar, birim fiyat ve tutar bilgilerinin bulunması zorunlu olup fatura üzerinde ayrıca "Bu satış internet üzerinden yapılmıştır" ifadesine yer verilecektir. İnternet üzerinden yapılan satışlar için oluşturulan faturaların serisi e-Fatura ve diğer e-Arşiv'den farklı olmak zorundadır. Ayrıca; müşteri malı iade etmek isterse elektronik ortamda kendisine iletilen faturanın kâğıt çıktısını alacak, iadeye ilişkin bölümü doldurarak mal ile birlikte malı satana geri gönderecektir. Nebim V3, e-ticaret satışlarında e-Arşiv faturası düzenlemek üzere, e-ticaret web sitesi sağlayıcılarıyla entegrasyonu sağlayan Nebim V3 Integrator'a gerekli ilaveleri yapmıştır. e-Ticaret web sitesi yöneticilerinin Nebim V3 ile entegrasyonlarını Nebim V3 Integrator'a taşımaları ve kendi sistemlerinde gereken güncellemeleri yapmaları yeterli olacaktır.



### NEBİM ÖZEL ENTEGRATÖR İŞ ORTAKLIKLARI

Nebim; Nebim V3'ün Nisan 2015'te yayınladığı 15.4 versiyonu ile birlikte, fatura düzenlenen tüm uygulamalarında e-Arşiv ve e-Fatura'yı desteklemektedir. Bu uygulamalara; mağazalarda perakende satış gerçekleştiren Nebim V3 POS, toptan kanalında satış gerçekleştiren Nebim V3 ERP ve e-ticaret faturalarının düzenlenmesi için B2x e-ticaret sistemleri ile entegrasyon sağlayan uygulamalar dahildir.

Nebim V3'ün entegre olduğu entegratör firmaları Nebim web sitesindeki Entegre Çözümler sayfasından görebilirsiniz.



## MALİYETLENDİRME VE MALİYET DÜZENLEME

“ Ürünler ve malzemeler için seçtiğiniz maliyet yöntemine göre SKU seviyesine inerek maliyetlerinizi hesaplayın. Tüm satın alma, ithalat ve satış faturalarınızda maliyet / kârlılık düzenlemelerini seçilen oran, masraf faturası ya da belli bir tutara göre otomatik gerçekleştirin. ”

### MALİYET HESAPLAMA

Ürünler ve malzemeler için farklı maliyet hesaplamaları yapabilirsiniz. Temel maliyet fiyatını maliyet kabul etme yöntemi, ilk giren ilk çıkar (FİFO), ortalama maliyet yöntemi - tartılı ortalama, ve ortalama maliyet yöntemi - hareketli ortalama maliyet yöntemlerinden seçeceğiniz yönteme göre farklı şirketleriniz için madde (ürün - malzeme), madde ve renk, SKU seviyelerinde maliyet hesaplayabilirsiniz.

### SATIN ALMA FATURALARINDA MALİYET DÜZENLEME

Seçilen satın alma faturalarının maliyetlerini, seçilen masraf faturası, dekontu, girilen tutar ve orana göre artırma ya da azaltma yöntemlerine göre düzenleyebilirsiniz. Masraf faturalarını fiş bazında seçebileceğiniz gibi fatura içerisindeki satırlardan birini ya da bir kaçını seçerek de alış faturası maliyet düzenlemesi yapabilirsiniz.

### KÂRLILIK DÜZENLEME (SATIŞ FATURALARI)

Seçilen satış faturalarının maliyetlerini, seçilen masraf faturası, dekontu, girilen tutar ve orana göre artırma ya da azaltma yöntemlerine göre düzenleyebilirsiniz. Masraf faturalarını fiş bazında seçebileceğiniz gibi fatura içerisindeki satırlardan birini ya da bir kaçını seçerek de satış faturalarında kârlılık düzenlemesi yapabilirsiniz.

İnün	Malzeme	Renk	Oran	Yeni Maliyet	Eski Maliyet	Fark
100-001	100-001	100-001	100%	100,00	100,00	0,00
100-002	100-002	100-002	100%	100,00	100,00	0,00
100-003	100-003	100-003	100%	100,00	100,00	0,00
100-004	100-004	100-004	100%	100,00	100,00	0,00
100-005	100-005	100-005	100%	100,00	100,00	0,00

## MALİYETLENDİRME VE MALİYET DÜZENLEME

### İTHALAT MASRAFLARININ İTHALAT FATURALARINA EKLENMESİ

İthalat dosyalarına bağlı olarak gerçekleştirilen tüm masraf alım faturalarınızı sihirbaz yardımıyla ithalat dosyalarına otomatik olarak ekleyebilirsiniz. Masrafa faturaları girerken masraf faturasının ya da masraf faturasında bulunan masraf satırlarının hangilerinin hangi ithalat dosyasına ait olduğu seçilebilir. Bu sayede masrafların ilgili ithalat dosyasına otomatik olarak eklenmesini kolaylıkla sağlayabilirsiniz.

### DÖNEM SONU DEVREDEN ENVANTER KAYITLARINDA MALİYET DÜZENLEME

Seçilen ürünlerin dönem sonu envanter kayıtlarını, seçilen masraf faturası, dekontu, girilen tutar ve orana göre artırma ya da azaltma yöntemlerine göre düzenleyebilirsiniz. Masraf faturalarını fiş bazında seçebileceğiniz gibi fatura içerisindeki satırlardan birini ya da bir kaçını seçerek de ürün bazında maliyet düzenleme işlemi yapabilirsiniz.

Periyot	Malîyet Türüne Göre	Malîyet Türü	Malîyet Tutarı	Malîyet Açıklaması	Banka Kodu	Banka Adı	BİTİM	Fatura Tutarı
2011-4	İthalat	İthalat	1.000000000	İTHALAT MASRAFLARI				0,00
2011-4	İthalat	İthalat	1.000000000	İTHALAT MASRAFLARI				0,00
2011-4	İthalat	İthalat	1.000000000	İTHALAT MASRAFLARI				0,00
2011-4	İthalat	İthalat	1.000000000	İTHALAT MASRAFLARI				0,00



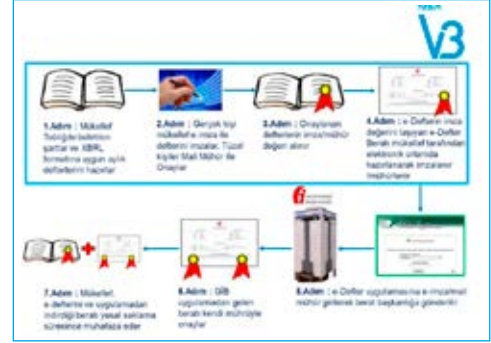
## e-BEYANNAME VE e-DEFTER

“ GİB Yazılım Uyumluluk Onayı almış bir uygulama olan Nebim V3 e-Defter sayesinde otoritenin e-defter için öngörmüş olduğu zorunlu bilgiler ve şart koşulan formata uygun şekilde defterlerinizi hazırlayıp, defter beratlarınızı oluşturup GİB’e beyan edin. ”

### e-DEFTER HAZIRLAMA VE BEYAN SÜRECİ

Nebim V3 ERP - Genel Muhasebe uygulaması ile GİB tarafından belirlenen standartlarda muhasebe fişi oluşturabilir, bu fişlerin yevmiye ve satır sıra numaralarını verebilir, GİB Yazılım Uygulama Onayı almış olan Nebim V3 e-Defter uygulaması ile e-defter oluşturma, defter beratı oluşturma, defter beratı hazırlanmış fişleri değişikliğe kapama, GİB tarafından onaylanan beratları sisteme tekrar alınması ve görüntülenmesi gibi işlemleri gerçekleştirebilirsiniz.

- Nebim V3 ERP ile e-Defter Genel Tebliğine Uygun Muhasebe Fiş Kaydı Oluşturulması
- Nebim V3 ERP ile Yevmiye Fiş Numarası ve Satır Seri Numaralarının Oluşturulması
- GİB Yazılım Uyumluluk Onaylı Nebim V3 e-Defter Uygulaması ile e-Defter Oluşturulması ve Beyan Edilmesi



### NEBİM V3 ERP İLE e-DEFTER GENEL TEBLİĞİNE UYGUN MUHASEBE FİŞ KAYDI OLUŞTURULMASI

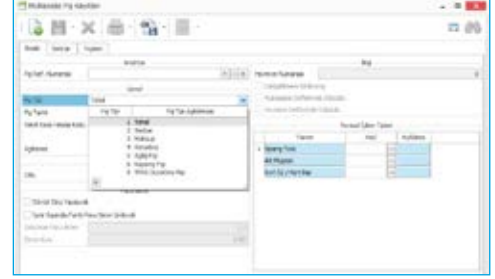
Nebim V3 Genel Muhasebe uygulaması ile muhasebe fiş kayıtlarının e-Defter genel tebliğinde açıklanan format ve esaslara göre girilmesi zorunlu alanların kontrollü bir biçimde doldurulması ve e-Defter verilerinin bu dataya göre hazırlanması sağlanmıştır.

## e-BEYANNAME VE e-DEFTER

### YEVMIYE FİŞLERİNİN OLUŞTURULMASI

Nebim V3 ERP - Muhasebe Fiş İşlemleri - Muhasebe Fiş Kayıtları programı ile oluşturulur.

Fiş başlık bölümü: Tahsil, Tediye, Mahsup, Yansıtma, Açılış Fişi, Kapanış Fişi, vb. fiş tipi seçimi yapılır.

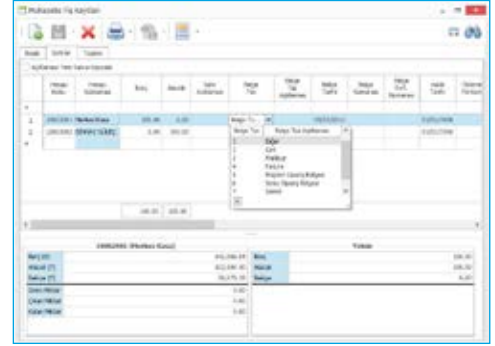


### MUHASEBE FİŞİ SATIRLARININ GİRİLMESİ

Fiş Başlık bölümünden seçilen fiş tipine göre satırlarda ilgili hesaplar çağırılır. Gerekli bilgiler girilerek muhasebe fişi oluşturulur. Satırlarda, yevmiye maddesine kaynak teşkil eden kayıt bir belgeye dayanıyor ise "Belge Tipi" alanının seçilmesi zorunludur. Açılış ve kapanış işlemleri gibi belge olmaksızın girilen fişlerde "Belgeye Dayalı Değil" seçeneği seçilir.

Kayıtlı belgeye dayanan bir Belge Tipi seçilmiş ise "Belge Tarihi" ve "Belge Numarası" alanlarının girilmesi zorunludur.

Yevmiye maddesinin dayandığı işlem bir ödemeye dayanıyor ise "Ödeme Yöntemi" alanının doldurulması zorunludur. Herhangi bir ödeme içermiyorsa bu alanın kullanılması zorunlu değildir. Yevmiye maddesi içinde eğer Belge Tipi, Belge Numarası, Belge Tarihi ve Ödeme Yöntemi bazında borç / alacak eşit değilse fiş kaydedilmesine izin verilmez.



## e-BEYANNAME VE e-DEFTER

### NEBİM V3 ERP İLE YEVMİYE FİŞ NUMARASI VE SATIR SERİ NUMARALARININ OLUŞTURULMASI

Nebim V3 ERP'de e-Defter işlemleri menüsünden - Fişlere Yevmiye Numarası ve e-Defter Numarası Ver programı ile;

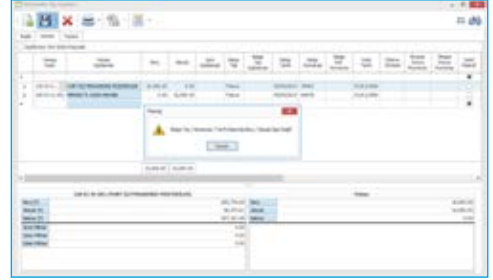
- Muhasebe Fişlerine Yevmiye Numarası oluşturma
- Muhasebe Fiş satır seri numarası oluşturma

İşlemlerini yapabilirsiniz.

Seçilen Ay ve Yıl aralığındaki kaydedilmiş fişlere yevmiye numarası veren program aynı zamanda aşağıdaki kontrolleri yapar:

- Önceki ay için e-defter oluşturulmuş mu?
- Seçilen ay dönemi için daha önce e-defter beyanı yapılmış mı?
- Fişlerde herhangi bir sıra numarası, borç alacak hatası yapılmış mı?

Kontrollerden hatasız geçilir ise seçilen Ay ve Yıl aralığındaki fişlere yevmiye madde numarası verilir ve ekrana bir özet bilgisi çıkar.



### GİB YAZILIM UYUMLULUK ONAYLI, NEBİM V3 e-DEFTER UYGULAMASI İLE e-DEFTER OLUŞTURULMASI VE BEYAN EDİLMESİ

- Parametre Ayarları
- e-İmza Ayarları
- Zaman Damgası Ayarları
- Veri Oluştur (E-Defter Verilerinin Oluşturulması)
- Defter Oluştur (E-Defter Oluşturulması)
- Kıst Defter Oluşturulması
- Defter Beratı Oluşturulması
- Zaman Damgası Kullanılması
- Onaylanmış Berat Kabulü
- Belge Görüntüleyici



## e-BEYANNAME VE e-DEFTER

Nebim V3 e-Defter programına Nebim V3 ERP'nin muhasebe kayıtlarının bulunduğu sunucuya, program kullanıcı grubu, kullanıcı adı ve şifre bilgileriyle girilir ve uygulama ekranına ulaşılır.

**Parametreler** bölümünde e-Defter hazırlanacak işletmenin bilgileri, SM/SMMM/YMM bilgileri, mali dönem bilgileri ve defter dosyalarının arşivleneceği kayıt dizini girilir

**e-İmza Ayarları** bölümünden e-imza yapabilmek için akıllı kart ve sertifika bilgileri ayarlanır.

**Zaman Damgası Ayarları** ile zaman damgasının alınacağı adres ve şifreler belirlenir.

**Verileri Oluştur** bölümünde, Nebim V3 ERP'nin Muhasebe kayıtlarının bulunduğu sunucu ile bağlantı kurularak "Defter Verisi" e-defter şema kayıtlarına uygun hale getirilerek e-Defter tablolarına alınır. Oluşan verilerin doğruluğu kontrol edilir. Hata var ise hatalı kayıtlar listelenerek tekrar veri oluşturulması istenir. Hatalı kayıt yok ise verilerin doğru bir şekilde oluşturulduğu, verilerin doğrulandığı mesajı ile işlem tamamlanır. Böylelikle Büyük Defter ve Yevmiye Defteri verileri oluşturulmuş olur ve dip toplamlarının kullanıcıya listelenmesi sağlanır. Veriler oluştuktan sonra ekrana bir veri raporu gelir. Hem büyük defter için hem de yevmiye defteri için ekranda özet bir rapor çıkar.

**Defter Oluştur** bölümünde önce Parametrelerde belirtilen Kayıt yoluna Vergi No/Defter Yılı/Defter Ayı eklenerek uygun dizin oluşturulur. Daha sonra bu dizine, önceden oluşturulmuş ve hata kontrolünden geçmiş olan verilerden, e-defter XML dosyaları (Yevmiye ve Büyük Defter) oluşarak mühürlenir.

**Kıst Defter Oluştur** bölümü, denetleme durumunda Denetçi tarafından henüz ay tamamlanmadan cari ay için defter istendiğinde kullanılır. Bu bölümde verilen ayın hangi gününe ve yevmiye numarasına kadar defter oluşturulacağı seçilir. Kıst defter oluşturulduğunda ay kapatılmaz ve buna dair kullanıcıya uyarı verilir.

**Defter Beratı Oluştur** bölümünde, önceden oluşturulmuş e-defter XML dosyaları (Yevmiye ve Büyük Defter) için berat oluşturulur. Burada dosyalar şema ve şematron kontrolünden geçirilir. Berat dosyaları Parametrelerde belirtilen Kayıt yoluna, Vergi No/Defter Yılı/Defter Ayı/ Yaratılan Berat adlı dizine oluşturulur.

## e-BEYANNAME VE e-DEFTER

**Zaman Damgası Kullan** seçeneği Defter Beratlarının GİB portalına bildirilmesi için web sitesine erişim yapılamadığı durumlar için kullanılır.

**Onaylanmış Beratı Kabul Et** bölümünde, GİB portaline yüklenmiş ve GİB tarafından mühürlenerek gönderilmiş dosyalar seçilir ve bu dosyalar arşivdeki gönderilmiş berat dosyaları ile karşılaştırılır. Dosya boş değil ise ve herhangi bir hata durumu ile karşılaşmaz ise Parametrelerde belirtilen Kayıt yoluna Vergi No/Defter Yılı/Defter Ayı/Onaylanan Berat dizinine arşivlenir.

**Belge Görüntüle** bölümünde oluşan Büyük Defter, Yevmiye Defteri, GİB tarafından onaylanıp indirilen Berat Dosyaları görüntülenebilir.

**Örnek;** Defter Görüntüleyici ile görüntülenen örnek bir Büyük Defter Berat

### BEYANNAMELER

**Damga Verisi Beyannamesi** ile Nebim V3 içerisinde aylık olarak damga vergisi beyannamesi düzenleyebilirsiniz.

**Form BA, Forma BS** ile Nebim V3 içerisinde aylık olarak Form BA ve Form BS düzenleyebilirsiniz.

**KDV Beyannamesi** ile, Nebim V3 içerisinde aylık KDV beyannamesi düzenleyebilirsiniz.

**Muhtasar Beyannamesi** ile, Nebim V3 içerisinde aylık muhtasar beyannamesi düzenleyebilirsiniz.

Muhtasar ve Prim Hizmet Beyannamesi (1003A) ve (1003B) ile beyanname için gerekli dosyaların oluşturulması, 100B beyannamesi ile sadece ücrete ilişkin veriler için dosya oluştururken, 1003A beyannamesinde ücrete ilişkin verileri dahil etmeden beyannamelerin hazırlanabilmesini sağlayabilirsiniz.

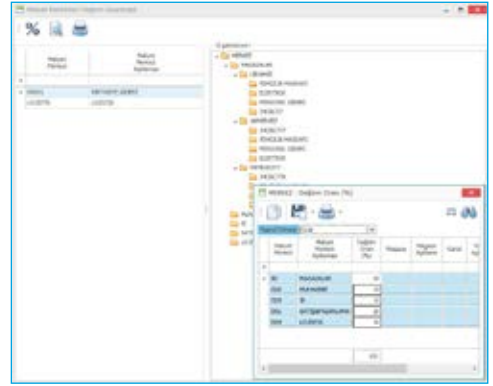
**Yüklenilen KDV** ile, Nebim V3 içerisinde Yüklenilen KDV listesi oluşturabilir, satışlar ile satılan ürünün alışlarının eşleştirilebilmesi ve yüklenen KDV verilerinin hazırlanmasını sağlayabilirsiniz.



## MALİYET MERKEZLERİ YÖNETİMİ

“ Tüm giderlerinizi oluşturduğunuz maliyet merkezi hiyerarşisinin ilgili gider kalemini temsil eden seviyesine vereceğiniz dağıtım oranlarına göre dağıtın. Giderlerinizi bu hiyerarşik sisteme göre takip edin. ”

Masraf dönemleri tanımlayarak dönem bazında masraf dağılımı gruplaması yapabilirsiniz. Maliyet merkezleri tanımlayarak, maliyet merkezleri dağıtım hiyerarşisi belirleyebilirsiniz. Tüm masraf kalemlerini oluşturulan maliyet merkezi hiyerarşisinin ilgili seviyesine bağlayabilir ve bu gruplandırmaya göre detaylı analiz yapabilirsiniz. Maliyet merkezlerinin maliyet raporlarını analiz edebilirsiniz.



## BÜTÇE YÖNETİMİ

“ Şirket gelir / gider bütçenizi maliyet merkezi ve hesap planı bazında yaparak hızlı bir şekilde gerçekleşen verilerinizle kontrol edin ve bütçe sapmalarınızı dönem kapanmadan tespit edin. ”

Bütçe çalışmalarınızı bir veri tabanı üzerinde yaparak eskiden olduğu gibi Excel üzerinde yapılan ve kişilere bağımlı bütçe çalışmaları, sayfalar arasında oluşabilecek ve tespit edilemeyen formül hatalarının önüne geçmiş olursunuz.

Nebim V3 Bütçe Yönetimi kapsamında hem gelir hem de gider bütçe çalışmalarınızı gerçekleştirebilirsiniz.

### Gelir Bütçesi ile:

Maliyet merkezi ve ay bazında ciro, brüt kar, brüt marj %, SMM, indirim %, indirim ve ilk fiyattan cirolarınızı planlayabilir ve bu planlarınızı maliyet merkezi hiyerarşisi bazında, LFL / LFL1Y / kapanacak mağazalar / açılacak mağazalar olarak görebilir ve büyüme hedeflerinizi hızlı bir şekilde yapabilirsiniz.

Gelir bütçe çalışmanızı yaparken, son iki yıl verilerinizi ay bazında yan yana görebilir ve çalışmanızı % artışı veya tutarsal giriş yaparak hızlı bir şekilde tamamlayabilirsiniz.



## BÜTÇE YÖNETİMİ

Firmanızın perakende, toptan, ihracat satışlarından gelen gelirler haricinde olan kira gelirleri, faiz gelirleri, araç ve gayri menkul satış gelirleri kapsamındaki diğer gelirlerinizi ayrı olarak bütçelebilir ve bu gelirlerinizi ayrı olarak görebilirsiniz.

### Gider Bütçesi ile:

Muhasebe hesap planınızı bozmadan, hesap özelliklerinden hesaplarınızı gruplayabilir, farklı bakış açıları ile birden fazla hesap planı hiyerarşisi oluşturabilir, giderlerinizi bu hiyerarşilere geçiş yaparak hızlı bir şekilde bütçe çalışması ve bütçe / gerçekleşen analizi yapabilirsiniz.

Giderlerinizi hesap detayı bazında ve içinde bulunduğu ayın cirodan aldığı payını görebilir, ciroya bağlı gider çalışmanızı (satış primleri, kredi kart komisyonu gibi) ciro payı girerek bütçelebilirsiniz.

Maliyet merkezi bazında bütçe çalışması yaparken, hızlı bir şekilde bir hesabın maliyet merkezleri detayına (kira, ücret, haberleşme gibi) gidebilir, seçmiş olduğunuz hesabın ay ve maliyet merkezi bazında giderlerini analiz edip düzeltebilir, tekrar maliyet merkezi bazında sayfanıza dönüş yapabilirsiniz.

Maliyet merkezi hiyerarşisinin toplamında, hiyerarşinin seviyeleri bazında veya maliyet merkezi bazında dönem toplamına tutar girerek, geçen yıl gerçekleşenlerine % artışı girerek veya ciro payı girerek bütçe çalışabilirsiniz.

Döviz kur tahminlerini bütçeleme yapacağınız dönemin ay bazında girişlerini yapabilir, bu tahminlerinizi dövizle bağlı hesaplarınızın TL'ye dönüşümünde kullanabilirsiniz.

Döviz kur tahminleri ve kapanan dönem kurları ile gelir / gider bütçelerinizi çok hızlı bir şekilde farklı para birimleri (USD, EUR vb.) ile analiz edebilirsiniz.

Sabit kiralarnızı, ciro paylı kira oranlarınızı ve ortak alan kira oranlarınızı aylık olarak kendi para birimleriniz ile bütçelebilir, kur tahminlerinizi ve ciro hedeflerinizi kullanarak kira hesaplarınızı hızlı bir şekilde TL olarak hesaplayabilirsiniz.

### Nebim V3 Bütçe Yönetimi Uygulaması ile:

Güncel verilerinizi çok hızlı güncelleyerek analizlerinizi yapabilirsiniz.

Önceki ay kapanışını beklemeden giderlerinizi bir senaryoya girerek yılbaşından bugüne veya aylık kârlılık analizlerinizi yapabilirsiniz.

## BÜTÇE YÖNETİMİ

İstediğiniz kadar senaryo açabilir, farklı gelir ve gider tahminlerine göre farklı senaryolarda çalışmalar yapabilir, senaryolarınızı ve gerçekleştirmeleri yan yana analiz edebilirsiniz.

Onaylanan bütçelerinizi değişiklik yapılmayacak şekilde kilitleyebilirsiniz.

Yönetim tarafından onaylanmış ve kilitlenmiş bütçenizi bozmadan, yeni bir revize senaryosunda bütçe revize edilebilir, ilk bütçe, revize bütçeler e gerçekleşen dönem analizleri yapabilirsiniz.

Dönem içerisinde açılması planlanan maliyet merkezleri ve mağazalar, Nebim V3 içerisinde açılmadan Nebim V3 Bütçe Yönetimi uygulaması içerisinde açılabilir, gelir ve giderlerinizi bütçelebilirsiniz.

Çok hızlı ve esnek bir şekilde senaryo, maliyet merkezi, dönem ve hesap kopyalamaları yapabilirsiniz.

Bütçe çalışmaları yaparken EBITDA / EBIT sonuçlarını anında görebilir, çıkan sonuca göre değişikliklerinizi hızlı bir şekilde yönetebilirsiniz.

Tüm dönem gelir / gider bütçenizin gerçekleşen dönemler haricinde kalan kısmı için tahmin senaryosu oluşturabilir, sonraki aylar için gelir / gider dağılımı bütçeniz ile karşılaştırabilir ve sapmalarınızı çok önceden tespit edebilirsiniz.

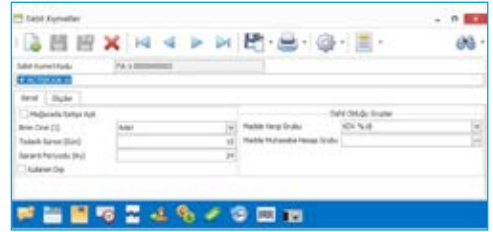


## SABİT KIYMETLER

“ Sabit kıymetlerinizi, barkod, fotoğraf, sigorta, alış, satış bilgileri, personel zimmetleme detayında takip edin. Amortisman hesaplamalarınızı VUK ve TMS16'ya göre ayrı ayrı yapın. ”

Tüm sabit kıymetlerinizi istediğiniz sayıda açabileceğiniz özellikler ile gruplandırarak raporlayabilirsiniz. Sabit kıymetler için barkod oluşturabilir ve fotoğraflar kaydedebilirsiniz. Bu sayede sabit kıymetin zaman içerisindeki durumunu fotoğraflarla da takip edebilirsiniz. Maddi, gayri maddi, finansal, bina/arsa gibi farklı sabit kıymet tipleri tanımlayabilirsiniz. Sabit kıymet sigorta bilgilerini, sigortacı firma, sigorta tipi, sigorta süresi, poliçe numarası ve kapsamı gibi detaylarla izleyebilirsiniz. Sabit kıymet giderlerini takip edebilir, gider faturası ile eşleştirerek, giderin yeniden değerlemeye tabi olup olmadığını seçebilirsiniz. Sabit kıymetleri personele zimmetleyebilirsiniz.

Bu sayede üzerine sabit kıymet zimmetli olan personelin programda işten çıkış işleminin gerçekleştirilmemesini sağlayabilirsiniz. Yeniden değerlendirme ve amortisman hesaplamalarını VUK ve TMS16'ya göre ayrı ayrı yapabilirsiniz.



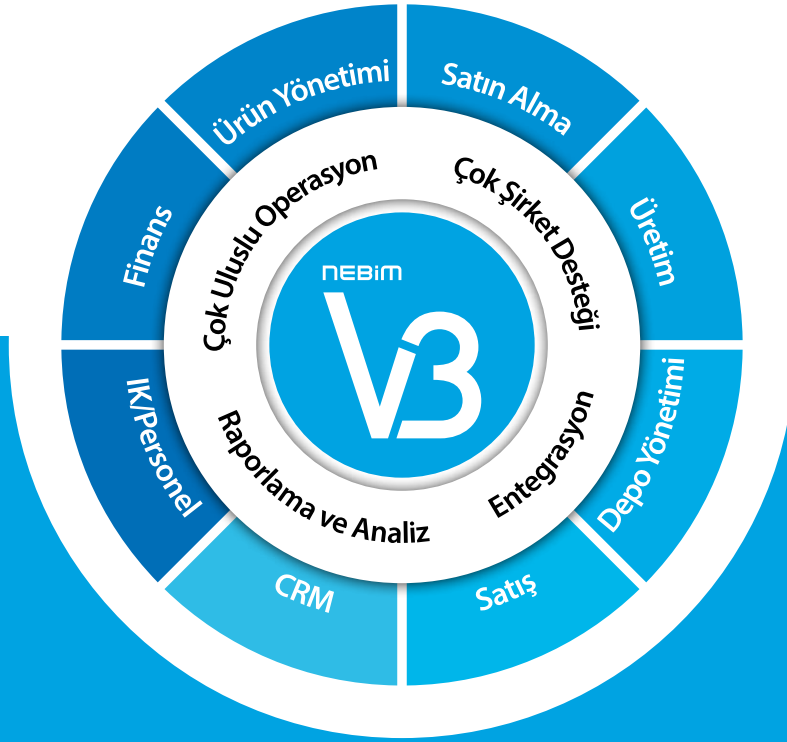
## TFRS

“ Yeni TTK'ya göre faturaların reeskont düzeltmeleri, reeskont fişi oluşturma ve çalışanların kıdem tazminatı karşılıklarının ayrılması işlemlerini TMS'ye göre yapın. ”

TFRS uygulamalarına tabi olan firmalar veya kayıtlarını TFRS'ye uygun olarak tutmak isteyen firmalar muhasebe kayıtlarını Nebim V3 muhasebe sisteminde takip edebilir.

Bu kapsamda düzeltmeye tabi işlemleri TFRS uyumlu olarak muhasebe kayıtlarınızı tutabilir, TFRS düzenleme kayıtlarınızı Nebim V3'te oluştururken, mali raporlarınızı TFRS'ye göre veya Vergi Usul Kanununa göre ayrı ayrı düzenleyebilirsiniz.





## PLATFORM (ALTYAPI)

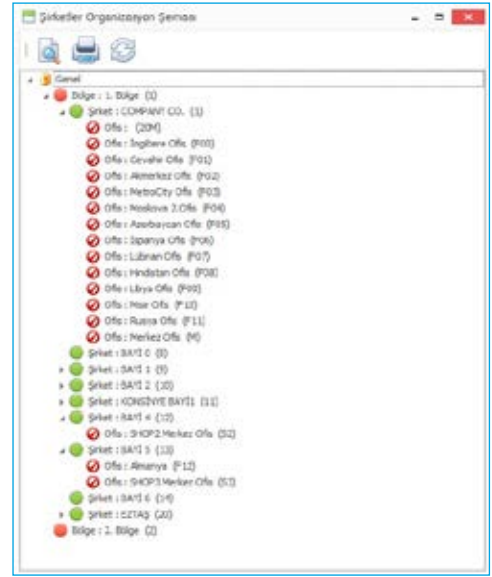
- Çok Şirket Desteği
- Çok Uluslu Operasyon Desteği
- Harici Sistemlerle Entegrasyon
- Nebim V3 Veri Al / Gönder
- ERP'den Raporlama
- Veri Ambarı
- İş Zekası

## ÇOK ŞİRKET DESTEĞİ

“ Yurt içi ve yurt dışındaki şirketlerinizi, bayilerinizi, konsinye satış noktalarınızı ana şirketinize bağlı iş ortakları olarak eş zamanlı entegre bir şekilde yönetin. ”

Pazarlama, Üretim, İthalat gibi farklı şirketlerinizi aynı ortamda farklı veri tabanlarında takip edebilirsiniz.

Bayilerinizi ve Franchise'lerinizi iş ortağı olarak tanımlayabilir ve aynı sistemde eş zamanlı olarak takip edebilirsiniz. Her bir iş ortağınız kendi kullanıcılarını açıp yetkilendirebilir, kendi ofis, mağaza ve depolarını kendi vereceği özelliklerle tanımlayabilir ve İrsaliye, rezervasyon, sevk emri, paketlenme, sevkiyat ve fatura gibi kendi iş akış kurallarını belirleyebilir. İş ortaklarınız sizden bağımsız olarak kendi ön muhasebe ve muhasebe kayıtlarını sistem üstünde tutabilir. İş ortaklarınıza göndermiş olduğunuz sevkiyatlar, iş ortağı tarafından tekrar girmeye gerek kalmaksızın aynı sistem üzerinde görülebilir ve iş ortağı tarafından onaylanarak envantere dahil edilebilir. İş ortaklarınızın size yaptığı iadeleri ise aynı sistemde otomatik olarak görebilir ve onaylayarak kabul edebilirsiniz. Her bir iş ortağınız programı sizin kullandığınız ara yüz ve veri dilinden farklı dillerde kullanabilir. İş ortaklarınızın, sizin tarafınızdan belirlenen fiyat grubundaki fiyatları kullanmasını sağlayabilirsiniz. Her bir iş ortağınız sadece kendi bilgilerini görüp raporlayabilirken, siz tüm iş ortaklarınızı aynı anda sorgulayabilir ve konsolide raporlar alabilirsiniz. İş ortaklarınızın satış noktaları olan mağazalarını kendi mağazalarınız gibi ürün sorgulamada kullanabilir, iş ortağı mağazaları ile kendi direkt mağazalarınız arasında ürün transferi gerçekleştirebilir, arka tarafta merkeze iade ve diğer iş ortağı mağazasına transfer işlemini otomatik yapabilirsiniz.



## ÇOK ULUSLU OPERASYON DESTEĞİ

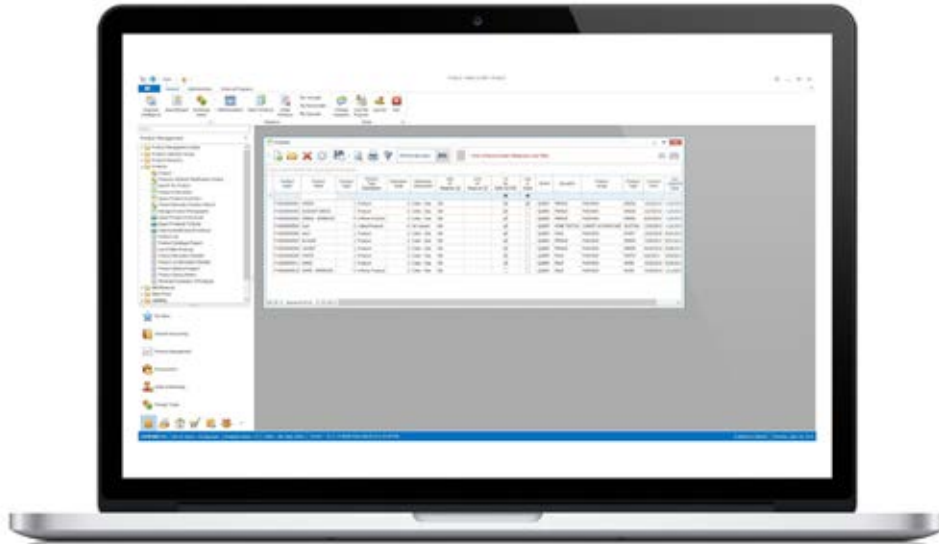
“ Yurt dışı operasyonlarınızı farklı ülkelerdeki yerel mali satış sistemleri yerel muhasebe çözümleri ile entegre ederek, yerel para birimi ve yerel dil desteği ile yönetin. ”

Yurt dışındaki bağlı şirketlerinizi ve satış noktalarınızı on-line olarak kendi sisteminiz üzerinde takip edebilirsiniz.

Her bir yurt dışı satış noktanızdaki kullanıcıların programı Türkçe'nin yanı sıra, Almanca, Arapça, Azerice, Boşnakça, Çince, Dance, Gürcüce, Hırvatça, Farsça, Fransızca, İngilizce, İspanyolca, İtalyanca, Lehçe(Polonya), Makedonca, Romance ve Rusça gibi buldukları ülkenin yerel dilinde kullanmalarını sağlayabilirsiniz.

Kullanıcıların arayüz dışında tüm verileri farklı dillerde kullanmasını sağlayabilirsiniz. Örneğin; Türkçe kodlanan ve ismi ELBİSE olan ürünün “Diğer Dildeki Karşılıkları” bölümünü kullanarak farklı dillerdeki karşılıklarını girebilirsiniz. Bu sayede ELBİSE isimli ürünü İspanya'daki bir kullanıcı İspanyolcasını görürken, Almanya'daki bir kullanıcı aynı ürünün adını Almanca olarak görebilir.

Her bir yurt dışı satış noktanız para birimi olarak buldukları ülkenin yerel para birimini geçerli para birimi olarak kullanabilir. Merkez ise farklı para birimleriyle çalışan farklı ülkelerdeki satış noktalarının tüm tutarsal hareketlerini kendi yerel para birimi olan Türk Lirası cinsinde kolaylıkla görebilir.



## HARİCİ SİSTEMLERLE ENTEGRASYON

“ Nebim V3 ERP'nizi; B2C ve B2B e-ticaret, lojistik, workflow, müşteri sadakat (loyalty), CRM, analitik, ödeme kaydedici cihaz (ÖKC), kapı sayaç sistemleri ve firmanıza özel çözümler ile entegre edin. ”

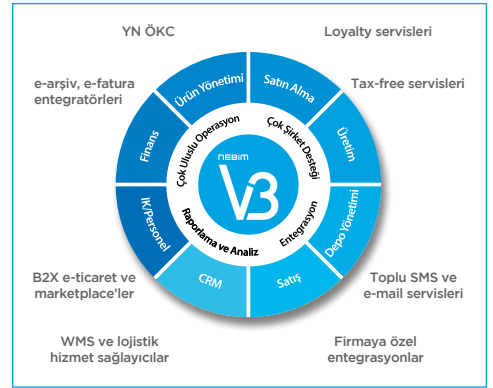
Nebim V3 ERP'nizi; farklı sunucular, masaüstü uygulamaları, web browser uygulamaları veya iOS, Android uygulamaları ile entegre ederek, etrafında farklı uygulamalarınızı konumlandırabileceğiniz bir platform olarak kullanabilirsiniz.

Örneğin; Mevcut Entegrasyonlar:

- E-Ticaret; Inveon, RND, Bilginet, Proje-e, Limango, T-Soft, Mageist, Trion, Omio
- Lojistik; Ekol, Karınca, Conmar, Ulustrans, Barsan
- Workflow; eBA
- Analitik; IBM SPSS
- Kapı Sayaç; Arsis
- Toplu SMS; MobilTeam, Ajans SMS
- E-Mail; MobilTeam, EuroMessage
- E-Arşiv, E-Fatura Entegratörleri; Edoksis (BİMSA), eFinans, FIT
- Ödeme Kaydedici Cihazlar; Hugin, Olivetti Verifone, Pavo Ingenico, Profilo
- Firmaya Özel Entegrasyonlar; Hopi, Paro, Zubizu

Nebim V3'ün sunmuş olduğu bu platform bağımsız entegrasyon yapısı sayesinde uluslararası firmaların Türkiye'deki Nebim V3'lerini yurt dışındaki merkezi ERP leri ile ürün, envanter ve fatura bilgisi seviyesinde entegre etmeleri sağlanır.

Nebim V3 ERP ve veri ambarı ile veritabanı import/export işlemlerinin yanı sıra, Nebim V3 Entegratör'ün sunduğu REST API servisleri sayesinde platform ve cihaz bağımsız, gerçek zamanlı entegrasyon çözümleri geliştirebilir, entegrasyonlarınızın Nebim V3'ün versiyon değişimlerinde geriye dönük uyumlu kalmalarını sağlayabilirsiniz.



## NEBİM V3 VERİ AL / GÖNDER

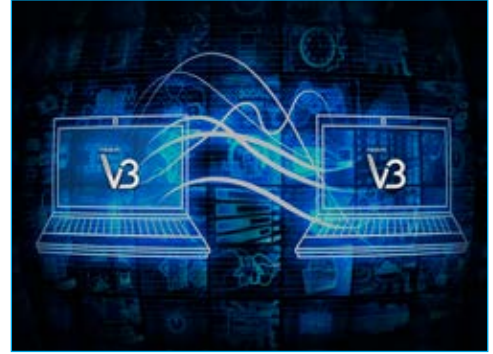
“ Farklı Nebim V3 sistemleri ve veri tabanları arasında veri aktarımı yapın. ”

### NEBİM V3 VERİ AL / GÖNDER UYGULAMASINI KEŞFEDİN

Online çalışan iş ortakları ile Merkez arasında offline bilgilerin senkronizasyonu

Offline çalışan iş ortakları ile periyodik bilgi senkronizasyonu

Aynı firmanın farklı Nebim V3 veri tabanları arasında periyodik bilgi senkronizasyonu



### NEBİM V3 VERİ AL / GÖNDER

Farklı Nebim V3 sistemleri ve veri tabanları arasında veri aktarımı yapılabilmesine olanak sağlayan Nebim V3 Veri Al/Gönder uygulaması sayesinde; merkez firmanızın Nebim V3'üne online bağlı olarak çalışan ve ayrıca kendi Nebim V3 sistemleri de olan iş ortaklarınız, merkezdeki ürün ve fiyat bilgilerini kendi Nebim V3'lerine aktarabilirken; merkez firmanın Nebim V3'üne ulaşamadıkları durumlarda ise kendi Nebim V3'leri üzerinde yaptıkları satışları daha sonra merkez firmanın Nebim V3'üne aktarabilirler.

Alternatif bir çalışma şekli olarak; her zaman kendi lokal Nebim V3'leri üzerinde satış yapan iş ortaklarınız, daha sonra merkez firma ve kendi Nebim V3'leri arasında ürün, fiyat ve satış bilgileri bazında karşılıklı veri aktarımı sağlayabilirler.

Son olarak, aynı firmanın farklı Nebim V3 veri tabanları ya da farklı firmaların entegre bir şekilde kullandıkları Nebim V3 veri tabanları arasında karşılıklı veri aktarımı için de Nebim V3 Veri Al/Gönder uygulaması kullanılabilir.

İlk olarak Ekim 2016 versiyonunda sunulan Nebim V3 Veri Al/Gönder uygulaması sayesinde farklı Nebim V3 veri tabanları arasında ürünler, satış fiyat listeleri, perakende müşteriler, peşin satış faturaları, malzemeler, masraflar, toptan müşteriler, tedarikçiler, muhasebe hesapları, muhasebe fiş kayıtları, malzeme envanteri ve ürün envanteri bilgilerinizi farklı Nebim V3 veri tabanları arasında aktarabilirsiniz.



## ERP'DEN RAPORLAMA

“ **Nebim V3 ERP'nin standart raporlarının yanı sıra sektörel, farklı KPI'ların kullanıldığı veri ambarı ve hazır dashboard'ların sunulduğu iş zekası uygulamalarıyla tüm raporlama ve analizlerinizi verimli bir şekilde gerçekleştirin. ”**

Nebim V3 Standart Raporlar: Nebim V3; satın alma, üretim, sipariş, sevk, toptan ve perakende satış, envanter, finans, muhasebe, İK gibi, firmanızın her bir süreçte gereksinim duyacağı birçok hazır rapor sunmaktadır. Bu hazır raporlar sayesinde, ilave bir rapor geliştirmeye gerek kalmaksızın, temel iş süreçlerinizi kolaylıkla analiz edebilirsiniz.

Raporlarınızı Grid, Pivot ve Form şeklinde farklı rapor tipleri ile alabilir, sürükle bırak ile raporlarda kolaylıkla dizayn değiştirebilir, yeni alanlar, hesaplama sahaları ekleyebilir, tüm raporların dizaynlarını kullanıcıya göre farklılaştırabilirsiniz. Kendi rapor filtrelerinizi istediğiniz esneklikte düzenleyebilir, bunları daha sonra kullanmak üzere kaydedebilirsiniz. Bu sayede, her kullanıcının sadece kendi filtrelerini görmesini sağlayabilir ve diğer filtreleri bozmasını engelleyebilirsiniz.

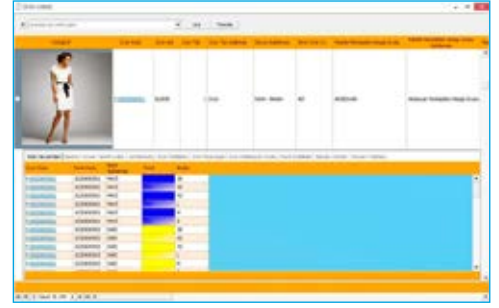
Rapor filtrenizde kullanmak isteyeceğiniz ürün bilgilerini elle seçmek yerine, isterseniz Microsoft Excel'den alarak, filtrenizi pratik bir şekilde düzenleyebilirsiniz.

Raporları farklı birçok dilde oluşturabilir, bu sayede yurt dışı bağlantılı tedarikçi ve müşterilerinize kendi dillerinde rapor verebilirsiniz.

En sık kullandığınız raporları Nebim V3'teki Benim Menü'm'e koyarak bu raporlara daha kolay ulaşabilirsiniz. Bu sayede kullanıcılarınızın düzenli olarak çekmesi gereken raporları da belirlemiş olursunuz.

Raporları; Microsoft Excel, PDF, HTML, TXT, CSV, MHT, Image gibi farklı dosya formatlarında kaydedebilir ve e-mail eki olarak gönderebilirsiniz. Nebim V3 Web Report uygulaması ile raporlarınıza web üzerinden ulaşabilirsiniz. Nebim V3 ERP'deki yetkileriniz dahilinde web üzerinden yetkiniz olan tüm raporları görebilir, yeni rapor filtreleri oluşturabilir ve raporlama yapıp kaydedebilirsiniz.

Mağazalarınızın cirolarını ve satış miktarlarını cep telefonunuzdan ve tablet bilgisayarlarınızdan anlık olarak izleyebilirsiniz. Mobil raporlarınızda istediğiniz özelliğe göre sıralama yapabilirsiniz. Mobil raporlarınızı tek tuşla grafik olarak da görebilir ve inceleyebilirsiniz. Raporlarda verilen filtre kriterleri ile, elle veya Nebim V3 kullanıcısında tanımlı e-mail adreslerindeki kişilere, belirlenen zamanlarda pdf veya excel formatında otomatik e-mail gönderebilirsiniz.



## VERİ AMBARI

### “ Nebim V3 ERP’nzde verileri tut, sürekle, bırak yönetimi ile istediğiniz detayda raporlayın ”

Nebim V3 ERP’deki verilerinizi çok boyutlu sorgular ve hızlı analizler yaparak, kullanıcılarınızın istediği formatta kendi raporlarını kümülatif bilgidan en alt detay bilgiye inerek hazırlayabilmelerini sağlayın.

Veri Ambarı, ERP’deki verilerin kolaylıkla raporlanması ve analizi amaçlı sorgulamalar için optimize edilmiş, ERP’nin operasyonel veri tabanından farklı şekilde tasarlanmış bir veri tabanı ve analiz küplerini içerir.

Veri Ambarı’nın kullanılmasını kolaylaştıran ve veriler üzerinde çok boyutlu sorgular yapmanızı sağlayan, V3, Borçlar ve Alacaklar, Maliyet Merkezleri, İnsan Kaynakları, Ödemeler, Muhasebe ve Taksitli Satış küpleri bulunmaktadır.

Veri Ambarı Tarayıcı’sında bulunan Perspektif özelliği sayesinde, değerlerin ve boyutların bulunduğu alanı, kendinizi ilgilendiren verileri analiz edecek şekilde sadeleştirerek dizayn edebilirsiniz. Ör: Satış, envanter değerleri, lokasyon, ürün, tarih boyutları gibi. Raporlarda satıra ve sütuna eklenen alanların filtrelenip filtrelenmediğini anlayabilirsiniz. Hazırladığınız rapordaki filtrelerin detayını görebilirsiniz. Raporun herhangi bir hücresine çift tıklayarak, o hücrenin satır ve sütun değerlerine odaklanabilirsiniz.

Oluşturduğunuz perspektif menülerine yeni değerler ekleyebilirsiniz. Değerler ve boyutların menüdeki yerlerini değiştirebilir, menüyü istediğiniz şekilde dizayn edebilirsiniz. Veri Ambarı tarayıcısına eklenen önceki ve sonraki butonları ile, adım adım yapılan işlemleri ileri ve geri alabilirsiniz.

ERP’deki operasyonel veri tabanının performansını etkilemeden, iş operasyonlarınızı yavaşlatmadan raporlama yapılabilir. Veri Ambarı’na, Reporting Services, Excel gibi birçok farklı raporlama aracı ve platform tarafından erişim sağlayabilirsiniz. Türkçe dışında farklı iki dil desteği ile, ürün, ürün açıklaması, ürün özellikleri ve hiyerarşileri, perakende müşteri, toptan müşteri, tedarikçi ve mağaza özellikleri bazında raporlar hazırlayabilirsiniz.

Delta güncelleme ile, Veri Ambarı’na sadece bir önceki güncellemeden bu yana ERP’de değişen kayıtların istenildiği zaman aktarılması sağlanmaktadır. Örneğin; firmanızın geçmişe dönük üç yıl verisi var ise ve sadece son beş ay için veri değişiklikleri yapılıyor ise, Delta Güncelleme sayesinde sadece son beş ay değişen verilerin aktarılmasını sağlayabilirsiniz. Bu sayede, küpleme süresini de kısaltma olanağını elde etmiş olursunuz.





## VERİ AMBARI

### VERİ AMBARI'NA ERİŞİM

Veri Ambarı'ndan Nebim V3 ERP içerisinde Veri Ambarı Tarayıcısı ve Microsoft Excel Pivot Tablo Alan Listesi olmak üzere iki farklı şekilde sorgulama yapabilirsiniz.

Tut, sürük ve bırak yöntemi ile çok hızlı bir şekilde istediğiniz formatta rapor hazırlayabilir, hazırlanan raporları daha sonra görüntülemek üzere kayıt edebilirsiniz.

Veri Ambarı ile Nebim V3 İş Zekası üzerinde de hızlı analizler yapabileceğiniz çok sayıda rapor ve Dashboard'lar yaparak kullanıcıların web üzerinden de bu raporlara ulaşarak hızlı analizler yapmasını ve kararlar almasını sağlayabilirsiniz.



### V3 GENEL ANALİZLER

Veri ambarı içerisinde bulunan boyutlar ve değerler ile, alınan - verilen siparişler, ciro hedefleri, stok seviyesi bilgileri, envanter, mağaza alan/kira, mağaza ziyaretçi bilgileri, fatura, indirim, iskonto vb. birçok KPI ve boyut kullanarak detaylı analizler yapabilirsiniz.

Ürün, lokasyon, müşteri, tedarikçi, tarih vb. bazında Hiyerarşik yapılarla sorgulamalar yapabilirsiniz. Örneğin; Şirket-Bölge-Ofis-Mağaza-Depo

Fatura analizi ve iade analizi ölçütleri ile, ortalama fatura tutarı, fatura sayısı, fatura satır sayısı, model sayısı, sepet derinliği analizleri yapabilir, yapılan satışlara göre iade oranlarını analiz edebilirsiniz. Anında indirim, para puan, indirim çeki, ödeme şekilleri, indirim gibi farklı kampanya yöntemlerine göre mağaza, ürün vb. bazında istediğiniz detayda analizler yapabilirsiniz. Alınan ve verilen sipariş ölçütleri ile, sipariş miktarı, sevk miktarı ve kalan miktar değerleri sayesinde sipariş takibi yapabilirsiniz.

Veri Ambarı'nda yapılan hesaplamalar sayesinde,

Nebim V3'ün operasyonel sisteminde olmayan değerleri de raporlarınızda ve analizlerinizde kullanabilirsiniz. Bunlara örnek olarak; GMROI (Gross Margin Return on Inventory-ürün Karlılığı), GMROF (Gross Margin Return on Footage-metrekafe verimliliği), GMROL (Gross Margin Return on Labour-personel verimliliği) ve Markup'ı verebiliriz.

The screenshot shows a detailed data table with multiple columns and rows. The columns include 'Kategori', 'Alt Kategori', 'Tutar', 'Oran', and 'Güncelleme Tarihi'. The rows contain various data points, with some cells highlighted in green and others in red.

## VERİ AMBARI

Mağaza metrekare bilgilerini görebilir, satış alanı tarihçesine ve metrekare başına düşen ciroya göre analiz yapabilirsiniz. Mağazalarınıza giriş yapan müşteri sayılarını, giriş yapan müşteri sayılarının alışveriş yapma yüzdelerini, müşterilerin haftanın hangi günlerinde veya saatlerde daha çok alışveriş yapıldığını analiz edebilirsiniz. Mağazalarınızın veya depolarınızın dönem başı stok, ortalama envanter ve güncel envanter miktar ve tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda gün bazında envanter analizi yapabilirsiniz. Tarihten bağımsız olarak hesaplanan, rezervasyon, sevk emri ve ürün paketlemedeki miktarların düşülmüş hali olarak hesaplanan kullanılabilir envanter ile son durum stok bilgisini çok daha hızlı analiz edebilirsiniz.

## MUHASEBE ANALİZLERİ

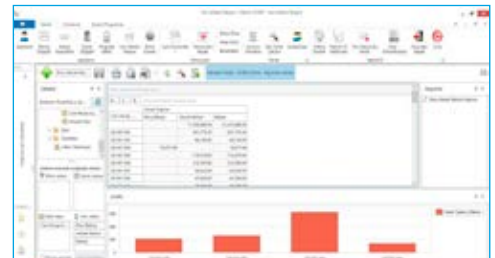
Müşterilerinizin borç, alacak, toplam alacak, toplam borçlarını takip edebilirsiniz. Hesap planı ve kırılımları bazında muhasebe fiş kayıt detayları, maliyet merkezi bazında aylık gider kalemlerinizi hızlı bir şekilde analiz edebilir, mizan, gelir tablosu raporlarını hazırlayabilirsiniz.

## MALİYET MERKEZİ ANALİZLERİ

Nebim V3'de dağıtım çalıştırdığınızda, maliyet merkezi dağıtım hiyerarşisine göre, satış tutarı, satış miktarı, satılan malın maliyeti ile maliyet tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda, masraf dönemlerine göre maliyet merkezi hiyerarşisi bazında masraf dağılımlarını görebilir, muhasebe hesap planına göre analiz yapabilirsiniz.

## BORÇ VE ALACAK ANALİZLERİ

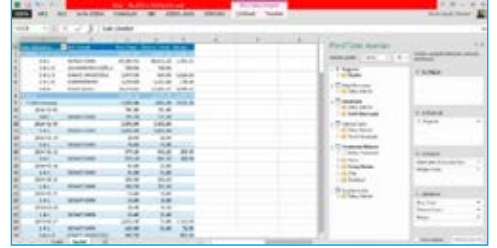
Perakende müşteri, toptan müşteri, personel veya tedarikçi bazında borç, alacak ve bakiye analizleri yapabilir, müşteri ekstrelerine hızlı bir şekilde ulaşabilir, gelecek dönemlere ait çek / senet gibi nakit akış verilerinizi analiz edebilirsiniz.



## VERİ AMBARI

### TAKSİTLİ PERAKENDE SATIŞ ANALİZLERİ

Müşterilerinizin yapmış olduğu taksitli alışverişlere istinaden yaptıkları ödemeler ve kalan borçların hangi aylarda ödeneceği, gecikmiş ödemeler ile ilgili bilgileri detaylı analiz edebilirsiniz.



### İNSAN KAYNAKLARI ANALİZLERİ

Çalışanlarınızın kıdem yılı, cinsiyet dağılımı, yaş seviyeleri, eğitim seviyeleri bazında analiz yapabilir, tarihsel bazda departman / mağazalar için demografik ve grafiksel raporlar hazırlayabilirsiniz.



### ÖDEME ANALİZLERİ

Mağazalarınızda yapılan ödemeleri, değişik hiyerarşik yapılarla göre gruplandırarak analiz yapabilirsiniz.

Örneğin; Kredi kartı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı ->Kredi Kartı Tipi->Taksit Sayısı hiyerarşisi bazında, banka aracılığı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı->Banka Şubesi Adı->Banka Hesap Tipi Açıklaması->Banka Hesap Adı hiyerarşisi, hediye kartı ile yapılan ödemelerde ise hediye kartı açıklamasına göre analiz yapabilirsiniz.

## İŞ ZEKASI

“ Nebim V3 İş Zekası ile perakendeye özgü hazır Dashboard ve raporların sunulduğu, mağaza, ürün, satın alım, üretim, finans, CRM, İK gibi analizlerinizi, esnek filtreleme ve saniyeler süren yüksek sorgulama hızı ile gerçekleştirin.”

### HAZIR RAPORLAR VE DASHBOARD'LAR

Nebim'in Microsoft ile yaptığı direkt (Tier 1) Cloud Services Provider (CSP) anlaşması kapsamında sunduğu Power BI Pro yazılım altyapısı üzerinde çalışan, sektörel deneyimini katarak geliştirdiği ve perakende sektörüne özel formüller içeren hazır raporlar ve grafikler Dashboard'lar sayesinde Nebim V3'ünüzdeki verileri hızla raporlayıp analiz edebileceğiniz, “kullanımınıza hazır” bir mobil iş zekası çözümünü, sadece günler sürecektir kısa bir uyarlama projesi sonrasında canlı kullanıma alabilirsiniz.

Üst Yönetim, Perakende Mağazalar Koordinatörü, Ürün Yöneticisi gibi farklı kullanıcı rolleri bazında tasarlanan hazır Dashboard'lar (gösterge panelleri) sayesinde kullanıcılarınızın özellikle kendi sorumlu oldukları iş süreçlerini ilgilendiren hazır raporlara ve grafiklere kolaylıkla ulaşabilmelerini sağlayabilirsiniz. Milyonlarca satırı saniyeler içerisinde raporlayabilme ve esnek filtreleme sayesinde yüksek performansta analizler yapabilirsiniz.

Ciro ve satış miktarı gibi alışlagelmiş raporlama değerlerinin yanı sıra, özellikle perakende sektöründe öne çıkan brüt marj, brüt marj %, Markup, GMROI (Gross Margin Return on Inventory), GMROF (Gross Margin Return on Footage), ortalama satış fiyatı ve sepet derinliği örnek olmak üzere, perakende sektörüne özgü değerleri analiz edebilirsiniz. Herhangi bir KPI'nın üzerinde iken, detaya inerek buna bağlı başka KPI'ların analizlerini de hızlıca görebilirsiniz.

Nebim V3'ünüzdeki verilerin geçen yıl/bu yıl/hedef değişim yüzdelerini istediğiniz filtrelerle istediğiniz kısımlarda raporlayabilir, analizlerinize en kümülatif değerlerden başlayıp en detay verilere inebilir, ürünlerin fotoğraflarına dahi erişebilirsiniz.

Ciro, brüt marj, ortalama satış fiyatı, satış miktarı, metrekare gibi değerlerin ilişkilerini raporlayabilir, mağazalarınıza giriş yapan günlük ziyaretçi sayılarını, giriş sayıları ile ilişkilendirilmiş ciro/fatura sayısı/sepet derinliği gibi değerlerin geçen yıl ile karşılaştırmalarını analiz edebilir ve bu sayede mağazalarınızın metrekare verimliliklerini ve marka verimliliğinizi ölçebilirsiniz.

Satış personellerinizin, satış adeti, ciro, brüt marj, fatura sayısı vb. değerlere göre satış performanslarını analiz edebilir, en iyi ve en kötü satış yapan personellerinizi görebilirsiniz. Aynı zamanda personel satışlarınızın ürün hiyerarşisine göre dağılımını analiz edebilirsiniz.



## İŞ ZEKASI

Müşterilerinizin meslek, eğitim ve yaş gruplarına göre alışveriş yapma oranlarını görebilir, alışveriş yapmayan yeni müşterilerinizi analiz edebilirsiniz.

Çalışan sayısı veya yaş ortalamasına göre çalışanlarınızın, eğitim, kıdem, yaş, cinsiyet, askerlik durumlarını analiz edebilirsiniz.

Üretim depo girişleri, üretim, ham madde ve süreç analizlerini önceki yıllar ile karşılaştırabilir, aylık girişlerin ürün kategorileri, firma ve yıl bazında dağılımlarını görebilirsiniz.

### BÜTÇE/HEDEF KARŞILAŞTIRMALI RAPORLAR VE TREND ANALİZLERİ

Nebim V3 ERP'nizdeki değerleri geçen yıllar, sezonlar, aylar, haftalar gibi farklı dönemlerin verileri ile karşılaştırabilirsiniz.

Gerçekleşen değerlerinizi Nebim V3 ERP ve/veya Nebim V3 Merchandise Planlama uygulamalarında belirleyeceğiniz aylık ya da haftalık satış bütçesi, marj veya indirim hedefleri ile karşılaştırabilir ve hedefe göre geride kalan mağazaları, satış kanallarını veya ürünleri kolaylıkla belirleyebilir ve zamanında harekete geçme fırsatı bulabilirsiniz.



Verilerinizi perakende, taksitli, franchise, konsinye, ihracat, toptan, e-ticaret gibi farklı satış kanalları bazında raporlayabilir, analizlerinizde mağaza detayına inebilir, farklı satış kanallarını veya mağazaları birbirleri ile karşılaştırarak birbirlerine kıyasla daha başarılı ya da daha başarısız satış lokasyonlarınızı kolaylıkla belirleyebilirsiniz.

Mağazalarınızı analiz ederken bire bir (Like for Like) mağazalarınızı, açılması veya kapanması planlanan mağazalarınızı ve tadilatta bulunan mağazalarınızı isterseniz ayrı ayrı değerlendirerek en iyi/en kötü satış yapan mağazalarınızı belirleyebilir ve perakende satış kanalınızın haftalık, aylık ve yıllık gerçek büyümesini ölçebilirsiniz.

Ürünlerinizi; Nebim V3 ERP'deki ürün hiyerarşiniz ile aynı yapıda raporlayabilir ya da analizlerinize özel farklı bir raporlama hiyerarşisi kullanabilirsiniz. Analizlerinizde ürün detayına inebilir, ürünlerinizi bu hiyerarşik yapılar da birbirleri ile veya benzer kategoriler ile karşılaştırabilir ve ciro, adet, brüt marj, GMROI, sepet derinliği gibi değerlere göre en iyi/en kötü ürün kategorilerinizi belirleyebilirsiniz.

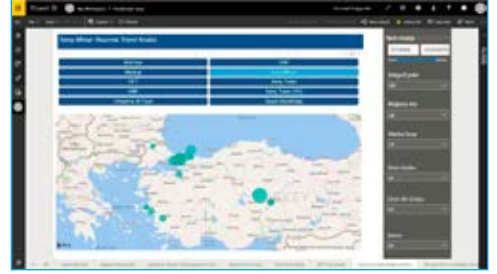
Ciro, brüt marj, GMROI gibi seçeceğiniz değerleri satış lokasyonlarınızın veya ürün hiyerarşinizin farklı kırılımlarında raporlarken ve dönemsel veya hedeflere göre karşılaştırırken "trend" analizleri yaparak mağaza veya ürün performansınızın nerede azalıp nerede arttığını kolaylıkla belirleyebilirsiniz.

## İŞ ZEKASI

**GRAFİKLER VE HARİTALAR İÇEREN  
DASHBOARD'LAR SAYESİNDE PRATİK  
VERİ ANALİZİ**

En iyi/en kötü sıralama görselleri, trend grafikleri ve karşılaştırmalı bar grafikleri gibi görsel özellikleri kullanarak veya Pareto analizi gibi yöntemlerden yararlanarak, seçeceğiniz ciro, adet, brüt marj gibi değerlere göre en başarılı mağazalarınızı, ürün kategorilerinizi veya ürünlerinizi diğerlerinden kolaylıkla ayırt edebilirsiniz.

Nebim V3 ERP üzerinde tanımlanan mağaza lokasyon bilgilerinden yararlanarak mağazalarınızın konumlarını harita üzerinde görebilir, haritalarda istediğiniz bölgelere, şehirlere veya semtlere odaklanabilir, bütçeye ve hedefe göre geride kalmış mağazaları harita Dashboard'larının sunduğu farklı renklendirme yöntemlerinden de yararlanarak kolaylıkla belirleyebilir ve detaya inerek satış performansı ile ilgili sorunların altında yatan nedenleri analiz edebilirsiniz. Raporlarda satır ve sütunlarda yapılan otomatik renklendirmeler sayesinde ortalama değerlerden ya da planlanan hedeflerden uzak kalan mağazaları ürün kategorilerini vb. kolaylıkla fark edebilir, filtrelerde seçebilir, bu seçimleri Nebim V3 İş Zekası'ndaki diğer Dashboard'larda da kullanabilirsiniz.

**KULLANICILARIN KENDİ VERİ ANALİZLERİNİ  
BİLGİ İŞLEM'DEN DESTEK ALMAKSIZIN VE  
YÜKSEK SORGULAMA HIZI İLE YAPABİLME**

Dashboard'larda ve raporlarda yıl, ay, hafta, gün, 4-5-4 Merchandising takvimi, satış kanalı, bölge, ofis, mağaza, depo, ürün kategorileri, tedarikçi, müşteri gibi filtreler kullanarak ve çözümün sunduğu hiyerarşik filtreleme özelliklerinden yararlanarak Nebim V3'ünüzdeki veriyi istediğiniz esneklikte sorgulayabilirsiniz.

Hazırlanan raporlardan istediğiniz dizaynda Dashboard'lar oluşturabilirsiniz.

Tut, sürükle ve bırak yöntemi ile istediğiniz formatta adhoc raporlar hazırlayabilir, kümülatif bilgiden en alt detay bilgiye inebilir ve çok hızlı sorgulamalar yapabilirsiniz. Bu adhoc raporları ve filtre düzenlemelerini daha sonra tekrar kullanmak üzere ya da başka kullanıcılara kullandırmak üzere kaydedebilirsiniz.



## İŞ ZEKASI

Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu tüm Dashboard'lara ve raporlara, yukarıda belirtilen filtre düzenleme ve ad-hoc rapor geliştirme özellikleri dahil olmak üzere, kullanımlarında hiçbir farklılık olmaksızın, hem masa üstünüzden, hem web tarayıcılarınızdan, hem de mobil (tablet) cihazlardan erişebilirsiniz.

### ESNEK YETKİLENDİRME SAYESİNDE KİMİN HANGİ VERİYE ERİŞEBİLECEĞİNİN DETAYLI BELİRLENMESİ

Hem Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu hazır Dashboard ve raporları, hem de kendi firmanıza özel geliştirebileceğiniz kendi Dashboard'larınızı farklı departmanların ve kullanıcıların kullanımına açabilirsiniz. Yetkilendirmeyi Active Directory'nizdeki kullanıcılar detayında yaparak hangi kullanıcıların hangi Dashboard'lara ve raporlara erişebileceğini belirleyebilirsiniz.

Kullanıcı bazında yetkilendirmeyi Dashboard/rapor bazında yapmanın yanı sıra, satır ve sütun bazında gerçekleştirebilirsiniz. Bu sayede farklı kullanıcılar için aynı raporların kopyalarını veya türevlerini geliştirmeye gerek kalmaz. Satır bazında yetkilendirme sayesinde hangi kullanıcıların hangi mağaza/ürün grubu/yıl vb. bilgileri görebileceğini belirleyebilirsiniz. Örneğin, bölge yöneticilerinin sadece kendi bölgelerini sorgulamalarını, mağaza müdürlerinin sadece kendi mağazalarını raporlamalarını, üst yönetimin ise tüm satış rakamlarını analiz edebilmelerini sağlayabilirsiniz.

Sütun bazında yetkilendirme sayesinde ise hazır raporlardaki bazı değerlerin sadece yetkili kullanıcılar tarafından görülmelerini sağlayabilirsiniz. Örneğin, üst yönetimden bir kullanıcının baktığı raporda cironun yanı sıra maliyet değerlerini görmesine imkan tanırken aynı rapora bakan mağaza müdürünün maliyeti görmesini engelleyebilirsiniz.



## Nebim V3 Sürümleri

Nebim V3'ün farklı boyutlardaki firmaların gereksinimlerine göre tasarlanmış farklı sürümler ile sunulması ve genişlemeye açık modüler yapısı; büyük düşünen ancak yeni bir yazılım projesine küçük adımlar atarak başlamak isteyen firmalar için idealdir.

### KOBİ'LER İÇİN



#### Nebim V3 Başlangıç Sürümü

##### Perakendeciler için

Küçük ölçekli perakendeci firmalar için mağazacılık yazılımı

- Temel Nebim V3 uygulamaları (finans, satın alma, satış ve pazarlama, ürün yönetimi ve depo yönetimi) muhasebe, dış ticaret, konsinye alım / satış, e-Fatura, e-Defter, e-Mutabakat, yeni nesil ödeme kaydedici cihaz entegrasyonu, indirim kampanyaları, taksitli satış ve optik uygulamaları
- En fazla 5 Mağaza, en fazla 3 ofis kullanıcısı, 10 mağaza kullanıcısı desteği, 10 ÖKC kullanıcı desteği



#### Nebim V3 Başlangıç Sürümü

##### Toptancılar için

Küçük ölçekli toptancı firmalar için ticari yazılım

- Temel Nebim V3 uygulamaları (finans, satın alma, satış ve pazarlama, ürün yönetimi ve depo yönetimi) muhasebe, dış ticaret, konsinye satış, e-Fatura, e-Arşiv, e-Defter, e-Mutabakat
- En fazla 7 ofis kullanıcısı desteği



#### Nebim V3 Standart Sürümü

Orta ve küçük ölçekli perakendeci, toptancı ve üretici firmalar için ticari yazılım

- Başlangıç Sürüm'deki özellikler
- İlave ERP, Üretim ve Veri Ambarı uygulamaları
- En fazla 20 mağaza, 15 iş ortağı, 30 ofis ve üretim kullanıcısı, 80 mağaza kullanıcısı desteği, 45 ÖKC kullanıcı desteği



## KURUMSAL FİRMALAR İÇİN



### Nebim V3 İleri Sürüm

Orta ölçekli perakendeci, toptancı ve üretici firmalar için ERP

- Standart Sürüm'deki özellikler
- Ürün Tahsisat ve Tamamlama
- Mağazalar Arası Transfer Planlama
- İş Zekası ve Merchandise Planlama
- En fazla 50 mağaza, 50 iş ortağı, 60 ofis ve üretim kullanıcısı, 200 mağaza kullanıcısı desteği, 150 ÖKC kullanıcı desteği



### Nebim V3 Kurumsal Sürüm

Çok uluslu operasyonları hedefleyen, çok kanallı, büyük ölçekli perakendeci, toptancı ve üretici firmalar için ERP

- İleri Sürüm'deki özellikler
- Daha kapsamlı Merchandise Planlama
- Alt sürümlerdeki bazı opsiyonel uygulamaların standart olarak sunulması
- Sınırsız mağaza, iş ortağı ve kullanıcı desteği

NEBim





Nebim V3 hakkında daha fazla bilgi almak için  
<http://www.nebim.com.tr/tr/nebim-v3-genel-bakis>  
sayfasını ziyaret edebilirsiniz.



[in](#) /NebimYazilim



[f](#) /NebimYazilim



[@](#) /NebimYazilim



[You  
Tube](#) /NebimYazilim



[/blog](#)

Nebim V3 BR2020-02

**Copyright © 2020 Nebim Neyir Bilgisayar Sanayii ve Hizmetleri A.Ş.**

Nebim, Nebim V3, V3, Winner, Halojen, WinExtra, NebimExtra, Nebim logosu, Nebim V3 logosu Nebim'in tescilli markalarıdır. Adı geçen diğer şirket, ürün ve hizmet adları başka firmaların tescilli markalarıdır. Bu doküman yalnızca bilgi vermek amacıyla yöneliktir. İçerdiği belirtmeler önceden bildirilmeden değiştirilebilir.

[www.nebim.com.tr](http://www.nebim.com.tr)

Mersis No.: 0-6300-0348-7100013